

AGRO PERÚ

ISSN: 2955-8190 (En línea)

■ Informa

■ **HISTÓRICO RESPALDO A LA FECASAM 2026**



www.agroperu.pe

■ **EL NIÑO: EXPERTOS PLANTEAN MEDIDAS URGENTES PARA NORTE, SUR Y AMAZONÍA**

■ **MICROFINANZAS: UNA SALIDA PARA EL AGRO**

Habla Vinelli:

“LOS PRIMEROS 100 DÍAS ESTAREMOS ENFOCADOS EN LA RESPUESTA A EL NIÑO”

TRUPAL

presente en  expoalimentaria **2026**

Visítanos en la zona envases y embalajes:

Stand G-29, G-30, G-31, G32



Centro de
Exposiciones Jockey



23 al 25
Septiembre



El sector hídrico y de sostenibilidad del Perú se prepara para recibir uno de los eventos más importantes del año: **Expoagua & Sostenibilidad 2026**, que celebrará su XII edición los días **30 de septiembre, 1 y 2 de octubre** en el Centro de Exposiciones Jockey - Surco, Lima. Este encuentro, consolidado como la plataforma de referencia para el intercambio de conocimientos, innovación y tecnología en materia de agua y medio ambiente, reunirá a empresas líderes, entidades públicas, profesionales y especialistas del rubro.

Como en años anteriores, **Molecor Perú** se posiciona como uno de los grandes protagonistas de la feria siendo patrocinador **Platinum** y reafirmando su compromiso con el desarrollo de soluciones innovadoras y sostenibles para la gestión del recurso hídrico. La compañía tendrá presencia destacada en los **stands C01 y C02**, y además contará con un espacio adicional diseñado para mostrar en detalle su amplia gama de productos para proyectos de media y alta presión, orientados a mejorar la eficiencia y durabilidad de las redes de abastecimiento, saneamiento y edificación en el país.

Durante estos días, los asistentes podrán conocer de primera mano las soluciones en **PVC-O** que **Molecor Perú** ofrece para el abastecimiento de agua y riego de cultivos. Entre ellas, destacan las tuberías **TOM®**, disponibles en su rango de **PN12,5, 16, 20 y 25 bar**, los accesorios de **PVC-O ecoFITTOM®** de **DN110 a DN400 mm**, en **PN16 bar**, totalmente compatibles con las tuberías **TOM®** así como con cualquier tubería de PVC-U, aportando versatilidad y eficiencia en cada proyecto.

Molecor Perú impulsa un modelo de desarrollo más equilibrado en el que innovación, eficiencia y el respeto por el entorno se convierten en pilares fundamentales para construir un futuro más sostenible.

TOM

Tubería de PVC-O para conducciones
de agua a media y alta presión



DN90 mm - DN1200mm
PN12,5 - PN25 bar

**EXPO
AGUA** 
& SOSTENIBILIDAD
XII EDICIÓN - 2026

La feria del AGUA y la SOSTENIBILIDAD del Perú

~~~~~ **EL AGUA NOS UNE** ~~~~~

**30 de septiembre; 1 y 2 de octubre**  
Centro de Exposiciones Jockey

**STANDS C01 - C02**

**ecoFITTOM**

DN90 - DN500mm  
PN16 bar



# NUTRICIÓN QUE FORTALECE TUS CULTIVOS FRENTE AL ESTRÉS

**Poly - Feed Stim Enduro  
19 - 19 - 19 + 1MgO + ME**

**Enriquecido con  
EXTRACTO DE ALGAS**

- **Absorción eficiente**  
Favorece la absorción de agua y nutrientes
- **Mayor tolerancia**  
Ayuda frente al estrés biótico y abiótico
- **Aplicación versátil**  
Para fertirrigación y aplicación foliar



Central Telefónica: (01) 512 3370 WhatsApp: 934 094 213

Av. Los Ingenieros 154, Urb. Santa Raquel, 2da Etapa, Ate - Lima

[www.molinosycia.com](http://www.molinosycia.com)



Molinos & Cía Fertilizantes

Piura - Paita - Chiclayo - Trujillo - Tarapoto - Lima - Pisco - Matarani - Arequipa

**Creciendo juntos**



# Manejo nutricional de los cultivos frente al estrés hídrico y altas temperaturas

Por el Departamento Técnico de Molinos & Cía. S.A. (e-mail: edgardoag@molicom.com.pe)

Para hacer frente a los desafíos del cambio climático, es necesario consolidar la agricultura climáticamente inteligente, basado en las condiciones medioambientales locales de cada unidad de producción, para lo cual es necesario buscar alternativas técnicas que permitan su desarrollo, teniendo en consideración que hacia el año 2050, la ONU prevé que la población mundial aumentará en un 40% aproximadamente; el consumo mundial de alimentos se incrementará en más del 70 % y más de la mitad de la población del mundo enfrentará la escasez del agua. Por otro la FAO estima que la superficie cultivable en el mundo disminuirá en un 13% y estima que será necesario aumentar en un 50% el riego para satisfacer la demanda de alimentos. Por tanto, el manejo cuidadoso de los nutrientes y el uso de fertilizantes altamente eficientes ayudan a los productores a evitar irregularidades en la producción de cultivos y asegurar un rendimiento estable. Para ello se requiere un programa de nutrición equilibrado, preciso y eficiente, especialmente en condiciones de crecimiento desfavorables. El clima impone desafíos adicionales. La nutrición de precisión es esencial para proteger el medio ambiente y garantizar una producción agrícola sostenible. A elevadas temperaturas el amonio puede acumularse en las raíces causando toxicidad y muerte de raíz, por tanto el uso de nitratos como: potasio, magnesio y calcio son fuentes libres de nitrógeno amoniacal y pueden ser utilizados en condiciones de temperaturas elevadas. Por otro lado, los productos Poly-Feed Stim™, son una combinación única de estimulantes naturales y nutrientes minerales que permiten potenciar los procesos vitales de la planta, mejorar la tolerancia al estrés y el rendimiento general de los cultivos.

## Poly-Feed™ Stim ENDURO (19-19-19+1 MgO + ME)

- Enriquecido con extractos de algas y recomendado para aplicaciones en fertirrigación y foliar.
- Incrementa los niveles de clorofila, absorción de agua, nutrientes y mejora la tolerancia al estrés biótico y abiótico.



## Beneficios del Poly-Feed Stim™ enriquecido con extracto de algas

| Efecto fisiológico                             | Descripción                                                                                                                                                                                        |
|------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>Actividad similar a fitohormonas</b>        | Los extractos de algas imitan auxinas y citoquininas, <b>estimulando el crecimiento</b> a bajas concentraciones y modulando el metabolismo hormonal endógeno.                                      |
| <b>Mejora en la absorción de nutrientes</b>    | Estimula el <b>desarrollo radicular</b> , la actividad microbiana y la <b>movilización de nutrientes</b> . El ácido algínico actúa como <b>agente quelante</b> y mejora las propiedades del suelo. |
| <b>Mejora de la fotosíntesis y metabolismo</b> | <b>Aumenta el contenido de clorofila</b> , regula genes relacionados con la fotosíntesis y la respuesta al estrés, y mejora los niveles de proteínas y antioxidantes.                              |
| <b>Tolerancia al estrés abiótico</b>           | <b>Mejora la tolerancia</b> a sequía, salinidad y temperaturas extremas. Optimiza la <b>eficiencia en el uso del agua</b> y reduce la absorción de sodio.                                          |
| <b>Resistencia al estrés biótico</b>           | <b>Activa enzimas de defensa</b> como quitinasa, glucanasa y peroxidasa, aumentando la resistencia frente a patógenos como Fusarium y Botrytis.                                                    |



## COMUNICADO

### **AGAP Y LAS EMPRESAS DE SUS GREMIOS ASOCIADOS DESTINARÁN S/ 108 MILLONES PARA ENFRENTAR LOS IMPACTOS DEL FENÓMENO EL NIÑO**

Frente a un contexto desafiante para la agricultura peruana, que viene enfrentando los efectos del Fenómeno El Niño (FEN), los sobrecostos internacionales y el incremento de los precios del petróleo y los fertilizantes, entre otros, AGAP reafirma su compromiso de trabajar junto con el Gobierno y las autoridades para proteger la vida, el empleo y el bienestar de los peruanos, las zonas productivas y el desarrollo de las regiones.

Como parte de este compromiso, la Asociación de Gremios Productores Agrarios del Perú (AGAP), sus gremios asociados y las empresas agrarias, agroexportadoras y agroindustriales que los integran destinarán S/ 108 millones a través de donaciones, Obras por Impuestos (Oxi) y Servicios por Impuestos (Sxi) para contribuir a las acciones de prevención y respuesta frente al FEN.

Del monto anunciado, se destinarán S/ 8 millones en donaciones para apoyar las acciones de prevención frente al FEN, mediante combustible, maquinaria y otros recursos destinados a la descolmatación de cauces, defensas ribereñas, protección de bocatomas, sistemas de riego, puentes y otra infraestructura estratégica en las zonas de mayor riesgo, de acuerdo con las prioridades identificadas y en coordinación con las autoridades competentes.

El aporte permitirá también apoyar a las poblaciones que pudieran resultar afectadas con el suministro de agua potable en zonas rurales y, de ser necesario, alimentos, refugio y otros bienes esenciales.

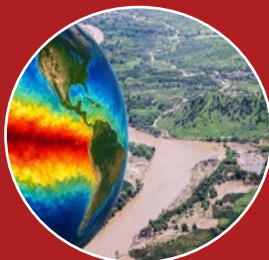
Adicionalmente, AGAP y las empresas de sus gremios asociados se comprometen a destinar S/ 100 millones durante los próximos años, a través de donaciones, Obras por Impuestos (Oxi) y Servicios por Impuestos (Sxi), para contribuir a intervenciones y obras de prevención, atención y recuperación frente a los impactos del FEN.

El Perú requiere unidad y el compromiso de todos. Desde AGAP reafirmamos que el trabajo conjunto entre el Estado y el sector privado es fundamental para enfrentar los desafíos del país, proteger a nuestra población y seguir impulsando inversiones que generen desarrollo y más empleo formal para los peruanos.

Lima, 24 agosto 2026

**8-9 EDITORIAL:**  
¿Otra vez desprevenidos?

**10-14 INFORME:**  
Las dos caras de El Niño



**16-17 ARROZ:** ¿Qué deberían hacer los productores frente a la amenaza de El Niño?

**19-23 EL NIÑO:** Tres cultivos de importancia en riesgo

**28 OPINIÓN:**  
Reacción tardía de Ceplan

**29-31 AGROEXPOTACIÓN:**  
Citricultura peruana, una campaña que desafía al sector

**32-49 INFORME:**  
Producción de mango para exportación podría caer hasta 60 %



**52-57 CAÑA DE AZÚCAR:** “El productor de caña trabaja a pérdida”

**58-60 CRÉDITO:**  
Microfinancieras ganan terreno



**61-62 OPINIÓN:** Reestructuración del Midagri: ¿reforma o maquillaje?

**63-64 CAMÉLIDOS:** Éxito y tradición en la Capital Alpaquera del Perú y el Mundo

**65-70 GANADERÍA:** Impacto del estrés de calor en vacas lecheras de la costa peruana

**71-73 EMPRENDIMIENTO:**  
El otro negocio del maíz morado

**74-75 MESA SERVIDA:** La salud ósea comienza en la infancia ♦ El café podría ayudar a controlar el azúcar en la sangre

**76 AGRO & MINERÍA:** Newmont y Michiquillay mostraron iniciativas productivas y de desarrollo en Fongal Cajamarca

**77 ¿SABÍAS QUÉ?:**  
Curiosidades y datos interesantes

**78-83 AGROMERCADO:**  
Novedades del mundo empresarial

**84 ELLAS & BELLAS:**  
Elizabeth Nahurima Gutiérrez

**85-87 AMAZONÍA:** Destabar y destruir

**88-97 PANORAMA AGRO-POLÍTICO:**  
El Niño, la primera prueba para el ministro Vinelli  
♦ “El Estado sigue llegando tarde frente a las emergencias del agro”



**98-104 OJOS Y OÍDOS:**  
Novedades del sector

**105-112 GACETA JURÍDICA:**  
Resumen de Normas Legales publicadas en “El Peruano”

**113 RISOTERAPIA:** Una dosis de humor para el alma

# ¿Otra vez desprevénidos?

**L**a advertencia está sobre la mesa y sería irresponsable ignorarla. Si se confirman las predicciones de las agencias internacionales del clima, entre ellas la NOAA, y las proyecciones de la Comisión Enfen, el Perú no solo enfrentaría una nueva edición del fenómeno El Niño (FEN), sino un episodio que podría alcanzar una intensidad de fuerte a extraordinaria.

- ◆ El agro y la pesca, como históricamente ha ocurrido, estarán (ya están) entre las actividades más expuestas. Y lo que está en juego no es únicamente la pérdida de vidas humanas, cultivos, animales o infraestructura productiva. Está en riesgo la seguridad alimentaria del país, el ingreso de más de dos millones de productores y una parte importante de nuestras exportaciones.
- ◆ Lo más preocupante, sin embargo, no es la magnitud del fenómeno que pueda venir, sino lo poco que hemos aprendido de los que ya vivimos. El Perú sufrió El Niño en 1983, 1997-1998, 2017-2018 y nuevamente en 2023. Existen mapas de riesgo, informes técnicos, puntos críticos identificados y experiencias acumuladas. Lo que sigue faltando es prevención efectiva.
- ◆ Las antiguas civilizaciones peruanas no solo aprendieron a convivir con El Niño; también desarrollaron obras de ingeniería hidráulica para almacenar y administrar el agua. Hoy, con mayores conocimientos y tecnología, seguimos sin consolidar una verdadera cultura de prevención, pese a que el país es especialmente vulnerable al calentamiento global y a eventos climáticos cada vez más extremos.
- ◆ Los gobiernos que han pasado por Palacio en los últimos años — incluidas las administraciones de **Dina Boluarte Zegarra, José Jerí Oré y José María Balcázar**— tienen una cuota de responsabilidad por no haber avanzado con la urgencia necesaria en prevención, reconstrucción, rehabilitación y adaptación. Desde **Tumbes hasta Tacna** persisten ríos y quebradas donde no se han ejecutado obras de prevención, infraestructura de riego colapsada, reconstruida a medias o ejecutada deficientemente.
- ◆ Y allí donde hubo recursos, demasiadas veces encontramos obras paralizadas o abandonadas, atrapadas en expedientes, controversias contractuales y una interminable cadena de trámites. La responsabilidad tampoco termina en el Gobierno central. Gobernadores regionales y alcaldes tienen mucho que explicar. La descentralización debía acercar la capacidad de decisión y ejecución a los territorios, pero todavía muestra proyectos inconclusos, recursos que no se transforman en obras y una preocupante incapacidad para actuar a tiempo.
- ◆ A ello se suman la ineficiencia, la negligencia y, en algunos casos, la corrupción. Después de cada desastre se contabilizan las pérdidas,



Visita nuestra web | [www.agroperu.pe](http://www.agroperu.pe)



Edición 72, agosto 2026

**Director-Fundador (f):**  
Julián Cortez Sánchez

**Directora Periodística:**  
Miriam Trinidad Ardiles  
988366909

**Jefe de redacción:**  
William Betalletez Cueva  
995752669

**Jefe de Contenidos Técnicos:**  
Robinson León Trinidad  
992191208

**Jefe de fotografía:**  
Teobaldo Ardiles Torres  
994964897

**AGROPERÚ INFORMA**  
Publicación mensual de:  
**AGRO PERÚ**  
**COMUNICACIONES SRL**  
Jr. Pablo Bermúdez N° 285  
Oficina 902,  
Jesús María, Lima, Perú  
Depósito Legal N° 05935  
ISSN N° 2955-8190

**Gerente General:**  
Alfredo Trinidad Ardiles  
951560174

**Gerente Comercial:**  
Alejandro Trinidad Ardiles  
982535712

**Jefe de Marketing:**  
Lelis Aniceto Sarmiento  
998447709

**Administrador**  
Jorge Grados Ruiz  
999722916

**Tesorería:**  
Soledad Trinidad Ardiles  
995746430

**Logística y Cobranzas:**  
Onésimo León Macedo  
945448454

**Diseño y Prerensa Digital:**  
Caroline Trinidad Ardiles  
985960449

**Web master:**  
Salvador Vilca Pinedo  
975756660

**Coordinadora General**  
**Social Media:**  
Diana Trinidad Colonia  
991803446

**Consejo Consultivo:**  
Dr. Francisco Palomino García  
Lic. Carlos Ginocchio Celi  
Dr. Carlos Pomareda Benel  
Dr. Juan Risi Carbone  
Ing. William Arteaga Donayre  
Ing. Wilian Alva León

**Asesores Legales:**  
Dra. Carol Trinidad Macedo  
Dr. Carlos Del Pozo Torres  
Dr. Antonio Guevara Roque



[prensa@agroperu.pe](mailto:prensa@agroperu.pe)



[www.agroperu.pe](http://www.agroperu.pe)



[@agro peru informa](https://www.facebook.com/agroperuinforma)



[@agroperuinforma](https://www.instagram.com/agroperuinforma)



[/agroperu\\_info](https://twitter.com/agroperu_info)

Depósito legal:  
N° 2022-05935



# EDITORIAL

se sobrevaloran obras, se anuncian inversiones y se prometen soluciones. Pocas veces, sin embargo, aparecen responsables.

- ◆ El actual Gobierno ha identificado **1.900 puntos críticos y priorizado 600 zonas de alto riesgo de desbordes e inundaciones**. Tumbes, Piura, Lambayeque, La Libertad, Áncash, Lima, Ica, Arequipa y Ucayali figuran entre las regiones más vulnerables. La pregunta es inevitable: ¿cuánto de lo anunciado se convertirá realmente en prevención antes de que lleguen las lluvias?
- ◆ El Gobierno de **Keiko Fujimori Higuchi** debe actuar ahora, con sentido de urgencia y responsabilidad. No hay margen para esperar que las aguas suban para recién comenzar a trabajar. Hay que acelerar las obras de prevención, reconstrucción y rehabilitación en los puntos vulnerables y reducir, hasta donde sea posible, los daños y pérdidas.
- ◆ Pero la respuesta no puede limitarse a defensas ribereñas y maquinaria. Se necesita un verdadero **plan de contingencia productiva**. Deben asegurarse semillas de cultivos de corto período vegetativo —como menestras y camote— para sembrar rápidamente las áreas afectadas y aprovechar la humedad dejada por las lluvias.
- ◆ El Niño tampoco debe mirarse únicamente como una amenaza. En las zonas donde habrá abundancia de agua y pastos puede convertirse en una oportunidad para impulsar proyectos productivos de corto plazo, reforestación, ganadería y apicultura, así como obras de almacenamiento y represamiento de agua.
- ◆ La prevención, además, no puede concentrarse solo en el norte. Las regiones del sur —**Puno, Cusco, Ayacucho, Huancavelica y Apurímac**— y la Amazonía también requieren atención. Allí deben prepararse medidas frente a una eventual escasez de agua: pozos, reservas de forraje y kits veterinarios. Incluso debe planificarse desde ahora la producción de maíz chala y otros alimentos para el ganado en los valles de la costa, de modo que puedan abastecer a las zonas afectadas por la sequía.
- ◆ ¿Y qué ocurriría si un FEN más intenso que el de 1983 coincidiera con una sequía severa en el sur, como la registrada en el sureste andino durante el segundo lustro de la década de 1950?
- ◆ No es una pregunta exagerada. Un período de déficit o ausencia de precipitaciones prolongado puede ser tanto o más devastadora que las lluvias torrenciales, al comprometer durante meses el agua, la producción agropecuaria y los medios de vida de miles de familias. Un gobierno previsor y responsable debería estar preparado para enfrentar ambos escenarios.
- ◆ Cientos de miles de peruanos, especialmente los sectores más pobres y vulnerables, podrían enfrentar simultáneamente pérdidas productivas, escasez de agua, interrupción de vías, encarecimiento de alimentos y destrucción de sus medios de vida. El impacto no sería solamente rural: llegaría a los mercados, las ciudades y los hogares de todo el país.
- ◆ Por eso, esta revista lo señala sin ambages: **el Perú no puede volver a administrar un fenómeno El Niño como si fuera una sorpresa**. Tenemos información, conocimiento, experiencia. Lo que falta es decisión para actuar.
- ◆ La prevención no puede seguir reducida a anuncios, fotos oficiales, presupuestos y expedientes. El Gobierno debe movilizar recursos, acelerar las obras y coordinar con los gobiernos regionales y municipales. Pero cada sol destinado a la emergencia debe ser rigurosamente fiscalizado. La urgencia no puede convertirse en una puerta abierta para la corrupción ni permitir que el dinero de todos los peruanos termine en los bolsillos de funcionarios inescrupulosos.
- ◆ Frente a las excepcionales irregularidades climáticas que amenazan al Perú y a buena parte del planeta, el desafío es mucho mayor que levantar defensas o reparar carreteras. Se trata de proteger la producción agraria, sostener la economía de más de dos millones de productores y garantizar el alimento de millones de peruanos.
- ◆ Es momento de actuar

# Las dos caras de EL Niño



El fenómeno El Niño vuelve a poner al Perú frente a un desafío conocido, pero con una particularidad que exige respuestas diferenciadas: mientras el centro-sur podría enfrentar una severa escasez de agua, la costa norte tendría que gestionar una abundancia de lluvias capaz de convertirse tanto en amenaza como en oportunidad. En ambos escenarios, el agro familiar será una de las actividades más expuestas. La respuesta, plantea el economista Carlos Paredes González, coordinador nacional de Sierra Productiva, no debería limitarse a enfrentar la emergencia, sino a prepararse para almacenar el agua donde escaseará, aprovecharla donde abundará y convertirla en un recurso estratégico para sostener la producción de alimentos.

Por: Rodolfo Ardiles Villamonte

**L**os pronósticos de las agencias internacionales sobre el clima advierten sobre la posible reedición de un **fenómeno El Niño** de magnitud extraordinaria. Frente a este escenario, surge una pregunta que el Perú enfrenta desde tiempos prehistóricos: ¿cómo afrontar sus efectos y, al mismo tiempo, aprovechar las oportunidades que podría generar?

Más que una pregunta, parece un desafío recurrente. La experiencia acumulada frente a estos eventos climáticos deja una lección que sigue vigente: el problema no radica únicamente en la probable sequía en el centro-sur y Amazonía y la abundancia de lluvias en el norte, sino también en la capacidad del país para almacenar el agua, conducirla y utilizarla de acuerdo con las necesidades de cada territorio.

Mientras la **Comisión Multisectorial** encargada del Estudio Nacional 

👉 **del Fenómeno El Niño (ENFEN)** mantiene el estado de alerta y prevé que, en la región Niño 1+2 —frente a la costa norte y centro del Perú y el sur de Ecuador—, el fenómeno alcance una magnitud entre fuerte y extraordinaria durante el verano, el sector agrario enfrenta un escenario que exige respuestas diferenciadas.

Se advierte que el sur podría sufrir una severa escasez de agua. En el norte, en cambio, el desafío será gestionar el exceso hídrico. Son dos escenarios aparentemente opuestos que, sin embargo, forman parte de un mismo problema: la limitada capacidad del Estado para responder oportunamente a ambas situaciones.

Para el economista **Carlos Paredes González**, fundador y coordinador nacional de **Sierra Productiva** y asesor de la **Confederación Campesina del Perú (CCP)**, esta coyuntura no debe ser vista únicamente como una amenaza, sino también como una oportunidad para acelerar soluciones que permitan reducir la vulnerabilidad de la agricultura familiar. A partir de su experiencia, plantea alternativas para enfrentar ambos escenarios.

## ¿Qué hacer en el centro-sur frente a un eventual déficit hídrico?

La experiencia de anteriores fenómenos El Niño, como el ocurrido en 1982-1983, demuestra que la sequía

puede tener consecuencias devastadoras para la producción de alimentos. **La ausencia de lluvias impide sembrar y, sin siembras, tampoco hay cosechas, lo que compromete la seguridad alimentaria. A ello se suma la falta de pastos, que pone en riesgo la alimentación del ganado** y, con ella, los ingresos de miles de familias rurales.

“Estamos ante un fenómeno El Niño que provocará grandes sequías en el sur”, advierte Paredes González, quien considera que el país debe prepararse para un escenario particularmente severo.

Frente a ello, **la prioridad debe ser almacenar agua antes de que llegue el periodo crítico y diversificar las fuentes disponibles.**

Las qochas, los reservorios y los sistemas de captación constituyen algunas de las alternativas más inmediatas para retener el agua durante los periodos de abundancia y disponer de ella cuando las lluvias disminuyan.

Pero el almacenamiento superficial no es la única opción. También existen **reservas subterráneas que pueden ser aprovechadas.**

El especialista destaca, por ejemplo, **el uso de casas de fuerza**, sistemas de bombeo que permiten extraer agua de las riberas de los ríos y trasladarla hacia zonas de consumo. Pone como referencia la experiencia del Cusco, donde en la década de 1980 se instalaron cuatro sistemas para bombear agua desde la margen derecha del

**río Vilcanota y trasladarla mediante tuberías hasta la ciudad.**

La experiencia demuestra que las aguas subterráneas asociadas a las riberas de los ríos pueden convertirse en una reserva estratégica. De acuerdo 👉



### ▲ Aprovechar el agua que trae:

Econ. Carlos Paredes González, fundador y coordinador nacional de Sierra Productiva, plantea que El Niño no debe ser visto únicamente como un fenómeno destructivo, sino también como una oportunidad para aprovechar la abundancia de agua en las regiones donde se registren lluvias intensas. Propone destinar este recurso a la ejecución de proyectos productivos y de reforestación, así como a la implementación de sistemas de cosecha de agua que permitan disponer de ella durante los periodos de estiaje.



### ▲ Anticiparse a la escasez:

La construcción de qochas y reservorios, junto con la recuperación de tecnologías ancestrales como los acueductos de la cultura Nazca, figuran entre las propuestas para mejorar la gestión del agua, especialmente ante un eventual escenario de sequía. La clave, plantea la propuesta, es actuar con anticipación y almacenar el recurso antes de que se manifieste la escasez.

con Paredes, el agua no necesariamente tiene que extraerse directamente del cauce, sino de los reservorios subterráneos existentes en sus márgenes.

La lógica es sencilla: **captar el agua cuando está disponible, almacenarla y ponerla a disposición de la población y de la agricultura cuando el recurso escasee.**

## Recuperar tecnologías ancestrales

Otra alternativa se encuentra bajo tierra. Paredes recuerda la experiencia de los antiguos pobladores de Nazca, quienes desarrollaron los conocidos **acueductos para captar y conducir agua subterránea en uno de los territorios más áridos del país.**

Estas tecnologías ancestrales demuestran que la adaptación a la escasez hídrica no es nueva. La diferencia está en que hoy existen herramientas modernas que podrían complementar esos conocimientos y ampliar su aplicación.

El reto, por tanto, no consiste necesariamente en inventar soluciones desde cero, sino en identificar aquellas que funcionan, adaptarlas a las condiciones actuales y llevarlas a una escala que permita beneficiar a un mayor número de productores.

## Alternativas para salvar al ganado

La falta de agua no solo amenaza a los cultivos. En las zonas altoandinas, una sequía prolongada puede reducir drásticamente la disponibilidad de pastos y forrajes, poniendo en riesgo la ganadería familiar.

En este punto, Paredes plantea **promover la producción de forraje verde hidropónico**, una alternativa que permite producir alimento para el ganado utilizando bandejas y estructuras que pueden instalarse incluso dentro de locales comunales.

El sistema permite germinar semillas de cebada o maíz y obtener, **en aproximadamente 10 días**, material verde y raíces para alimentar a los animales. Según el especialista, **un kilogramo de grano seco puede transformarse en alrededor de siete kilogramos de alimento.**

La principal ventaja está en el uso eficiente del agua. Paredes sostiene que, mientras la **producción convencional de un kilogramo de alfalfa puede demandar unos 200 litros de agua**, el forraje hidropónico permitiría obtener una cantidad equivalente con alrededor de dos litros.

La tecnología podría ser especialmente importante para la agricultura familiar. **El país cuenta con alrededor de 25 millones de cuyes criados por unas 900.000 familias campesinas**, según la información proporcionada por el especialista. Mantener esta actividad significa preservar **una fuente de alimento, pero también una fuente de ingresos para miles de hogares.**

En lugar de depender exclusivamente de la **importación, compra y distribución de heno**, la propuesta apunta a **capacitar a los propios productores para que puedan elaborar el alimento para su ganado.** La respuesta ante una emergencia, en ese sentido, debería dejar capacidades

instaladas y no limitarse a una ayuda temporal.

## Producir más con menos agua

La misma lógica puede trasladarse a la producción de alimentos. En un contexto de escasez, cultivar en espacios pequeños y con un uso eficiente del agua puede convertirse en una alternativa para la agricultura familiar.

Paredes menciona experiencias de **producción de papa a partir de brotes, utilizando sacos con tierra y bocashi.** Según explica, el sistema permite obtener cosechas en espacios reducidos y puede complementarse con otros cultivos, como **ajo, cebolla, tomate, kion, camote y hortalizas.**

Más allá de una tecnología específica, la propuesta plantea un cambio de enfoque: ante una eventual crisis hídrica, la producción de alimentos no necesariamente debe depender de grandes extensiones de terreno ni de elevados volúmenes de agua.



### ▲ Forrajes con poca agua:

Ante la escasez hídrica y la disminución de los pastos, la producción de forraje verde hidropónico se plantea como una alternativa para garantizar la alimentación de animales con un reducido consumo de agua y en espacios pequeños.

El sistema puede convertirse en una herramienta para sostener las crianzas familiares durante los periodos de sequía.



## ¿Dónde debería concentrarse la atención?

Entre las regiones que requieren especial atención figuran **Puno, Tacna, Huancavelica, Cusco, Apurímac y Ayacucho**, de acuerdo con Paredes González.

Puno enfrenta históricamente problemas de sequía pese a contar con el **lago Titicaca**, debido, entre otros factores, a sus condiciones de altitud. **Huancavelica**, por su parte, ha sufrido los impactos de anteriores fenómenos climáticos y presenta altos niveles de vulnerabilidad.

En **Cusco**, la preocupación se concentra especialmente en las zonas altoandinas e interandinas, mientras que **Apurímac y Ayacucho** afrontan limitaciones en la disponibilidad de agua.

**Tacna** presenta un desafío particular: la costa puede enfrentar inundaciones, mientras las zonas altas afrontan condiciones de sequía. Es decir, incluso dentro de una misma región pueden coexistir los dos rostros del fenómeno.



### ▲ Alimentos hasta en maceteros:

*La producción de alimentos también puede adaptarse a escenarios de escasez de agua. A partir de brotes de papa y mediante el uso de sacos con tierra y bocashi, es posible cultivar en espacios reducidos, baldes, maceteros y canastas y con un menor consumo hídrico. La alternativa puede extenderse a la producción de hortalizas y contribuir al abastecimiento de las familias.*

## En el norte: del riesgo a la oportunidad

Si el sur debe prepararse para una eventual sequía, el norte tiene ante sí un desafío diferente. **Las lluvias intensas pueden generar desbordes, inundaciones y daños en infraestructura y cultivos.** Pero también pueden convertirse en una fuente extraordinaria

de agua para la agricultura si existe capacidad para almacenarla.

Esta es una de las principales ideas planteadas por Paredes: **El Niño no debe ser visto únicamente como un fenómeno destructivo.** En determinadas zonas, la abundancia de agua puede convertirse en una oportunidad productiva. La condición es que el agua no se pierda.

**La construcción y recuperación de reservorios y microreservorios** debe formar parte de una estrategia para captar las lluvias. A ello se pueden sumar **sistemas de bombeo capaces de trasladar el agua desde los cauces hacia zonas de almacenamiento.**

El principio es aprovechar las condiciones naturales de cada territorio: donde existan depresiones u hoyadas capaces de retener agua, estas pueden convertirse en espacios de almacenamiento temporal o permanente.

## Bombear agua de río

Entre las alternativas mencionadas por Paredes se encuentran las llamadas **bombas Barsha o Río-Bomba**, equipos que utilizan la propia fuerza de la corriente para impulsar agua sin necesidad de electricidad ni combustible.

Según el especialista, estos equipos pueden elevar agua hasta 20 metros y trasladarla hasta una distancia de dos kilómetros. **Cada unidad tendría una capacidad de bombeo de hasta 45.000 litros diarios.**



### ▲ Bombear agua:

*La Bomba Barsha o Río-Bomba utiliza la propia fuerza de la corriente para bombear agua desde el cauce hacia zonas aledañas, sin necesidad de electricidad ni combustible. Su instalación en puntos estratégicos de los ríos puede contribuir a trasladar y almacenar agua, además de reducir el impacto de los desbordes en zonas agrícolas vulnerables.*



La propuesta plantea instalar estos equipos en puntos estratégicos de los ríos de **Tumbes, Piura, Lambayeque y La Libertad**, especialmente en zonas donde existan poblaciones o terrenos agrícolas vulnerables.

La escala es lo que podría convertir una solución puntual en una política pública. Paredes estima que **100 bombas permitirían movilizar alrededor de 4,5 millones de litros de agua diarios. Con 1.000 unidades, la cifra ascendería a unos 45 millones de litros diarios.**

Más que una apuesta por un equipo determinado, la propuesta plantea aprovechar la propia energía de los ríos para retirar agua de los cauces, conducirla hacia lugares estratégicos y almacenarla para su utilización posterior.

Eso permitiría reducir el impacto de las inundaciones y, al mismo tiempo, crear reservas para la producción agrícola.

Aprovechar la abundancia hídrica no debería limitarse al almacenamiento. Si las condiciones climáticas favorecen la disponibilidad de agua y pastos, el sector agrario puede utilizar esta ventana para impulsar actividades productivas.

## Proyectos productivos

Una de ellas es el **repoblamiento ganadero**, particularmente de **ovinos y caprinos**, en zonas donde la disponibilidad de pastos permita sostener una mayor carga animal.

Otra posibilidad es la **apicultura**. Una mayor floración puede generar condiciones favorables para la producción de miel, polen y otros productos derivados de esta actividad.

La reforestación también puede adquirir un papel estratégico, especialmente mediante el uso de especies nativas adaptadas a las condiciones de cada territorio. Además de

contribuir a la recuperación ambiental, estos programas pueden ayudar a proteger los suelos, regular el agua y reducir la vulnerabilidad frente a futuros eventos climáticos.

## También la Amazonía

La gestión del agua no termina en los Andes ni en la costa norte. La Amazonía enfrenta otro tipo de riesgo: la disminución de los caudales podría afectar la navegación fluvial y, con ello, el transporte de personas, alimentos y mercancías entre localidades.

En una región donde los ríos constituyen verdaderas carreteras naturales, una reducción significativa de los niveles de agua puede tener consecuencias económicas y sociales que trascienden al sector agrario.

Por ello, la planificación frente a **El Niño debe considerar al país como un sistema interconectado y no limitarse a atender los territorios donde los daños sean más visibles.**

## Una estrategia nacional para dos escenarios

El desafío que plantea El Niño obliga a abandonar una respuesta basada exclusivamente en la emergencia. **El sur necesita prepararse para guardar cada gota de agua disponible; el norte debe estar en condiciones de captar y aprovechar la abundancia antes de que se convierta en inundación y pérdida.**

Son dos escenarios diferentes, pero demandan una misma política: **anticipación.**

La oportunidad está en convertir la variabilidad climática en una razón para modernizar y optimizar la gestión del agua. El Niño puede traer sequía o abundancia, dependiendo del territorio. Lo que no debería cambiar es la capacidad del Estado y de los productores para estar preparados.

El reto no consiste únicamente en resistir el próximo fenómeno climático. Consiste en aprovecharlo para construir una agricultura menos vulnerable, capaz de almacenar agua cuando sobra, utilizarla cuando falta y producir alimentos incluso en condiciones adversas .



### ▲Proyectos para aprovechar la abundancia:

La abundancia de agua y pastos que podría generar El Niño en algunas regiones también abre espacio para impulsar proyectos productivos y ambientales. Entre las alternativas destacan la crianza de animales, la apicultura y la reforestación, actividades que pueden aprovechar las mejores condiciones de disponibilidad de agua y contribuir a dinamizar la economía rural.



# Que El Niño no afecte tu cosecha

Elige variedades tolerantes a los cambios de clima

Excelente calidad  
molinera

Tu escudo contra  
SOGATA

PRECOZ y tolerante  
al tumbado

Rendidora y tolerante  
a enfermedades



[www.semillaselpotrero.com.pe](http://www.semillaselpotrero.com.pe)  
SEMILLA CERTIFICADA DE ARROZ

+51 976 869 354  
f i d y Semillas El Potrero

Sembrando calidad, cosechando calidad ... y cantidad

# Fenómeno de El Niño y sus implicancias

## ¿Qué deberían hacer los arroceros frente a esta amenaza?

Aquí algunas recomendaciones que podrían mitigar sus efectos negativos, sobre todo en el cultivo de arroz en los valles de la costa.



Escribe: Dr. Carlos Bruzzone Córdova,  
director de Investigación y Desarrollo  
de Hacienda "El Potrero" S.A.

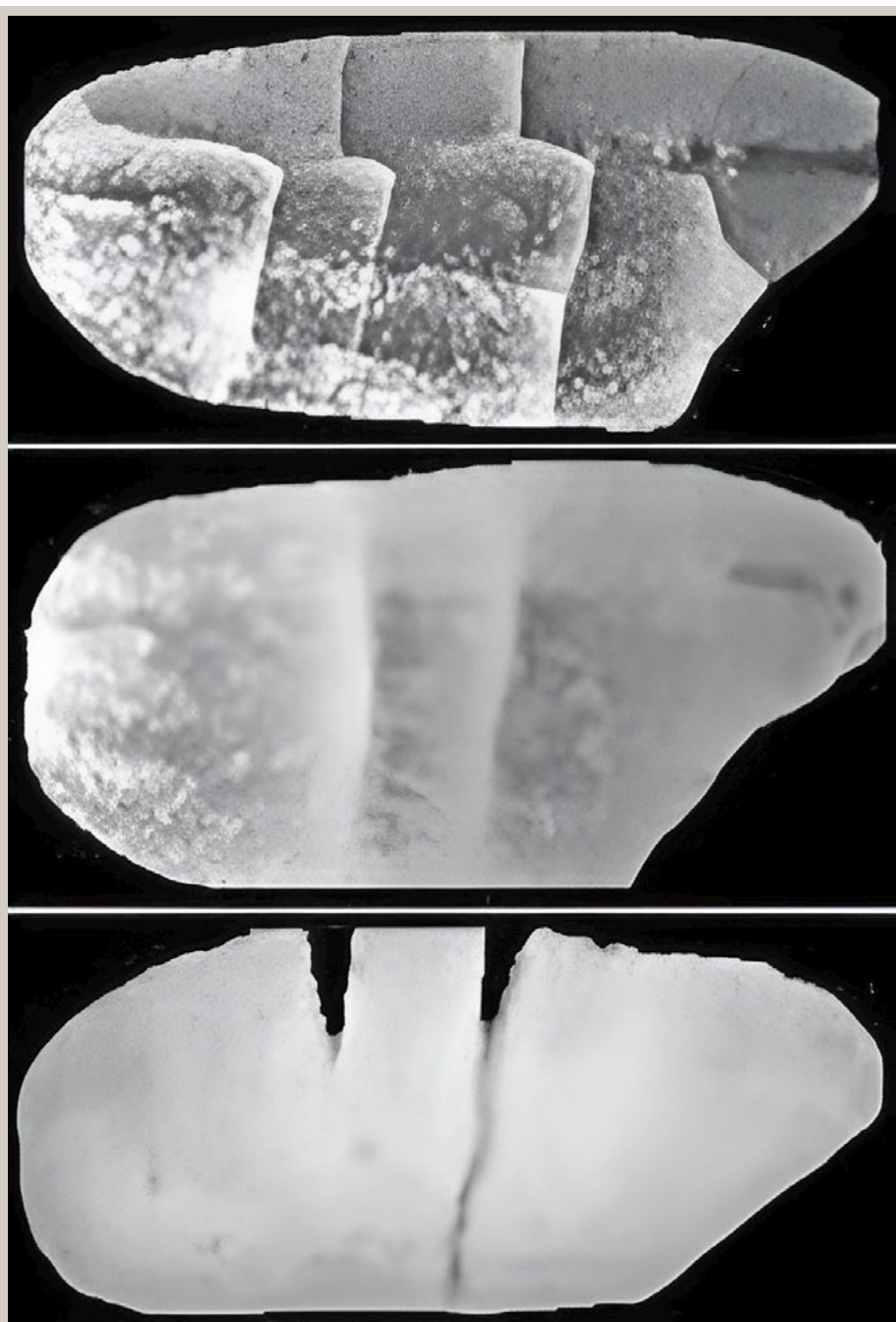
**A**ctualmente, nos encontramos bajo los efectos del fenómeno de El Niño Costero, que está propiciando la ocurrencia de temperaturas del aire de más de 4 °C por encima de lo normal en toda la costa peruana y que, de acuerdo con el ENFEN, se verían acompañadas por condiciones lluviosas desde el mes de septiembre, las cuales se intensificarían a partir de noviembre y podrían extenderse hasta febrero o marzo del próximo año.

Estas condiciones son desfavorables para la mayoría de los cultivos sembrados en la costa peruana y, entre ellos, para el arroz. En esta segunda mitad del año se encuentran instalados cultivos de arroz en fase vegetativa en Tumbes y Piura, así como en algunos valles de Lambayeque, como Oyotún y Chongoyape. A partir de setiembre comienzan paulatinamente las siembras en los demás valles arroceros, empezando por los valles arequipeños y el valle del Santa (Chimbote), y posteriormente por Jequetepeque, en La Libertad, y Chancay-Lambayeque, en Lambayeque.

Por ello, es importante que los productores arroceros tomen conciencia de los efectos que estas condiciones pueden tener sobre el cultivo y conozcan las prácticas de manejo que pueden contribuir a mitigar dichos efectos.

### Efectos sobre el cultivo: altas temperaturas diurnas y nocturnas

La mayoría de las variedades de arroz muestran sensibilidad a las altas temperaturas diurnas ( $\geq 33$  °C) y nocturnas ( $\geq 28$  °C) durante la etapa reproductiva.



▲ Los granos de arroz son higroscópicos y responden dinámica y físicamente a los cambios de humedad y temperatura del medio ambiente. Los granos de arroz con baja humedad pueden agrietarse cuando se exponen a un ambiente con alta humedad relativa (HR), en el que absorben humedad.

La elevación de la temperatura mínima tiene un impacto negativo importante sobre el rendimiento de arroz cáscara, probablemente debido al incremento de las pérdidas por respiración durante la fase vegetativa, así como a una menor duración del llenado de grano y una reducción del tamaño de las células del endospermo durante la fase de maduración.

Las elevadas temperaturas también afectan diversas características de calidad, entre ellas la calidad molinera, la translucencia, el contenido de amilosa y la temperatura de gelatinización. La gravedad de estos impactos negativos está positivamente correlacionada con la

intensidad y duración de las altas temperaturas. Los estudios han demostrado que solo tres días consecutivos con temperaturas superiores a 38 °C son suficientes para causar esterilidad del polen y una mala fertilización, lo que puede provocar la aparición de panículas blancas.

### Menor radiación solar (mayor nubosidad)

La falta de luz solar al principio del crecimiento y desarrollo de la planta de arroz normalmente no limita el rendimiento del grano, excepto en

condiciones excesivamente nubladas. Sin embargo, la diferenciación de la panícula inicia un periodo crítico de 42 días que requiere suficiente luz solar. Por cada 1 % de reducción en la luz solar total durante este periodo, se ha observado una reducción de 2,2 % en el rendimiento.

Cuando la reducción de la radiación solar ocurre durante la fase de diferenciación de la panoja, se afecta negativamente la formación de espiguillas, es decir, el número total de granos; mientras que, cuando ocurre durante la fase de llenado de grano, se afecta negativamente el número de granos llenos.

### Presencia de lluvias

Las lluvias ligeras favorecen la infección de *Pyricularia oryzae*, *Helminthosporium*, *Burkholderia*, entre otros microorganismos causantes de envanamiento, manchas foliares y manchado de grano. Tanto las lluvias ligeras como las intensas favorecen la proliferación de ciertos insectos, principalmente hidrófilos, como la mosquilla, el gusano rojo y el gorgojito de agua.

### Recomendaciones generales

En condiciones de altas temperaturas se acorta el ciclo del cultivo: las plántulas crecen más rápido, comienzan a macollar antes y llegan más rápidamente a la fase de iniciación de la panoja. Por ello, el productor debe estar atento al cultivo para realizar oportunamente todas las labores. El trasplante —antes de los 30 días—, la aplicación de herbicidas —debido a que las malezas también aceleran su crecimiento—, el riego, la fertilización nitrogenada, entre otras labores, deberán adelantarse.

Para reducir el efecto combinado de las altas temperaturas con la baja radiación solar y el riesgo de volcamiento, se recomienda reducir la dosis total de nitrógeno y aumentar la dosis de K, con el fin de disminuir el autosombreado causado por un mayor crecimiento del follaje.

Dado que las diferentes variedades de arroz presentan distintos grados de tolerancia al calor, es recomendable sembrar variedades adaptadas a condiciones tropicales, como HP102FL - El Valor y HP104FL - Nopal, las cuales, además, presentan un mayor grado de resistencia a insectos-plaga y enfermedades que proliferan en ambientes calurosos y húmedos

| Recomendaciones generales de manejo del cultivo de arroz |                                                                                                                                         |                                                   |                                                                                                                         |
|----------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Condiciones climáticas prevalentes                       | Consecuencias                                                                                                                           | No se aconseja                                    | Se aconseja                                                                                                             |
| Temperaturas más altas                                   | Aceleración de las fases de crecimiento.                                                                                                | Trasplantar plantas viejas.                       | Trasplantar plántulas jóvenes.                                                                                          |
|                                                          |                                                                                                                                         | Fertilizar al tiempo habitual.                    | Fertilizar antes de lo habitual.                                                                                        |
|                                                          | Esterilidad de grano (vaneamiento) si las temperaturas superan los 35 °C durante la fase de llenado de grano.                           | Sembrar variedades no adaptadas a climas cálidos. | Sembrar variedades adaptadas a climas tropicales, como HP102FL - El Valor o HP104FL - Nopal.                            |
|                                                          | Menor llenado de grano y menor rendimiento, máxime si se presentan temperaturas altas durante la noche y las diurnas superan los 30 °C. |                                                   |                                                                                                                         |
|                                                          | Mayor presencia de zonas opacas en el grano pilado (panza blanca y tiza).                                                               |                                                   |                                                                                                                         |
| Mayor nubosidad (menos radiación solar)                  | Aumenta riesgo de tumbado o volcamiento.                                                                                                | Densidades altas de siembra en siembras directas. | No sobrepasar los 80 kilos de semilla por ha.                                                                           |
|                                                          |                                                                                                                                         | Aplicar dosis excesivas de N.                     | Reducir N e incrementar K.                                                                                              |
|                                                          | Menor formación de granos por panoja si la mayor nubosidad ocurre en la fase de inicio de formación de la panoja.                       | Aplicar dosis excesivas de N.                     | Reducir N e incrementar K. Sembrar variedades adaptadas a climas tropicales, como HP102FL - El Valor o HP104FL - Nopal. |
|                                                          | Mayor vaneamiento si la mayor nubosidad ocurre durante la fase de llenado de grano.                                                     |                                                   |                                                                                                                         |
| Mayor presencia de lluvias                               | Mayor disponibilidad de N para la planta.                                                                                               | Aplicar dosis excesivas de N.                     | Reducir N e incrementar K.                                                                                              |
|                                                          | Favorece el manchado de grano, insectos hidrófilos y patógenos.                                                                         |                                                   | Sembrar variedades adaptadas a climas tropicales, como HP102FL - El Valor o HP104FL - Nopal.                            |
|                                                          | Favorece el volcamiento, sobre todo después del llenado de grano.                                                                       |                                                   |                                                                                                                         |

# Palta de Chuquitambo: el fruto que abre camino hacia nuevos mercados y transforma vidas

En los Andes de La Libertad, la palta Hass se ha convertido en una oportunidad de desarrollo para los productores de Chuquitambo, en Pataz.

**H**ace apenas unos años, la **palta Hass** era una apuesta. Hoy, los productores de **Chuquitambo** celebran su primera cosecha comercial con calidad de exportación y empiezan a abrirse camino en nuevos mercados. Detrás de este logro hay una historia de trabajo conjunto, innovación y visión de futuro.

La transformación productiva comenzó con la ejecución de infraestructura hídrica clave para la comunidad mediante el mecanismo de **Obras por Impuestos (OxI)**, financiado por **Minera Poderosa**. Esta intervención sentó las bases para diversificar la agricultura local y generar nuevas oportunidades para las familias.

## Vivero

En 2022 se implementó un **vivero que produjo 7 mil plántones de palta Hass**. Con ellos se instalaron las primeras **14 hectáreas** en 2023. Al año siguiente, el vivero amplió su capacidad con **15 mil nuevos plántones**, permitiendo establecer 30 hec-

táreas adicionales. Así, en 2026 se obtuvo la primera cosecha comercial de palta Hass con calidad de exportación.

## Esfuerzo articulado

Este avance es resultado de un esfuerzo articulado en el que **Compañía Minera Poderosa** cumplió un rol impulsor junto con la **Cooperativa Agraria Sol Naciente de Chuquitambo**, **Asociación Pataz**, **Danper** y otros aliados estratégicos. El trabajo conjunto permitió fortalecer capacidades productivas, incorporar tecnología y avanzar hacia mercados más exigentes.

Los agricultores pasaron de un modelo tradicional a uno basado en riego tecnificado, asistencia técnica y buenas prácticas agrícolas orientadas a estándares internacionales. El proyecto cuenta con vivero propio, material genético proporcionado por **Danper** y riego por goteo, tecnología que optimiza el uso del agua y mejora la productividad.

## ▲Fitosanidad:

Evaluación de plántones de palta en el vivero Pampa de Rayos en Chuquitambo.



## ▲Reconversión productiva:

Agricultor de Chuquitambo mostrando paltas Hass, cultivo que promueve Compañía Minera Poderosa, como alternativa rentable a los cultivos tradicionales de la zona.



## ▲Buena cosecha:

Frutos de palta Hass de excelente calidad en Chuquitambo.

## Frutos de calidad

La calidad del fruto también está ligada a las condiciones de su territorio. Los cultivos se ubican entre los 1.800 y 2.600 metros sobre el nivel del mar, en un valle interandino donde el suelo, el agua y el microclima favorecen el desarrollo de la **palta Hass**. Además, la cosecha coincide con meses de menor producción en la costa peruana, generando mejores oportunidades comerciales.

Actualmente, **Chuquitambo** cuenta con **44 hectáreas de palta Hass** destinadas a exportación y proyecta alcanzar las **100 hectáreas** en el corto plazo. La actividad ya genera empleo e ingresos para las familias y dinamiza la economía local. Los productores cuentan además con el **Código de Lugar de Procedencia (CLP)** y avanzan hacia la certificación **Global GAP**, que fortalecerá sus posibilidades de exportación directa.



¿Qué se debe hacer frente a El Niño?

# Tres cultivos de importancia en riesgo



El Niño vuelve a poner al agro peruano contra las cuerdas. Maíz amarillo duro, arroz y papa —tres cultivos prioritarios para la alimentación, el empleo y la economía rural— enfrentarán una campaña marcada por temperaturas más altas, déficit o exceso de agua y una mayor presión de plagas y enfermedades. El riesgo no será el mismo en todas las regiones ni afectará de igual manera a cada cultivo, pero el resultado puede ser común: menores rendimientos, mayores costos y más incertidumbre para miles de productores. La respuesta pasa por anticipar las decisiones, mejorar el manejo del agua y acelerar la adopción de variedades y tecnologías adaptadas al nuevo escenario climático.



Escribe: Blgo. Santiago Pastor Soplín, investigador del Renacyt, docente de Agronomía y Negocios en la Universidad Científica del Sur.

**E**l agro nacional conoce bien las señales de un año difícil, especialmente en un contexto de calentamiento global, que está alterando el calendario agrícola. Lluvias que no llegan cuando más se espera o caen en exceso, temperaturas que se disparan en plena floración o 

plagas y enfermedades que aparecen pueden cambiar en pocas semanas el resultado de una campaña, poniendo en riesgo la producción nacional y la seguridad alimentaria.

En los Andes, además, el calentamiento registrado desde la década de 1950 habría sido entre dos y tres veces superior al promedio global, según las referencias históricas.

Como si esto no fuera suficiente, organismos internacionales de predicción del clima, como la NOAA nos advierten sobre la amenaza del fenómeno El Niño de fuerte intensidad.

El Niño altera la distribución de las lluvias y las temperaturas y puede intensificar eventos extremos. En el territorio peruano, esta situación adquiere particular complejidad porque los efectos no son homogéneos: mientras que en el centro y norte

puede enfrentar exceso de lluvias, huacos, desbordes de ríos e inundaciones, en el sur pueden predominar la sequía o déficit de lluvias.

El desafío, por tanto, no consiste únicamente en reaccionar cuando llegue El Niño. El agro necesita anticiparse: ajustar calendarios de siembra, disponer de semillas y variedades apropiadas, mejorar el manejo del agua y fortalecer los sistemas de alerta y asistencia técnica.

## Un fenómeno, distintos impactos

El impacto de El Niño en el agro será directo. Un mismo fenómeno puede significar demasiada agua para un agricultor y escasez para otro. Incluso dentro de un mismo cultivo, el momento en que ocurre el fenómeno puede determi-

nar si el daño es manejable o si termina comprometiendo el rendimiento.

Por eso, más que preguntarse si El Niño afectará a la agricultura, la pregunta relevante es cómo y dónde golpeará con mayor fuerza.

## Eso es lo que está en juego para la campaña 2026

Por eso, en esta ocasión nos centraremos en tres cultivos que tienen un peso especial en la agricultura nacional y la seguridad alimentaria: el maíz amarillo duro, el arroz y la papa, que juntos superan el millón de hectáreas, involucran a más de un millón de agricultores y generan un valor superior a 15.000 millones de soles. Estos cultivos enfrentan reducciones de rendimiento



### ▲ Tres cultivos clave en riesgo por El Niño:

Este fenómeno climático pone en riesgo la producción agraria nacional, con un impacto directo en el maíz amarillo, el arroz y la papa, cultivos estratégicos de la economía rural y la seguridad alimentaria del país.

que pueden superar el 80 % en escenarios de calentamiento severo.

Pero sería un error pensar que El Niño tendrá el mismo efecto sobre los tres. Cada cultivo responde de manera distinta a las variaciones de temperatura y disponibilidad de agua. Y esa diferencia es precisamente la que debe orientar las decisiones de productores y autoridades.

Para entender mejor el impacto del calentamiento global y El Niño en los tres cultivos, ver **cuadro 1**.

El maíz enfrenta el golpe del calor

En el **maíz amarillo duro**, el problema comienza cuando las temperaturas elevadas coinciden con las etapas en las que la planta define buena parte de su potencial productivo.

**Temperaturas superiores a 33-35 °C durante el desarrollo del grano pueden afectar la fotosíntesis, la inducción floral y alterar el desarrollo del polen.** El resultado puede ser una menor capacidad de reproducción y, posteriormente, una reducción del rendimiento. El déficit de agua agrava esta situación porque limita el crecimiento y la actividad fisiológica de la planta.

Pero el calor no actúa solo

Las condiciones más cálidas también favorecen la presencia y expansión de determinadas plagas. Entre ellas, la **chicharrita** (*Dalbulus maidis*) ocupa un lugar importante por su condición de **vector de patógenos del maíz**. El incremento de plagas novedosas estuvo asociado con reducciones drásticas del rendimiento en experimentos realizados en los Andes, en contexto de cambio climático.

De esta manera, el productor de maíz puede enfrentar simultáneamente tres problemas: temperatura elevada, menor disponibilidad de agua y mayor presión sanitaria. La combinación es más preocupante que cada factor por separado.

Cuadro N° 1

Impactos del calentamiento global y El Niño sobre los tres cultivos

| Cultivo            | Superficie (ha) | N° Agricultores | Producción (toneladas) | Impacto principal                                                |
|--------------------|-----------------|-----------------|------------------------|------------------------------------------------------------------|
| Maíz amarillo duro | 271.156         | 174.142         | 1.319.460              | Menor producción, debido al calor, déficit hídrico y plagas.     |
| Arroz              | 430.646         | 150.000-160.000 | 3.700.000              | Disminución entre 2,8 y 5,7 % del rendimiento, debido a El Niño. |
| Papa               | 337.665         | >700.000        | 6.580.000              | Caída 10 % en producción 2023.                                   |

Fuentes: Tito et al 2018, Wannasingha et al 2025 y Ayala et al 2025. Superficies y producción correspondientes a los periodos consignados en el documento base.

¿Qué hacer? Ante ello, el manejo del suelo y del agua adquiere mayor importancia. Existe un estudio que señala que la **fertilización con estiércol ovino permitió mantener mejor el rendimiento y la biomasa bajo condiciones cálidas que los insumos sintéticos**. También destaca la importancia de contar con pronósticos estacionales que permitan anticipar las condiciones de la campaña.

La conclusión para el maíz es concreta: la campaña no debería decidirse únicamente mirando el calendario, sino también mirando el clima que se aproxima.

En arroz, el problema se llama agua

Si el maíz encuentra su principal vulnerabilidad en el calor y las plagas, en el arroz la variable decisiva es el agua.

Y aquí aparece una contradicción. **El Niño** puede reducir las precipitaciones en determinadas regiones, pero también puede generar lluvias intensas e inundaciones capaces de retrasar las siembras. El productor arrocero debe, por tanto, prepararse tanto para la **escasez como para el exceso**.

En sistemas de secano, se estima una reducción de 18,3 % en la preci-

pitación acumulada durante El Niño, asociada con disminuciones del rendimiento de entre 2,8 % y 5,7 % frente a años neutros.

El calor añade otro nivel de riesgo. Cuando las altas temperaturas coinciden con la fase reproductiva, pueden disminuir el peso de las panículas y aumentar los granos yesosos. Si, además, existe déficit hídrico durante la floración y el llenado del grano, aumenta la posibilidad de **esterilidad del polen y deshidratación de los tejidos**.

La presión tampoco termina en el clima. **El Niño puede favorecer enfermedades fúngicas como la piriiculariosis, el tizón de la vaina y la mancha marrón**, elevando además los costos de producción.

En este escenario, mejorar el manejo del agua deja de ser solamente una cuestión de eficiencia productiva y pasa a ser una estrategia de adaptación.

Una alternativa estudiada en Lambayeque es el riego alternado AWD (Alternate Wetting and Drying). El sistema busca evitar el riego continuo y alternar periodos de humedecimiento y secado. Las evaluaciones citadas reportan mejoras en la **eficiencia del uso del agua y una reducción importante de las emisiones de metano**.

Algunas prácticas que pueden cambiar el manejo del arroz (ver cuadro 2).

### En la papa, la sequía tiene otra dimensión

El cultivo de papa genera el mayor empleo dentro del sector agrario y se desarrolla en una amplia diversidad de pisos ecológicos. Pero esa diversidad también es una fuente de vulnerabilidad. El 64 % de las áreas del tubérculo se cultiva en secano, es decir, en zona dependientes de las lluvias.

Cuando aumentan las temperaturas y disminuye la disponibilidad de agua, la planta enfrenta estrés fisiológico. Al mismo tiempo, las condiciones más cálidas pueden ampliar el rango de acción y el número de generaciones de los insectos plaga. En el caso de las enfermedades, el tizón tardío —causado por *Phytophthora infestans*— continúa siendo una de las principales amenazas productivas.

Pero existe una consecuencia que trasciende al propio cultivo: la búsqueda de mayores altitudes.

Ante la presión de plagas y enfermedades en las zonas bajas, los agricultores pueden trasladar la producción hacia pisos más altos. Esa respuesta puede ayudar a proteger la cosecha en el corto plazo, pero también puede generar presión sobre pastizales y otros espacios naturales altoandinos.

El antecedente de El Niño 2023 muestra que no se trata de un riesgo teórico. La producción nacional de papa cayó de alrededor de 6 millones de toneladas en 2022 a 5.4 millones en 2023.

### Variedades resistentes al estrés hídrico

Frente a este escenario, la diversidad genética de la papa aparece como una herramienta de adaptación.

Investigadores identificaron variedades nativas con capacidad para soportar mejor el estrés hídrico. Entre ellas figuran cuatro materiales evalua-

| Cuadro N° 2                                        |                                                                            |                                                                                        |
|----------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------|
| Estrategias de mitigación para el cultivo de arroz |                                                                            |                                                                                        |
| Práctica                                           | Efecto principal                                                           | Resultados                                                                             |
| Riego AWD (a 10 cm)                                | Reduce CH <sub>4</sub> (metano), aumenta N <sub>2</sub> O (ácido nitroso). | Reduce 77 % del potencial de calentamiento global con solo 2 % pérdida de rendimiento. |
| Drenaje de mediados de temporada                   | Disminuye emisiones de metano.                                             | 53 % menos emisiones del metano.                                                       |
| No laboreo (NT)                                    | Reduce emisiones totales de gas de efecto invernadero (GEI).               | 21 % menos de GEI frente a labores tradicionales.                                      |
| Retiro de paja / biochar                           | Evita quema e incorporación.                                               | 46 % de reducción de GEI.                                                              |

dos en Huánuco: Rayhuana, Yurachauhi hualash, Yana utcush y Muru huayro.

La importancia de estas variedades va más allá de una lista de nombres. Representan una reserva genética construida durante generaciones por los propios agricultores y que hoy adquiere un nuevo valor frente al cambio climático.

En esa misma línea, las experiencias desarrolladas por comunidades quechuas del Parque de la Papa, en Cusco, muestran que el conocimiento tradicional puede complementarse con la investigación científica para diseñar respuestas frente al cambio climático.

### El calendario agrícola también está cambiando

Si existe una conclusión común para los tres cultivos, es que ya no basta con producir mejor; hay que decidir mejor cuándo y cómo producir.

Los pronósticos estacionales basados en El Niño-Oscilación del Sur (ENOS) pueden ofrecer información con varios meses de anticipación. Utilizada correctamente, esa información puede servir para modificar calendarios de siembra, seleccionar variedades, ajustar el manejo del agua y preparar medidas sanitarias antes de que

las condiciones adversas se manifiesten plenamente.

### Anticiparse

Esto obliga a cambiar también la lógica de la gestión pública. Una emergencia climática no debería comenzar cuando aparecen las pérdidas. La prevención tiene que comenzar mucho antes, con información útil para el agricultor, semillas disponibles, asistencia técnica y recursos para implementar las medidas de adaptación.

Hay que fortalecer sistemas de pronóstico estacional, promover variedades resistentes, mejorar el manejo del agua, fortalecer el manejo orgánico del suelo e integrar el conocimiento tradicional con la investigación científica. También desarrollar sistemas de alerta temprana y planes de contingencia diferenciados según cada región.

La comparación permite entender algo fundamental: no existe una receta única para enfrentar El Niño en el agro peruano. La respuesta debe construirse a partir de la vulnerabilidad de cada cultivo y de las condiciones de cada territorio (ver cuadro 3).

### Actuar

El fenómeno El Niño 2026-2027 coloca al agro en un escenario que obliga construir una capacidad permanente de adaptación.

Maíz, arroz y papa muestran con claridad lo que está cambiando. El calor puede reducir la fertilidad del maíz; la variabilidad del agua puede comprometer al arroz; la sequía y las enfermedades pueden golpear a la papa. En los tres casos, además, el cambio climático está modificando la relación tradicional entre el agricultor, el cultivo y el territorio.

La ciencia ya ha identificado parte de las respuestas. Existen prácticas de manejo, sistemas de riego, variedades tolerantes, herramientas de pronóstico y experiencias campesinas que pueden contribuir a reducir el riesgo.

Lo que está pendiente es convertir ese conocimiento en decisiones oportunas.

| Cuadro N° 3                        |                                                                                            |                                                                     |
|------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------|
| El mismo fenómeno, tres respuestas |                                                                                            |                                                                     |
| Cultivos                           | ¿Qué puede provocar El Niño?                                                               | ¿Dónde está la respuesta?                                           |
| Maíz amarillo duro                 | Calor durante etapas críticas, déficit hídrico y mayor presión de <i>Dalbulus maidis</i> . | Manejo del suelo y agua, semillas adaptadas y pronóstico climático. |
| Arroz                              | Alteración de las lluvias, estrés térmico, inundaciones y enfermedades.                    | Manejo eficiente del agua, riego AWD y ajuste del calendario.       |
| Papa                               | Sequía, temperaturas más altas y mayor presión del tizón y otras plagas.                   | Variedades tolerantes, manejo hídrico y diversificación genética.   |

Porque frente a El Niño, la diferencia entre una campaña difícil y una campaña

perdida puede estar en una decisión tomada meses antes de sembrar

# Transformación en el campo: Ferreñafe impulsa tecnologías agropecuarias

El Gobierno Regional de Lambayeque, a través de la Gerencia Regional de Agricultura y la Agencia Agraria Ferreñafe, viene fortaleciendo la modernización del sector agropecuario mediante capacitación, asistencia técnica y acompañamiento a los productores. Estas acciones buscan una producción más eficiente, resiliente y sostenible, promoviendo el mejoramiento genético, la diversificación de cultivos, la asociatividad y la articulación comercial.

## Avances

Las jornadas de capacitación abordan el manejo técnico de cultivos como maíz, arroz, café y cacao; el mejoramiento genético del ganado vacuno; la instalación de módulos hidropónicos; la elaboración de derivados lácteos y abonos orgánicos.

Uno de los principales avances es el programa de mejoramiento genético mediante inseminación artificial con razas como **Fleckvieh, Simmental, Angus y Montbéliarde**. Esta intervención, desarrollada en diversos distritos, ha permitido el nacimiento de más de 300 terneros. Asimismo, la Agencia Agraria Ferreñafe impulsa la transformación de productos lácteos y cuenta con un espacio equipado para elaborar quesos, yogurt, mantequilla y manjar blanco. También promueve la hidroponía y la producción de hortalizas, contribuyendo a la seguridad alimentaria y al consumo saludable.

En las zonas altoandinas se fortalecen las capacidades de los productores de café mediante

procesos de pilado, tostado, molido y catación, mientras que, a través de alianzas estratégicas, se impulsa el cultivo de cacao de alta calidad. La promoción de asociaciones y cooperativas permite mejorar el acceso a capacitación, financiamiento y comercialización. A ello se suma el impulso de ferias agropecuarias como el II Festival Nacional de Ganado Vacuno de la Raza Fleckvieh realizado en el centro poblado Santa Clara, distrito de Pítipa espacio que ha

permitido realizar además el juzgamiento (o calificación) de ganado vacuno de la raza Fleckvieh Simmental, que es la evaluación técnica de los animales según criterios morfológicos, funcionales y productivos.

## Visión futurista

De esta manera, el GORE Lambayeque a través de la Gerencia Regional de Agricultura, a cargo del **Ing. Estuardo Díaz Alvarado**, y la Agencia Agraria Ferreñafe, conducida por el **Ing. Walter Elmer Carrero Tantaleán**, reafirman su compromiso con la competitividad y el desarrollo sostenible del agro regional



### ▲ De alta calidad genética:

Funcionarios de la Gerencia Regional de Agricultura de Lambayeque y de la Agencia Agraria de Ferreñafe, el presidente ejecutivo del INIA, ganaderos ferreñafanos, con terneros Fleckvieh-Simmental, durante el II Festival Nacional de Ganado Fleckvieh, realizado en el centro poblado de Santa Clara, Pítipa, Ferreñafe. El semen congelado de alta calidad genética fue donado por el INIA.

# Coffee Quality Institute (CQI) y Central Café y Cacao del Perú

**Impulsan proyecto “Prospect” escalamiento de las exportaciones de cafés especiales peruanos en el mercado internacional.**

**La iniciativa busca producir y comercializar cafés especiales a nivel de contenedores, con precios diferenciados según calidad, y abrir una nueva etapa para la oferta peruana de cafés de especialidad.**



## ▲ Para producir cafés finos:

Sres. Willem Boot, experto internacional; Juan Lázaro, jefe del programa orgánico, y Jhon Cosme, responsable de control de calidad de la cooperativa Pangoa.

**D**urante la primera semana de agosto, la **Central Café y Cacao del Perú** recibió la visita del reconocido experto internacional en cafés especiales **Willem Boot**, en el marco del proyecto “Prospect”, iniciativa desarrollada en alianza con el **Coffee Quality Institute (CQI)**, que busca impulsar la producción y comercialización de cafés especiales a escala de contenedores o macro lotes, fortaleciendo su articulación con los mercados internacionales.

El proyecto financiado por el CQI, es impulsado conjuntamente por **David Roche**, exdirector del **Coffee Quality Institute**; **Willem Boot**, fundador de **Boot Coffee** y reconocido especialista internacional en cafés especiales; y **Geni Fundes**, gerente general de la **Central Café y Cacao del Perú**. Los tres vienen trabajando en el diseño y desarrollo de esta iniciativa con el propósito de generar un punto de quiebre en la comercialización de cafés especiales peruanos y avanzar desde los pequeños lotes hacia volúmenes comerciales que mantengan estándares diferenciados de calidad.

## Dos cooperativas participan en la primera experiencia piloto

Como parte de esta primera etapa, la ha seleccionado a las cooperativas **Satipo y Pangoa**, organizaciones socias que participarán en una experiencia piloto para producir y comercializar un contenedor de café especial **Central Café y Cacao del Perú**, cada una, con perfiles de taza entre **84 y 85 puntos**, buscando acceder a precios diferenciados en función de la calidad.

Durante su visita, **Willem Boot** desarrolló una intensa agenda de trabajo con los equipos técnicos y directivos de ambas cooperativas. Una de las actividades principales fue la calibración en evaluación de calidad, orientada a fortalecer las capacidades de los equipos responsables de la selección, procesamiento y evaluación de los cafés; una parte importante fue la visitas a productores para conocer directamente la capacidad productiva y las condiciones de las fincas; sostuvo

reuniones con los gerentes de las cooperativas para analizar estrategias de articulación comercial; y visitó la planta de AICASA, donde se proyecta realizar el procesamiento de los macro lotes destinados al proyecto.

## Promoción internacional de los primeros macrolotes

Un aspecto especialmente relevante del proyecto es que **Willem Boot** viene desarrollando una campaña de promoción dirigida a la industria internacional del café, con el propósito de generar interés comercial y facilitar la inserción de los dos primeros contenedores de cafés especiales del proyecto en mercados internacionales.

Esta estrategia permitirá conectar directamente la capacidad productiva de las cooperativas con potenciales compradores especializados, generando una experiencia comercial que permita validar el modelo y obtener información sobre las características, volúmenes y condiciones que demanda la industria internacional.



## Un punto de quiebre para los cafés especiales peruanos

Para la **Central Café y Cacao del Perú**, el proyecto Prospect representa mucho más que una experiencia piloto. Constituye una oportunidad para generar un punto de quiebre en la estrategia de producción, agregación de valor y comercialización de los cafés especiales peruanos.

La apuesta consiste en pasar de la comercialización tradicional de cafés especiales en pequeños lotes hacia una estrategia de macrolotes de calidad, capaces de responder a la demanda de la industria internacional y generar mejores oportunidades económicas para los productores.

## Geni Fundes: “El Perú puede convertirse en uno de los principales abastecedores de cafés especiales”

El Ing. Geni Fundes, gerente general de la **Central Café y Cacao del Perú**, destacó que existen condiciones favorables para alcanzar el éxito del proyecto “Prospect”



### ▲Control de calidad:

Ing. Geni Fundes, gerente general de la **Central Café y Cacao del Perú**, mostrando la técnica para producir cafés especiales.

y responder a la creciente demanda internacional de cafés de calidad.

“Auguramos el éxito de esta iniciativa porque responde a una tendencia clara de la industria internacional, que cada año demanda mayores volúmenes de cafés de alta calidad. El Perú ya es reconocido mundialmente como un importante exportador de café orgánico; ahora tenemos la oportunidad de dar un siguiente paso y convertirnos también en uno de los principales abastecedores de cafés especiales a escala internacional”, señaló el Ing. Geni Fundes.

## Experiencia internacional al servicio del café peruano

**Willem Boot** cuenta con una amplia trayectoria internacional en el desarrollo de cafés especiales y en el trabajo con productores y organizaciones de diferentes países. Ha desarrollado proyectos vinculados al desarrollo y promoción de cafés especiales en países como Colombia, Panamá y Etiopía, y desarrolla actividades de formación especializada desde su centro de capacitación en Los Ángeles, Estados Unidos.

Su participación en el proyecto “Prospect” representa una oportunidad para trasladar esta experiencia internacional al fortalecimiento de las capacidades de las cooperativas peruanas y contribuir a construir una oferta de cafés especiales que combine calidad, volumen y trazabilidad, orientada a las necesidades de los mercados internacionales.

## Una nueva generación de cafés especiales peruanos

Con “Prospect”, la **Central Café y Cacao del Perú** apuesta por una nueva etapa para el sector: pasar de vender café especial a construir una oferta comercial de macrolotes capaces de competir en los mercados internacionales y generar mayor valor para las familias productoras.

La experiencia de las cooperativas Satipo y Pangoa será el primer paso para demostrar que el Perú puede producir cafés especiales en volúmenes comerciales, manteniendo estándares de calidad y trazabilidad, y construyendo relaciones de largo plazo con compradores internacionales.

El objetivo final es claro: escalar la oferta peruana de cafés especiales, mejorar su posicionamiento internacional y lograr que una mayor parte del valor generado por la calidad del café llegue a las familias productoras 📈



### ▲Grano de oro:

Sr. Bernardino Ticllacuri, socio de la **Cooperativa Satipo**, mostrando la producción del aromático grano de exportación y consumo nacional.

# Mallcco Café: una historia de familia, tierra y pasión que vive en cada taza

**Hay cafés que se cultivan en la tierra y otros que, además, se cultivan en el corazón. Mallcco Café pertenece a esos cafés que llevan consigo una historia de familia, esfuerzo, gratitud y amor por la tierra.**

Desde las montañas de la Selva Central de Junín, donde la naturaleza regala condiciones privilegiadas para producir cafés de especialidad, **Serafín Mallcco Quispe**, empresario y gerente de la Cooperativa Agraria Alto Chanchamayo, continúa el legado que heredó de sus padres: Quintín Mallcco y Felicitas Quispe.

Descendiente de colonos migrantes, Serafín creció entre cafetales y aprendió desde niño que detrás de cada grano existe una historia de sacrificio, esperanza y perseverancia.

Hoy, esa herencia familiar florece en cafés especiales de la variedad Gheisha, cultivados entre los 1.800 y 2.000 metros sobre el nivel del mar, donde el clima, la altura y el cuidado de los productores se encuentran para dar vida a cafés con perfiles de taza que superan los 88 puntos.

## Un café que nace del amor a los padres

La historia de Mallcco Café tiene un origen profundamente humano.

Su padre, Quintín, natural de Ayacucho, llegó a la Selva Central, en La Merced, Chanchamayo, con la esperanza de construir un futuro mejor. Allí encontró en el café una forma de vida y, con

esfuerzo, sacrificio y perseverancia, logró hacer realidad el sueño de tener su propia finca.

Después llevó a su familia a estas tierras y enseñó a sus hijos a querer la tierra, respetar el trabajo y descubrir en cada cafeto una oportunidad para salir adelante.

A su lado estuvo Felicitas, una mujer de espíritu emprendedor, cuya fortaleza sostuvo a la familia en los momentos más difíciles.

Cuando el café no alcanzaba para cubrir las necesidades del hogar, ella buscaba nuevas alternativas, como vender hortalizas y otros productos de la zona. Sin grandes recursos económicos, pero con una voluntad inmensa, convirtió el trabajo cotidiano en una lección de emprendimiento, coraje y amor por sus hijos.

De ellos, Serafín heredó mucho más que una finca.

"De ellos heredé la fuerza de mi padre y la valentía de mi madre", expresa con orgullo y emoción.

## Cuando la tradición se transforma en innovación

Hoy, aquella semilla sembrada por sus padres se convierte en una nueva propuesta empresarial.

Serafín Mallcco apuesta por generar valor agregado al café, incorporando procesos de transformación y una presentación en empaques especiales que permiten contribuir a conservar su frescura, aroma y propiedades sensoriales.

Así, el café deja de ser solamente un producto agrícola para convertirse en una experiencia, una identidad y una historia que puede viajar desde las montañas de Chanchamayo hacia las mesas del Perú y del mundo.

## En vitrinas exclusivas

Para mostrar ante público los exquisitos cafés de especialidad que producen, la organización estuvo promocionando en la **Feria Perú Produce Café** y otras por el **Día del Café Peruano** (cuarto viernes de agosto).

Asimismo, ya tiene asegurado su participación en la **III Subasta Internacional y Rueda de Negocios de Finos Cafés**,



### ▲Empaques de lujo:

Empresario Serafín Mallcco Quispe, gerente de la Cooperativa Agraria Alto Chanchamayo, presenta sus finos cafés de especialidad con el sello "Café Sabroso" en envases especiales que conservan el aroma y sabor del café como recién procesado en la finca.

**Cacao y Chocolates "Grano de Oro 2026"**, que se realizará del **24 al 27 de septiembre de 2026** en la ciudad de **La Merced, provincia de Chanchamayo, región Junín, Perú**.

## Un legado que cabe en una taza

Mallcco Café nació para honrar a sus padres, pero también para mantener viva una enseñanza que trasciende generaciones: el verdadero valor de una cosecha no está solamente en lo que produce la tierra, sino en las manos, los sueños y el amor de quienes la trabajan.

Cada grano lleva consigo el paisaje de Chanchamayo, el esfuerzo de una familia y la memoria de dos padres que hicieron del trabajo un camino de vida.

Por eso, Mallcco Café también lleva un mensaje de gratitud.

Amemos, honremos y agradezcamos a nuestros padres mientras están con nosotros. Digámosles en vida cuánto los queremos y cuánto valoramos todo aquello que hicieron por nosotros.

Porque algunas historias no terminan cuando se van quienes las comenzaron.

Continúan creciendo.

Como un cafeto que vuelve a florecer.

Como una familia que mantiene vivo su legado.

Como el aroma de un buen café que permanece en la memoria ☞



### ▲Fruto del amor:

Esposos Quintín Mallcco y Felicitas Quispe, cultivaron con amor su familia y sus cafetales y ahora cosechan con orgullo el fruto de su esfuerzo a través de su retoño Serafín Mallcco Quispe.

Pedidos:

**995 363 570.**



## Producción, procesamiento y calidad integral de la **leche**.

**SUPERNOVA - Soluciones completas para la industria lechera**



**REACTIVO CALIFORNIA**  
MASTITIS TEST CMT



**PORONGOS CON SEGURO**  
Acero inoxidable



**TERMO DESCONGELADOR**  
DE PAJILLAS



**LIRAS QUESERAS**  
Inox - Corte cuajada

❄ **VENTA DE NITRÓGENO** ❄

**Cel: 982 399 871 | [sadith.mendoza@primo.com.pe](mailto:sadith.mendoza@primo.com.pe)  
[www.primo.com.pe](http://www.primo.com.pe) | Envíos a todo el Perú**

## Presidenta Keiko Fujimori llegó a Jequetepeque

**Entregó licencias de uso de agua a los agricultores del valle arrocero de La Libertad.**

En un hecho histórico y sin precedentes, la presidenta de la república, **Keiko Fujimori Higuchi**, llegó al valle de Jequetepeque, La Libertad, el 11 último, para entregar **205 licencias de uso de agua** a igual número de productores agrarios de dicho valle arrocero, quienes estuvieron esperando por varios años dicho documento.

La presidenta Keiko Fujimori llegó a la ciudad de Guadalupe, acompañado del ministro de Desarrollo Agrario y Riego (Minagri), **Econ. Marco Vinelli Ruiz**, el jefe de la Autoridad Nacional del Agua (ANA), y la gobernadora regional de La Libertad, para entregar las licencias de uso de agua y ofrecer todo el apoyo para trabajar de manera articulada en las actividades de prevención en los puntos más vulnerables de los ríos frente al fenómeno de El Niño Global.

### Agradecimiento

En nombre agricultores de las 14 comisiones de usuarios de agua que conforman la Junta de Usuarios del Valle Jequetepeque, agradecemos su visita a pocos días de haber iniciado su gobierno, expresó entonces la **Sra. Nancy Palacios Linares**, presidenta de dicha organización hídrica.

La mandataria ofreció retornar pronto para entregar más licencias de uso de agua, además de entregar el título habilitante de la infraestructura

mayor de riego del Sistema Gallito Ciego, y supervisar los trabajos de prevención de cara al Niño Global, que ya está encima 🌧



### ▲ Licencias de uso de agua:

Blgo. Juan Carlos Castro Vargas, jefe de la Autoridad Nacional del Agua; Dra. Joana del Rosario Cabrera Pimentel, gobernadora de la Región de La Libertad; Sr. Samuel Gleiser Azcárate, usuario beneficiario de la licencia de uso de aguas; Sra. Keiko Fujimori Higuchi, presidenta de la República; Econ. Marco Vinelli Ruiz, ministro de Desarrollo Agrario y Riego, y Sra. Nancy Palacios Linares, presidenta de la Junta de Usuarios Jequetepeque, durante la ceremonia de entrega de las licencias de uso de agua.

# Reacción tardía de Ceplan



**Escribe:** Alfredo Trinidad Ardiles,  
gerente general de AGROPERÚ  
Informa ([alfredo.trinidad@groperu.pe](mailto:alfredo.trinidad@groperu.pe))

Más que una respuesta oportuna ante una amenaza que desde hace meses afecta al país, el denominado **Plan de Acción para enfrentar el Fenómeno de El Niño**, presentado el 18 de agosto por el **Centro Nacional de Planeamiento Estratégico** (Ceplan), aparece como una reacción tardía frente a una realidad que ya está causando daños.

El fenómeno El Niño no es desconocido ni inesperado. Sus efectos ya se sienten en diversas regiones, particularmente en actividades sensibles como la agricultura y la pesca. Sin embargo, una institución que anualmente cuesta al fisco **17 millones de soles** recién presenta un plan con **15 soluciones estratégicas** para fortalecer la prevención y orientar las decisiones públicas. La pregunta resulta inevitable: **¿para qué sirve un plan de prevención si llega cuando la emergencia ya está encima?**

El Ceplan tiene precisamente entre sus principales responsabilidades elaborar y proponer el **Plan Estratégico de Desarrollo Nacional** (PEDN), articular los planes naciona-

les, sectoriales, regionales y locales, asesorar a las entidades públicas y desarrollar estudios prospectivos que permitan anticiparse a los cambios y riesgos futuros. Por ello, resulta difícil comprender su tardía reacción.

Mientras el organismo encargado de planificar terminaba su propuesta, el país ya sufría las consecuencias. Las **lloviznas** de los días 15, 16 y 17 de agosto provocaron el colapso de los sistemas de agua y desagüe en **Villa El Salvador, San Juan de Miraflores, Villa María del Triunfo y Chorrillos**, todos ellos distritos de Lima. También se registraron **huaicos** en **Tacna, Moquegua y Arequipa**, además de **nevadas y heladas** que afectaron a **Puno y otras regiones del sur**.

El documento, producto de un año de trabajo conjunto entre representantes del sector público y privado,

“

**La prevención no puede comenzar después de que ocurren los daños; tiene que ser al revés**

”

la academia y la sociedad civil, puede contener propuestas útiles para enfrentar futuros episodios de El Niño. Pero, para la emergencia actual, su presentación resulta extemporánea.

**Planificar no significa simplemente elaborar documentos. Significa anticiparse, asignar recursos, establecer responsabilidades y ejecutar acciones antes del desastre.** Las obras de prevención, la preparación de las comunidades, la asignación presupuestal y la protección de la infraestructura productiva requieren tiempo. Cuando llega la emergencia, el margen para prevenir prácticamente ha desaparecido.

Las propuestas de **Ceplan** —asegurar recursos para la prevención, fortalecer capacidades, mejorar la coordinación y precisar responsabilidades dentro del SINAGERD— apuntan, en principio, en la dirección correcta. **Pero el problema vuelve a ser la oportunidad.**

**La agricultura y la pesca no pueden depender de respuestas tardías.** Cada demora significa pérdidas económicas, daños en infraestructura y mayores costos para el Estado.

La actuación de los expresidentes **Dina Boluarte Zegarra, José Jerí Oré y José María Balcázar** también merece ser cuestionada por no haber impulsado oportunamente un plan de prevención ni destinado los recursos necesarios para mitigar los efectos del fenómeno El Niño Global, que, según expertos nacionales e internacionales, podría ser muy devastador.

El Perú necesita planificación real y de largo plazo, presupuesto oportuno, coordinación efectiva e instituciones que cumplan con la responsabilidad para la que fueron creadas. Porque cuando un organismo encargado de anticiparse al futuro llega tarde al presente, la **planificación deja de ser prevención y se convierte simplemente en una explicación de lo que pudo evitarse** 📌

# Citricultura peruana: una campaña que desafía al sector

La campaña citrícola peruana 2026 enfrenta uno de los escenarios más desafiantes de los últimos años. Entre enero y junio, las exportaciones sumaron 93.000 toneladas por un valor de \$108.000.000, lo que representó una caída de 25 % en volumen y 16 % en valor. Las altas temperaturas redujeron la disponibilidad de fruta y afectaron especialmente la coloración de la mandarina, principal cultivo de exportación. En contraste,

el limón Tahití creció 7 % y ayudó a amortiguar parte del retroceso. En este contexto, la diversificación, la innovación y una logística más eficiente serán determinantes para sostener la competitividad del sector.



Escribe: David Sandoval, CEO de Fluctuante  
([davidsandoval@fluctuante.lat](mailto:davidsandoval@fluctuante.lat))





La campaña citrícola 2026 atraviesa un momento determinante para el sector. Entre enero y junio, las exportaciones alcanzaron 93.000 toneladas por un valor de 108 millones de dólares, lo que representa una caída de 25 % en volumen y 16 % en valor. Si bien el incremento de 12% en los precios ha contribuido a amortiguar el impacto económico, el descenso de la oferta viene marcando el ritmo de la campaña.

Luego de una campaña 2025 que cerró con cifras positivas, era previsible una moderación de la producción. Sin embargo, las condiciones climáticas han intensificado este escenario más de lo esperado. Las altas temperaturas han afectado especialmente a la mandarina, principal cultivo de la canasta citrícola peruana, dificultando que la fruta alcance la coloración exigida por los mercados internacionales.

En contraste, el limón Tahití, que hoy representa 38 % de las exportaciones de cítricos, ha mostrado un comportamiento positivo. Su crecimiento de 7 % en volumen ha permitido atenuar parcialmente la caída del sector, confirmando una vez más la importancia de contar con una oferta diversificada frente a escenarios cada vez más desafiantes.

## El desempeño de los mercados internacionales

Estados Unidos se mantuvo como el principal destino de los cítricos peruanos, concentrando el 33 % del volumen exportado, seguido de Países Bajos con el 11 % y República Dominicana con 10 %. No obstante, el comportamiento fue distinto entre mercados. Mientras Estados Unidos y Países Bajos registraron contracciones de 37 % y 36 %, respectivamente, República Dominicana destacó con un crecimiento de 58 %, impulsado por una mayor demanda de limón Tahití.

## Avance de Campaña de

# CÍTRICOS 2026

Entre enero y junio, Perú realizó exportaciones de cítricos por un valor de 108 millones de dólares, con un volumen de 93 mil toneladas enviadas. Estas cifras representan una contracción del 16% en valor y 25% en volumen en comparación con el mismo período del año anterior.

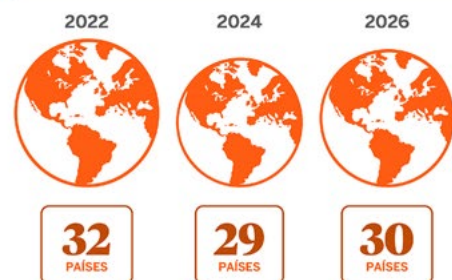
## Evolución de las exportaciones



## Empresas exportadoras



## Mercados de destino



## Fluctuante

## Los desafíos de la citricultura peruana

♦ **Climáticos:** Más allá del impacto registrado en esta campaña, el mayor desafío es la creciente incertidumbre climática. Hoy el sector debe operar en un entorno donde las variaciones de temperatura alteran los ciclos productivos, modifican el comportamiento de plagas y elevan el riesgo de enfermedades,

## Evolución de las exportaciones





obligando a tomar decisiones cada vez más rápidas y precisas para preservar la calidad de la fruta.

♦ **Logísticos:** El desplazamiento de la cosecha hacia julio traerá consigo un desafío adicional. La concentración de mayores volúmenes en un periodo más corto exigirá una mayor capacidad de respuesta en las labores de cosecha, empaque y logística, con el objetivo de mantener la calidad de la fruta y cumplir oportunamente con los programas de exportación.

♦ **Comerciales:** A este contexto se suma un factor de mercado. Los precios alcanzados por los cítricos en el **mercado local** resultaron suficientemente atractivos para que varios **productores priorizaran las ventas internas**, reduciendo parte de la oferta destinada a la exportación.

## Las oportunidades para fortalecer el sector

Más allá de los desafíos coyunturales, el sector citrícola peruano cuenta

con oportunidades claras para fortalecer su competitividad. Una de ellas es acelerar la **diversificación varietal**, incorporando nuevas variedades que permitan ampliar la ventana de oferta y atender periodos en los que otros competidores, como Chile y Sudáfrica, logran abastecer con mayor presencia los mercados internacionales.

En paralelo, la puesta en marcha del **puerto de Chancay** representa una oportunidad estratégica para consolidar la **presencia peruana en Asia**, el mayor mercado consumidor de cítricos del mundo, donde una logística más eficiente puede convertirse en una ventaja determinante para ganar competitividad.

Finalmente, será fundamental volver a apostar por **nuevas plantaciones y reforzar las estrategias de prevención frente a plagas y enfermedades**, con el propósito de proteger la producción nacional. Aunque los cítricos compiten con cultivos de mayor rentabilidad, su complementariedad dentro del calendario exportador les permite mantener un rol estratégico para la agroexportación peruana.

## El futuro de la citricultura peruana

Para el cierre de la campaña se espera una **recuperación gradual del ritmo de las exportaciones**. De cara al 2027, el panorama sigue **condicionado por la posible prolongación del fenómeno de El Niño**, que podría afectar la floración, los calibres y la productividad de los cítricos, además de incrementar la presión de plagas y enfermedades asociadas a una mayor humedad.

En ese contexto, más que una campaña con menores volúmenes, este avance confirma que la capacidad de adaptación será el principal activo de la citricultura peruana. Los desafíos climáticos seguirán poniendo a prueba al sector, por lo que **fortalecer la innovación, la sanidad vegetal y la planificación** dejará de ser una ventaja para convertirse en una condición indispensable para sostener la competitividad en los mercados internacionales.

## NUEVA TECNOLOGÍA BIOLÓGICA PARA OPTIMIZAR LA ACTIVIDAD FISIOLÓGICA Y EL RENDIMIENTO DE LOS CULTIVOS.

**QuitoAlgae®** integra Quitosano y Algas Marinas Pardas para promover un crecimiento más eficiente y una mayor productividad



**Estimula el desarrollo radicular.**



**Desarrollo y llenado de frutos.**



**Crecimiento vegetativo vigoroso.**



**Mayor tolerancia al estrés.**



**Mayor floración y mejor cuajado.**



**Compatible con programas de agricultura sostenible.**



### Quitosano

Biopolímero natural que activa las defensas de la planta con propiedades bioestimulantes.



### Algas marinas (*Lessonia nigrescens*)

Ricas en alginatos y aminoácidos que estimulan la actividad fisiológica.

**Dos activos, una tecnología. Más potencial.**

## Lanzamiento



**QuitoAlgae**



**Naturagro S.A.**

f @ in naturagro.net

Mango peruano enfrenta una campaña crítica:

# Producción para exportación podría caer hasta 60 %

La campaña 2026-2027 se perfila compleja por las altas temperaturas, la menor floración y las condiciones asociadas al fenómeno El Niño.

Especialistas proyectan una reducción de hasta 60 % en el volumen destinado a los mercados internacionales. Piura, que concentra alrededor del 72 % de la producción nacional,

registra entre 10 % y 15 % de floración, mientras que en la parte baja de Casma ésta no llega al 10 %. Ante este escenario, productores y empresas deberán ajustar el manejo del cultivo y acelerar la incorporación de riego, nutrición, tecnología e innovación para sostener los rendimientos y la calidad de la fruta.





Texto: Robinson A. León Trinidad ([robi.leon@agroperu.pe](mailto:robi.leon@agroperu.pe))

Fotos: Lelis Aniceto Sarmiento

**E**l mango, uno de los cultivos que abrió el camino del boom agroexportador y convirtió al Perú en un importante proveedor mundial de esta fruta, enfrenta un escenario que puede marcar un punto de inflexión para su futuro. Tras años de rentabilidad ajustada para numerosos productores, las dificultades climáticas que afectan la floración, los mayores costos de producción y las crecientes exigencias de los mercados obligan a revisar cómo se produce y cómo se sostiene una de las frutas emblemáticas de la agroexportación peruana.

En este contexto, la **Asociación de Agricultores de Casma**, liderada por el Lic. Alan Bonilla Álvarez, organizó el **XIII Congreso Internacional de Mango y Palto "Félix Antonio Meza Cervantes - Rafael Ricardo Santolalla Coral"**, realizado del 19 al 21 de agosto. El encuentro cobró especial relevancia ante la proyección de una fuerte caída de la producción de mango en el país para la campaña 2026-2027 y reunió a productores, especialistas, investigadores, autoridades, estudiantes y representantes de empresas vinculadas a ambas cadenas productivas.

Desarrollado en el complejo turístico Huancamuña, distrito de Buena Vista Alta, el congreso congregó a casi 1.000 productores de distintas regiones del país y representantes de más de 60 empresas, que presentaron insumos, equipos y servicios especializados. Durante las jornadas se abordaron los principales retos de la próxima campaña, las perspectivas del mercado internacional y las estrategias para avanzar en innovación, sostenibilidad y competitividad.

Pero el principal desafío que atravesaba hoy el mango peruano está en el campo. Las anomalías térmicas y

las altas temperaturas registradas durante periodos críticos para la inducción floral han limitado la floración y favorecido los rebrotes vegetativos, con consecuencias directas sobre el rendimiento y la economía de los productores. El **Senamhi** ha advertido que las **condiciones cálidas asociadas a El Niño Costero vienen afectando el desarrollo fenológico del mango Kent** y limitando las condiciones para su inducción floral, particularmente por el régimen nocturno cálido.

El impacto, sin embargo, no es uniforme entre las principales zonas productoras. **Piura**, que concentra alrededor del **72 % de la producción nacional**, presenta actualmente nive-

les de floración de entre 10 % y 15 %. En **Casma**, la situación varía según la ubicación de los campos: mientras en las **zonas altas se registra entre 40 % y 50 % de floración**, en la **parte baja, donde se concentra el mayor volumen productivo, esta no llega al 10 %**.

Una menor floración podría traducirse en una reducción de la oferta exportable, aunque el volumen final dependerá también de la capacidad de convertir las flores en fruta comercializable y de la calidad que alcance la producción. A ello se suma un mercado internacional cada vez más competitivo, en el que Perú deberá disputar espacios con otros grandes proveedores, particularmente Brasil, cuya oferta se mantiene durante



### ▲ Encuentro frutícola:

Lics. Alan Bonilla Álvarez, presidente de la Asociación de Agricultores de Casma, y José Llanto Yupanqui, alcalde distrital de Buenavista Alta; Blgo. Daniel Alama Mena, director ejecutivo del Senasa Áncash; e Ing. Enrique Tarazona Blotte, vicepresidente de la Asociación de Agricultores de Casma, participaron en la inauguración del XIII Congreso Internacional de Mango y Palto. El encuentro reunió a casi 1.000 asistentes, quienes accedieron a información sobre nuevas tendencias, tecnologías y estrategias para fortalecer el manejo y la competitividad de estos cultivos.

parte del periodo en que se concentra la campaña peruana.

## El clima como factor determinante

La primera ponencia estuvo a cargo del ingeniero agroclimático **Ulises Osorio Ángeles**, quien presentó el tema **“Predicción agroclimática 2026-2027, bajo condiciones del fenómeno El Niño y sus efectos en los cultivos de palto y mango”**. Su exposición puso énfasis en el impacto de las alteraciones térmicas y atmosféricas sobre el funcionamiento fisiológico de las plantas.

Según explicó, estas condiciones generan un intenso estrés abiótico debido a las alteraciones de temperatura en el corto plazo, la baja humedad atmosférica —humedad absoluta—, el alto déficit de presión de vapor, la reducción de la transpiración por cavitación del xilema y embolia, la fotoinhibición o parálisis fotosintética, el déficit de nutrientes y la reducción de la tasa de asimilación de azúcares. A ello se suma el desgaste energético derivado de la producción de osmoprotectores y la pérdida de defensa natural de las plantas mediante fitoalexinas.

“El clima es el principal factor que regula el crecimiento y desarrollo de todas las plantas cultivadas. El clima actual va a seguir afectando la disponibilidad de nutrientes y, con ello, el metabolismo de las plantas, pero estas pueden responder al manejo agronómico oportuno. La temperatura es el factor determinante en el balance hormonal, siempre y cuando sea sostenida. La planta responde al clima en periodos menores de 30 días si tiene reservas. Ante la llegada de un Niño, es de esperar anomalías positivas que impulsarán el crecimiento vegetativo frente al reproductivo”, señaló.

Uno de los factores que explican el comportamiento actual del cultivo es la sequedad ambiental, asociada a un alto déficit de presión de vapor (DPV), que incrementa la transpiración y

puede favorecer la cavitación del xilema. A ello se suman una amplitud térmica alterada en periodos cortos, una elevada sensación de calor o frío, una alta radiación solar con picos prolongados y las altas temperaturas del suelo, que pueden generar daños en las raíces.

“El panorama en Casma no es diferente al resto del país, especialmente en la costa norte y central, donde tenemos una anomalía térmica: hay más calor de lo usual. Pero a esto se suma un evento climático anómalo que es

sumamente estresante para todo cultivo, sea palto, mango, todo tipo de frutales y cultivos anuales”, explicó.

Frente a este escenario, la planta tiende a desarrollar un mayor crecimiento vegetativo como consecuencia del calor. Por ello, el manejo debe orientarse a regular ese crecimiento y evitar que concentre excesivamente su energía en los brotes.

“Lo que deseamos es que recupere la planta energía porque ha sido una campaña pasada de cosecha, cada



### ▲ Escasa floración:

La baja floración observada en la parte baja de Casma evidencia el impacto de las condiciones térmicas sobre una etapa determinante para la producción de mango. En esta zona, donde se concentra una parte importante de la producción, la floración no llega al 10 %, lo que podría repercutir en la oferta exportable de la campaña 2026-2027.

👉 cosecha ha agotado muchísimo a la planta, más que en otras oportunidades. Ahorita estamos en la fase de floración. Se ha logrado floración donde se ha trabajado oportunamente y, donde no se ha trabajado oportunamente, estamos dando algunas indicaciones para que por lo menos tengan algo de flor; de lo contrario, van a tener 100 % ramas vegetativas”, acotó.

## El manejo oportuno puede marcar diferencias

La respuesta de las plantas también evidencia la importancia del manejo agronómico realizado con anticipación. Osorio explicó que los agricultores que actuaron oportunamente, realizando una poda ligera o adelantándola alrededor de dos meses res-

pecto de lo habitual, además de aplicar nutrición orgánica y mineral de manera adecuada, protectores solares y bioestimulantes, obtuvieron mejores resultados.

“Ellos vienen bien, con un 60 % a 80 % de floración”, afirmó.

El especialista también hizo referencia a las condiciones térmicas necesarias para la inducción floral natural del mango. Las plantas requieren un periodo sostenido de temperaturas bajas para activar adecuadamente este proceso, condición que no se ha presentado de manera suficiente en Casma.

“Las plantas necesitan por lo menos un número de horas mínimas, hablamos de 30 días, con temperaturas menores de 16 °C para la inducción floral natural. No la tenemos, no la vamos a tener”, sostuvo.

Según indicó, **las temperaturas mínimas en Casma han estado bordeando los 20 °C y 21 °C**. Sin embargo, durante los días del congreso se registraron descensos hasta aproximadamente 14,5 °C, una situación que calificó de anómala, considerando que el país se encuentra bajo condiciones asociadas a El Niño y que las temperaturas del mar permanecen elevadas.

“Estamos con un fenómeno de El Niño, tenemos a El Niño al frente, el mar está caliente, pero esta sensación de frío nos ayuda bastante a que la planta pueda florear y que la planta esté preparada”, señaló.

Los requerimientos térmicos del mango explican la importancia de estas variaciones. La información agrometeorológica del **Senamhi** establece que, durante la **inducción floral**, el cultivo requiere temperaturas mínimas relativamente bajas; en sus reportes técnicos se considera un **rango óptimo de entre 13 °C y 18 °C para esta fase**.

## Menor floración, menor oferta y una campaña difícil de proyectar

Las condiciones descritas desde el punto de vista fisiológico encuentran un correlato en las perspectivas de producción. El Ing. **Milton Calle Cueva, productor de mango y vicepresidente de Promango**, abordó el tema “**Perspectivas de producción para la campaña de mango 2026-2027**”.

“Vamos a tener una caída de alrededor de 60 % en la producción, básicamente por El Niño”, proyectó.

Las proyecciones presentadas muestran que la magnitud de la caída dependerá de la evolución del fenómeno y, particularmente, de la presencia o ausencia de lluvias. En el escenario con lluvias, la producción fresca proyectada se reduciría 73 %, mientras que sin lluvias la disminución sería de 57 % (ver cuadro).



### ▲ Temperatura y respuesta del cultivo:

Ing. **Ulises Osorio Ángeles** explicó cómo las variaciones de temperatura modifican la fisiología del mango y pueden favorecer el crecimiento vegetativo en detrimento de la floración. El especialista destacó que la oportunidad del manejo agronómico —desde la poda hasta la nutrición y el uso de protectores y bioestimulantes— puede influir en la respuesta de las plantas.

En su ponencia, Calle destacó que Piura concentra alrededor del 72 % del volumen nacional de mango y actualmente presenta una floración estimada entre 10 % y 15 %. No obstante, precisó que este indicador no debe interpretarse como una reducción equivalente de la producción disponible para los mercados internacionales.

“No significa que porque tengamos 15 % de floración, el volumen exportable va a caer 85 %”, explicó.

Parte de la fruta que, en condiciones habituales, se dirige al mercado local o a la industria de congelados podría terminar destinada a la exportación, lo que permitiría compensar parcialmente el menor volumen obtenido de los campos.

Esta posibilidad de redistribuir la fruta entre los diferentes destinos comerciales será uno de los factores que determinarán el volumen final de mango exportable durante la campaña. En un escenario de menor oferta, el comportamiento de los mercados y, especialmente, la calidad de la fruta cobrarán mayor importancia.

La magnitud de la campaña, por tanto, no estará determinada únicamente por el nivel de floración, sino también por la capacidad de convertir esa floración en fruta comercializable, mantener su calidad y colocarla en los mercados de destino.



▲Una campaña marcada por la incertidumbre:

Ing. Milton Calle Cueva, vicepresidente de Promango, proyectó una caída de alrededor de 60 % en la producción destinada a la exportación durante la campaña 2026-2027, debido principalmente a las condiciones climáticas y la menor floración. Señaló que el resultado final dependerá de la conversión de flores en fruta comercializable y de su calidad y destino.

Proyección de producción año normal de mango (En toneladas)

| Zona       | Total   | Industria | Fresco  |
|------------|---------|-----------|---------|
| Piura      | 560.000 | 168.000   | 392.000 |
| Lambayeque | 80.000  | 24.000    | 56.000  |
| Casma Alta | 100.000 | 20.000    | 80.000  |
| Casma Baja | 60.000  | 18.000    | 42.000  |
| Total      | 800.000 | 230.000   | 570.000 |
|            |         | 29 %      | 71 %    |

Proyección de producción - Efecto de El Niño sin lluvias (En toneladas)

| Zona       | Total   | Factor | Fresco |
|------------|---------|--------|--------|
| Piura      | 392.000 | 0.15   | 58.800 |
| Lambayeque | 56.000  | 0.12   | 6.720  |
| Casma Alta | 80.000  | 0.15   | 12.000 |
| Casma Baja | 42.000  | 0.40   | 16.800 |
| Total      | 570.000 |        | 94.320 |
|            |         |        | 17 %   |

Proyección de producción - Efecto de El Niño con lluvias (En toneladas)

| Zona       | Total   | Factor | Fresco |
|------------|---------|--------|--------|
| Piura      | 392.000 | 0.10   | 39.200 |
| Lambayeque | 56.000  | 0.04   | 2.240  |
| Casma Alta | 80.000  | 0.12   | 9.600  |
| Casma Baja | 42.000  | 0.20   | 8.400  |
| Total      | 570.000 |        | 59.440 |
|            |         |        | 10.4 % |

Con lluvias

| Comparativo                | 2025-2026 | 2026-2027 | Porcentaje | Variación |
|----------------------------|-----------|-----------|------------|-----------|
| Perú fresco (TM)           | 220.000   | 59.440    | 27 %       | 73 %      |
| Perú fresco (contenedores) | 9.565     | 2.584     | 27 %       | 73 %      |

Sin lluvias

| Comparativo                | 2025-2026 | 2026-2027 | Porcentaje | Variación |
|----------------------------|-----------|-----------|------------|-----------|
| Perú fresco (TM)           | 220.000   | 94.320    | 43 %       | 57 %      |
| Perú fresco (contenedores) | 9.565     | 4.101     | 43 %       | 57 %      |



## El clima ya no puede manejarse al margen del cultivo

La experiencia presentada en Casma deja una conclusión que trasciende esta campaña: las condiciones ambientales están modificando la forma de manejar los huertos.

El Ing. Felipe Garziera, director de Desarrollo de Negocios de SQM en Brasil, productor de mango y conferencista internacional, sostuvo que el incre-





EQUIPOS DE PROTECCIÓN PERSONAL EPPs  
*Especialistas en Agroindustria*

PERÚ - ECUADOR - COLOMBIA

### 14 AÑOS PROTEGIENDO A QUIEN TRABAJA EL CAMPO

Uniformes y equipos de protección personal en los que confían miles de colaboradores de la agroindustria, respaldados por más de una década de experiencia importando y distribuyendo en la región.

**UNIFORMES DE FUMIGACIÓN+**  
Línea completa de EPPs para toda tu operación






Guantes · Calzado · Protección auditiva · Respiradores y más

Jr. Los Carrizos Mz N Lote 40-A  
Urb. La Capullana, Santiago de Surco, Lima  
(01) 288 9625 | RPC 982 515 166 |  
ventas@drooker.com.pe

[www.drooker.com.pe](http://www.drooker.com.pe)



UNIFORME TIPO LANCERO

UNIFORME TIPO MOCHILERO



### ▲ Ponentes y especialistas:

Ings. René Bayona Chapilliquén, asesor técnico de Agro Industrias Elizondo SAC; Cristhian Calderón Espinoza, gerente agrícola de Green Fruits Perú SAC; Felipe Garziera, director de Desarrollo de Negocios de SQM en Brasil; Dr. Jorge Osuna García, investigador mexicano especializado en poscosecha y frutas tropicales; Ings. Ulises Osorio Ángeles, consultor agroclimático; Carlos Córdova Castañeda, socio de la Asociación de Agricultores de Casma; y Lic. Francisco Seva Rivadulla, periodista agroalimentario internacional de España, participaron como ponentes y especialistas, donde abordaron temas vinculados con el manejo, producción, poscosecha y comercialización del mango y el palto.

LENOR GROUP - ORGANISMO DE CERTIFICACIÓN



## GLOBALG.A.P.: buenas prácticas que abren mercados

Para productores y empresas agroexportadoras, demostrar cómo se produce es parte de las exigencias de los mercados internacionales.

La certificación GLOBALG.A.P. permite demostrar buenas prácticas agrícolas vinculadas con la inocuidad, la trazabilidad, la gestión ambiental y las condiciones de los trabajadores, bajo un estándar reconocido internacionalmente.

LENOR GROUP certifica GLOBALG.A.P. y ofrece soluciones complementarias para fortalecer la gestión y responder a distintos requisitos de los mercados:

- GRASP – prácticas sociales.
- SPRING – gestión responsable del agua.
- FSMA PSR – requisitos de la FDA para productos frescos.
- Cadena de Custodia (CoC) – trazabilidad y control de productos certificados.
- PFA – LocalG.A.P. – solución para pequeños productores que buscan fortalecer sus buenas prácticas y acceder a nuevos mercados.

Además, contamos con capacitaciones en GLOBALG.A.P., ISO 22000, HACCP y BPM.

Una certificación que permite respaldar las prácticas implementadas y fortalecer la confianza de clientes y cadenas de suministro.

[certificaciongg@lenorgroup.com](mailto:certificaciongg@lenorgroup.com)

[pe.lenorgroup.com](http://pe.lenorgroup.com)



El aumento de las temperaturas es un problema global que afecta la fisiología de las plantas y dificulta mantener condiciones óptimas para una producción estable.

“No solo en Perú, sino a nivel global, uno de los principales problemas hoy son las condiciones ambientales en las cuales las plantas se están desarrollando. Las temperaturas han subido y con ese aumento existe un impacto importante en la fisiología de las plantas”.

Frente a este escenario, planteó acercar las condiciones del cultivo a las ideales mediante ciencia y tecnología. Entre las herramientas mencionó estrategias de riego, pulverizaciones para reducir la temperatura de las hojas, soluciones para conservar la humedad del suelo, productos que mejoran la absorción de nutrientes y prácticas como la poda.

¿Todavía hay tiempo para intervenir antes de la cosecha?

Consultado sobre la posibilidad de intervenir antes de la cosecha prevista para noviembre y favorecer la floración, Garziera fue prudente. El comportamiento del cultivo dependerá de la evolución del clima y no es posible establecer una predicción precisa.

“Es muy difícil predecir eso. Estamos lidiando con la naturaleza. Lo que nosotros sabemos dentro de la ciencia agronómica son las condiciones ideales con las cuales una planta puede florear. Como mencionamos antes, el ambiente hoy en día nos está llevando a otro lado, a condiciones no ideales”.

La presencia de El Niño incrementa la incertidumbre, especial-

Grupo agritec

**NOR  
PLAST**

## EL CAMPO EXIGE NOR PLAST RESPONDE

En Nor plast desarrollamos productos plásticos orientados a brindar resistencia, funcionalidad y eficiencia en las diferentes etapas de la operación agrícola, contribuyendo a un manejo más seguro y eficiente de los productos.



MACETONES

JABAS COSECHERAS

BINES

PALLETS

MONTACARGA 4 X4

📍 calle las exportaciones 133  
Urb. Pro Industrial. Lima - Perú

✉️ [ventas@norplastperu.com](mailto:ventas@norplastperu.com)  
[norplastperu.com](http://norplastperu.com)

☎️ +51 944 113 184  
+51 994 042 384  
+51 929 553 080

👉 mente durante los próximos 30, 40 o 50 días. En este contexto, el especialista puso especial énfasis en el riego: no solo importa la cantidad de agua, sino también la forma de aplicarla, pues una estrategia adecuada puede contribuir a generar mayor humedad relativa dentro del huerto.

“Tiene que entender ante todo las condiciones ambientales y qué puede hacer con la herramienta que tiene para mejorar eso”.

Garziera también llamó la atención sobre el aprovechamiento de los sistemas de riego mediante el fertirriego. Según explicó, muchos agricultores cuentan con infraestructura de riego, pero todavía realizan aplicaciones de fertilizantes principalmente de manera edáfica.

“Lo veo como una gran pérdida de oportunidades porque el fertirriego trae muchos beneficios”.

Una vez instalada la infraestructura, el fertirriego permite aprovecharla también para el manejo nutricional y ajustar con mayor precisión la disponibilidad de nutrientes. En un escenario de estrés térmico y mayores exigencias sobre el uso eficiente del agua, esta herramienta cobra especial importancia.

La experiencia de Brasil ofrece otra referencia. Garziera explicó que en Petrolina existen condiciones que permiten producir mango durante prácticamente todo el año, aunque bajo un escenario climático diferente al peruano.

Aun así, considera que el norte del Perú, particularmente Piura,

podría analizar qué elementos de ese modelo son adaptables a su realidad, especialmente en manejo del agua, nutrición y tecnología.

“Mi mensaje a los productores es que sigan buscando, en base a la ciencia y en base a la tecnología, herramientas para seguir desarrollando el mango”.

En medio de un escenario productivo adverso, la calidad de la fruta continúa siendo una ventaja para el Perú. Garziera señaló que el mango peruano es observado con atención en Brasil por sus características comerciales.

“La calidad del mango peruano es muy buena. Nosotros, como brasileños, siempre estamos preocupados con Perú, porque tiene una calidad muy buena”.



Incluso, explicó que los productores brasileños buscan reducir la competencia directa cuando comienza la temporada peruana. Por ello, en una campaña de menor volumen, preservar la calidad de la fruta será clave para sostener la presencia del mango peruano en los mercados internacionales.

## El reto de acercar la tecnología al pequeño productor

El escenario también pone de relieve una brecha que trasciende el manejo de una sola campaña: el acceso desigual de los productores al conocimiento y a las nuevas tecnologías.

Mientras los grandes exportadores cuentan con asesores, participan en congresos y tienen mayor acceso a tecnologías y servicios especializados, una parte importante de los pequeños y medianos agricultores permanece alejada de estos espacios de capacitación.

Osorio fue enfático al respecto.

“Los grandes exportadores cuentan con asesores, asisten a las conferencias, están presentes en el congreso, están aprendiendo tecnologías innovadoras, pero la inmensa cantidad de pequeños y medianos



**2026**  
**XIII CONGRESO INTERNACIONAL MANGO Y PALTO**

**Llamar**  
+51 981 003 845 - +51 921 456 102

**corre electr.**  
euroriego.sdc@gmail.com

**Mercado La Perla N° JA178, Chimbote - Ancash**

**VASQUEZ RIEGO**  
SISTEMAS DE RIEGO TECNIFICADO

Aunque el mango concentra buena parte de la preocupación por la próxima campaña, el palto también enfrenta los efectos acumulados del estrés climático. El desafío está en recuperar plantas que llegan agotadas después de campañas exigentes y prepararlas para una nueva etapa productiva.

Durante el congreso se señaló que muchas plantas han terminado con un elevado nivel de desgaste y que, en algunos campos, incluso se ha prolongado el tiempo necesario para alcanzar la condición de fruta cosechable. En estas circunstancias, el manejo no puede limitarse a repetir las prácticas de campañas anteriores.

Uno de los puntos que requiere mayor atención es la poda. Esta labor debe definirse de acuerdo con el estado fisiológico de cada planta y las condiciones ambientales, en lugar de aplicarse de manera rutinaria. El objetivo es favorecer la recuperación de reservas y preparar a la planta para la siguiente etapa reproductiva.

A ello se suma el manejo de la nutrición, la bioestimulación y el agua, con el propósito de que la planta llegue en mejores condiciones a la floración y favorezca la formación de flores indeterminadas, acompañadas de hojas, frente a la tendencia de las plantas sometidas a estrés a producir flores determinadas.

El Ing. Jorge Quintanilla Cahuas, especialista en cultivos de exportación, abordó el

## Palto: El cambio climático afecta también al cultivo

tema “Estrategias nutricionales y sanitarias del palto” y explicó que el estrés modifica el funcionamiento nutricional y hormonal de la planta.

“Debemos entender que el cultivo requiere condiciones favorables para su crecimiento y producción. Sobre todo bajo condiciones de estrés, el cultivo sufre cambios nutricionales por la escasa absorción de agua y nutrientes diluidos, y cambios hormonales, donde las auxinas, citoquininas y giberelinas son limitadas por las hormonas del estrés, como el etileno y el ácido abscísico”, señaló.

Por ello, el monitoreo del cultivo adquiere especial relevancia ante condiciones climáticas adversas asociadas a El Niño. El estrés puede repercutir posteriormente en la calidad de la floración, el cuajado, el amarre y el desarrollo final de los frutos.

Quintanilla recomendó comenzar por un adecuado análisis de suelos, que permita identificar deficiencias nutricio-

nales y definir estrategias de manejo. También destacó el uso de osmorreguladores, bioestimulantes y aminoácidos, además de un manejo cuidadoso del agua para prevenir tanto el déficit como el exceso de humedad.

“Todo estrés va a generar la presencia de etileno y ácido abscísico”, advirtió el especialista, al remarcar la importancia de adoptar medidas que ayuden a reducir su impacto y mantener el equilibrio fisiológico de la planta.

El caso del palto refuerza una conclusión para la nueva campaña: frente a un clima que está modificando las condiciones tradicionales de producción, el manejo debe partir del estado fisiológico de la planta y de las condiciones ambientales, no de una receta repetida de años anteriores.

“A preparar nuestros campos, de nosotros depende el éxito de nuestra futura cosecha”, sentenció Quintanilla

👉 agricultores está alejada de estas charlas, está alejada del alcance de lo que es el avance tecnológico”.

En su opinión, uno de los principales desafíos es traducir el conocimiento técnico generado en estos espacios en herramientas prácticas que puedan ser aplicadas en las parcelas.

“En este congreso el idioma es muy técnico, muy difícil para un pequeño productor. Los gobiernos locales o regionales deben tener la capacidad para llevar a los técnicos hacia los agricultores para que traduzcan los logros que hoy día estamos escuchando en las charlas”.

La transferencia de conocimiento adquiere especial relevancia en una campaña como la actual. Si las condiciones climáticas están modificando el comportamiento fisiológico del cultivo, la capacidad de los productores para interpretar oportunamente las señales de la planta y ajustar el manejo puede marcar diferencias en el resultado final.

Más allá de las proyecciones de volumen, Osorio advirtió que la campaña también estará condicionada por el rendimiento, la producción por árbol y la calidad de la fruta.



### ▲ Tecnología frente al cambio climático:

Ing. Felipe Garziera, director de Desarrollo de Negocios de SQM en Brasil, señaló que el aumento de las temperaturas exige adaptar el manejo de los cultivos.

Durante el congreso destacó el potencial del riego, el fertirriego, la nutrición y la poda como herramientas para mejorar las condiciones del huerto y ayudar a las plantas a enfrentar escenarios de mayor estrés térmico.





**IMPULSAMOS TU PRODUCCIÓN,  
CONECTAMOS TU FUTURO.**

Soluciones logísticas diseñadas para el agro.

### NUESTROS SERVICIOS



**COSECHA** (Con personal calificado)



**SERVICIO DE TRANSPORTE**

- A nivel nacional
- Contamos con seguro de carga



**COORDINACIÓN LOGÍSTICA**  
(unidades monitoreadas con GPS)



**ALMACÉN DE JABAS**



**ALQUILER DE JABAS**



Trabajamos con un enfoque operativo que prioriza la eficiencia, el orden y la continuidad del proceso productivo.

Nuestra experiencia en el sector agroindustrial nos permite adaptarnos a distintos escenarios productivos, garantizando cumplimiento y trazabilidad en cada servicio.

**CONTÁCTENOS**



953 819 904



info@oam.pe



www.oam.pe



En este último punto, llamó la atención sobre la necesidad de prestar especial atención no solo a la nutrición, sino también al manejo fitosanitario.

De este modo, la campaña 2026-2027 plantea un escenario en el que clima, manejo agronómico, productividad, calidad y sanidad estarán estrechamente vinculados. La respuesta del sector no dependerá únicamente de cuánto mango logre florear, sino de su capacidad para transformar esa floración en fruta de calidad, sostener los rendimientos y conservar la competitividad en los mercados internacionales.

## Plagas y enfermedades

El cambio climático está modificando el escenario sanitario del mango y el palto. Temperatura,

humedad, precipitaciones y estrés del cultivo pueden alterar el comportamiento de plagas y enfermedades, por lo que resulta clave anticiparse mediante monitoreo y manejo preventivo.

El Ing. **Jorge Castillo Valiente**, docente de la **Universidad Nacional Agraria La Molina (UNALM)**, señaló que en palto las querasas y los ácaros requieren vigilancia permanente, además de podas, lavados y manejo integrado con control químico y biológico. En mango, destacó el riesgo de la mosca de la fruta, cuya amplia variedad de hospederos exige reforzar la prevención y el control, incluido el uso de feromonas sexuales.

Por su parte, el fitopatólogo **Walter Apaza Tapia**, investigador de la **UNALM**, advirtió que el estrés hídrico y las altas temperaturas pueden favorecer enfermedades

causadas por hongos de madera, como *Lasiodiplodia theobromae*, uno de los principales problemas sanitarios del palto Hass en la costa peruana. El patógeno puede reducir el rendimiento y ocasionar pudrición peduncular, afectando también la poscosecha.

El especialista recomendó prevenir el estrés mediante un adecuado riego y fertilización, proteger las heridas de poda con pasta cicatrizante y fungicida, y realizar podas de renovación cuando corresponda. La incidencia del hongo es mayor en la costa, especialmente en el norte, donde las temperaturas favorecen su desarrollo.

En ambos cultivos, el reto es común: prevenir el estrés, monitorear oportunamente y aplicar un manejo integrado para proteger el rendimiento y la calidad de la fruta



# Movaxion: tecnología para mejorar la productividad

El Ing. Guillermo Sanabria, gerente comercial para la región norte de Quiagral SAC, presentó **Movaxion**, una tecnología desarrollada a base de molibdeno, orientada a mejorar el aprovechamiento del nitrógeno y regular el exceso de vigor vegetativo en cultivos como mango, palto, uva y arándanos, especialmente bajo condiciones de altas temperaturas y elevada disponibilidad de nitrógeno.

**Movaxion** contiene **55 gramos de molibdeno elemental por litro**, bajo un sistema de quelatamiento de base carboxílica. Según explicó el Ing. Sanabria, actúa como un nutriente funcional que interviene en el metabolismo del nitrógeno, contribuye a regular el balance hormonal y favorece el traslado de fotosintatos desde las hojas hacia la madera, las raíces y los frutos.

La tecnología puede utilizarse en diferentes etapas de los frutales. Antes de la poda, busca favorecer la acumulación de reservas para obtener un brotamiento uniforme y equilibrado. Durante el desarrollo vegetativo, contribuye a controlar y madurar los brotes, especialmente frente a condiciones de altas temperaturas. En la etapa reproductiva, favorece la traslocación de fotosintatos hacia los frutos, contribuyendo a su crecimiento y calidad.

De acuerdo con resultados compartidos por la empresa, **Movaxion** permitió reducir hasta en 50 % los niveles de nitrógeno total en determinados escenarios. Asimismo, en los brotes tratados se registró una reducción de 20 % a 30 % en su longitud, pero con diámetros entre nudos



▲ Ing. Guillermo Sanabria, gerente comercial para la región norte de Quiagral SAC.

15 % a 25 % mayores. En uva y arándanos, se reportaron incrementos de 0,5 a 1,5 grados Brix, mientras que en palta se alcanzó hasta 22 % de materia seca hasta dos semanas antes que los testigos.

**Movaxion** puede aplicarse vía foliar, al suelo o mediante sistemas de riego tecnificado. Las dosis indicadas por la empresa son de 250 a 400 mililitros por cilindro de 200 litros de agua en aplicación foliar y de 1 a 2 litros por hectárea vía suelo, de acuerdo con la etapa y las necesidades del cultivo.

El Ing. Sanabria destacó que su formulación líquida y concentración estabilizada facilitan la dosificación en campo y la disponibilidad del molibdeno para la planta 📌

# Soluciones tecnológicas para una fruticultura más productiva

Más de 60 empresas presentaron en Casma maquinaria, insumos, tecnologías y servicios para optimizar el manejo del mango y el palto.

El XIII Congreso Internacional de Mango y Palto, realizado del 19 al 21 de agosto en el Recreo Campestre Huancamuña, en Casma, Áncash, también se convirtió en una vitrina para las principales soluciones que hoy ofrece el mercado al sector frutícola.

Más de 60 empresas participaron con una amplia oferta de maquinaria, insumos, tecnologías y servicios orientados a mejorar el manejo y la productividad del mango y el palto, así como a responder a los nuevos desafíos climáticos, sanitarios y productivos.

Los productores que acudieron al encuentro pudieron conocer alternativas para la protección y nutrición vegetal, bioestimulación, mecaniza-



## ▲ Riego tecnificado:

Ings. Yerald Morgan Arenas Romualdo y Darwin Yerson Carahuanco, asesores comerciales de Vázquez Riego; Srta. Lucero Elenice Vásquez Marchena, ejecutiva de Marketing; Sres. Arlindo Nene Vásquez De La Cruz, gerente; y John André Vásquez Marchena, jefe de Ventas. Con sede en Chimbote, Áncash, la empresa es aliada de Netafim Perú y ofrece soluciones para la tecnificación del riego, con materiales, accesorios, geomembranas, tuberías y productos de PVC. Asimismo, brinda instalación de geomembranas y reservorios, asesoramiento en campo y soporte técnico especializado.

ción, manejo del suelo, protección de cultivos, poda, cosecha y medición de parámetros productivos, además de propuestas vinculadas con la comercialización y exportación.

## Sanidad vegetal

En protección de cultivos, **Tecnología Química y Comercio (TQC) S.A.** llevó guías fitosanitarias para las diferentes etapas fenológicas del mango y el palto, con soluciones para el manejo de mosca blanca, queresas del palto, trips y ácaro marrón. También dio a conocer **"FullPack"**, un bioestimulante fisiológico de origen natural con efecto antiestrés y certificación orgánica.

**Adama Agriculture Peru S.A.C.** incorporó a su propuesta **"Embark 90 SC"**, insecticida de contacto e ingestión, con actividad sistémica y translaminar, destinado al control de insectos picadores-chupadores y larvas de lepidópteros.

Por su parte, **Soltagro S.A.C.** exhibió **"Sirax"**, insecticida a base de emamectina benzoato y lufenurón, de acción por contacto e ingestión, orientado al control de diferentes estadios larvales de lepidópteros.

**Capeagro** incluyó en su oferta **"Protexazol"**, fungicida a base de hymexazol, de acción preventiva y curativa para el control de *Lasiodiplodia sp.*, asociada a la muerte regresiva en palto. El producto es absorbido por las raíces y se moviliza por el xilema.

Asimismo, **"Espinell"**, insecticida a base de spinosad (120 g/L), fue mostrado como una alternativa de acción translaminar para el control de trips y larvas de lepidópteros. Actúa sobre el sistema nervioso de los insectos y presenta baja toxicidad para artrópodos benéficos.



### ▲ Equipos de protección personal:

Ing. Rubén Valerio Santillana, gerente comercial de Drooker EPPs, promocionó uniformes de fumigación Drooker y otros equipos de protección personal diseñados para evitar el contacto dérmico, ocular, oral y respiratorio durante la aplicación de plaguicidas.



### ▲ Cajas cosecheras:

Ing. Marco Gloria Zeballos, gerente de ventas de Nor Plast; Srta. Rosalinda Silva Hidalgo, anfitriona; e Ing. Cristian Vilchez Machuca, ejecutivo comercial. Nor Plast, empresa peruana del grupo Agritec, con cinco años de presencia en el mercado nacional, ofrece al sector agrícola jabas y pallets plásticos, bins y montacargas 4x4.



## Nutrición y bioestimulación

En nutrición vegetal, **Fertitec S.A.**, representada por el **Ing. Jorge Campos**, representante de ventas del **Norte Chico**, llevó acondicionadores de suelo como **"Humistar Plus"** y **"Saltrad"**, además de bioestimulantes, geles y productos foliares.

**Serfi S.A.** dio a conocer su línea de nutrición especializada, entre cuyos productos destacó **"Ekosil"**, orientado a regular la absorción de nutrientes y brindar protección frente a condiciones adversas; **"Oligomix-Co"**, una gama de micronutrientes altamente solubles; y **"NutriSolil"**, dirigido al crecimiento radicular y la salud del suelo.

**Verdtech** ofreció un plan fitonutricional y bioprotector para el cultivo de palto, diseñado para acompañar las diferentes etapas de desarrollo de la planta.

Para el mango, **Grupo Andina S.A.C.** dio a conocer un programa fitohormonal y nutricional para las etapas de brotamiento, floración, cuajado, fructificación y maduración, que comprende reguladores, bioestimulantes, nutrientes foliares, fungicidas y biofungicidas.

**Neoagrum**, empresa del **Grupo Silvestre**, exhibió **"Osmoticpro"**, bioestimulante en polvo orientado a reducir el estrés en el cultivo de palto. Su alta solubilidad permite su preparación para aplicaciones foliares o mediante riego.

**FD Green**, representada por su gerente general, **Denisse Ulco Floreano**, llevó soluciones de fertilización, nutrición foliar orgánica y convencional, bioestimulantes, controladores biológicos, entomopatógenos y aceites agrícolas, orientadas a la productividad y al manejo ecoeficiente de plagas y enfermedades.

**Cinnamon S.A.C.** mostró alternativas basadas en bioestimulantes natu-

rales y soluciones para el manejo integrado de cultivos. Entre ellas destacó **"Biostratum Clavo®"**, como parte de una estrategia que combina monitoreo, prácticas culturales, control biológico y soluciones naturales.

**Chemie Agroveterinaria S.A.C.** puso en exhibición **"SunCrops"** y **"SunOff"**, protectores solares; **"Rootchem"**, enraizante; y **"Algachem Ascophyllum + Vigorum"**, orientado a activar yemas florales y favorecer el cuajado de frutos.

**Capeagro S.A.C.** complementó su propuesta para palto con **"Ecklo-max"**, extracto de Ecklonia máxima con estimulantes naturales, macro y micronutrientes, que favorece el crecimiento y ayuda a la planta a

enfrentar periodos de estrés; y **"Florimax"**, formulado con L-aminoácidos y carbohidratos biodisponibles que estimulan la actividad metabólica y la floración, favoreciendo el desarrollo de flores fértiles y la fructificación.

**SQM VITAS Perú** llevó al encuentro **"Qrop® Mix Faster"**, formulado para aportar nutrientes de rápida disponibilidad durante las etapas de mayor demanda fisiológica del mango y el palto, favoreciendo la actividad fisiológica, la absorción y movilización de nutrientes, el desarrollo uniforme y el llenado y calidad del fruto.

También dio a conocer **"Ultrason®"**, línea diseñada para mejorar la absorción de nutrientes en palto 



### ▲ Certificación GLOBALG.A.P.:

Srta. Lesly Ortega Panduro, ejecutiva de cuentas de Certificaciones de Lenor Perú S.A.C., dio a conocer a los productores sus servicios de certificación GLOBALG.A.P., orientados a facilitar el acceso de las organizaciones de productores a mercados internacionales.

de acuerdo con la fase fenológica, las condiciones del suelo y el agua. Su propuesta destaca por una formulación balanceada, alta solubilidad, pH ácido y ausencia de cloro y sodio, además de permitir una dosificación precisa.

A ello se sumó “Qrop® KS”, que ofrece potasio de alta eficiencia y nitrógeno nítrico en un nitrato de potasio perlado de alta pureza, orientado a cultivos que buscan productividad, uniformidad y mayor valor comercial.

Reguladores de crecimiento

Crops Protection S.A.C. llevó “Fru-tizime”, “Alargibb” y “Power-Cyte”, reguladores de crecimiento orientados a favorecer procesos fisiológicos como el brotamiento, la formación y



### ▲ Para una agricultura más eficiente y productiva:

Ing. Agr. Boris Vásquez Eneque, asesor técnico comercial de Verdtech; Ing. Ind. Katheleen Alegría Montero, asesora comercial; e Ing. Agr. Irina Villegas Layza, asesora técnica comercial, ofrecen soluciones para el sector agrícola con productos bioestimulantes, nutrientes, biológicos y protectores.



### ▲ Herramientas e insumos:

Staff de profesionales de Makita Perú: Sres. Guillermo Gómez, asistente de Experiencia de Usuario; Luis Barrazaeta Román, Anthony Otiniano Burgos, Jefferson Gutiérrez y William Tucno Pillaca, demostradores de OPE; y Harlim Olave Yncio, asistente de Marketing Digital. Por parte de su aliado, Consorcio Agropecuario Americano (Conagra): Ings. Indira Seminario, asistente comercial; Carlos Pérez, jefe Comercial y Desarrollo; Ana Carrasco, asistente de Desarrollo; Diego Carranza, representante técnico comercial de la zona Norte Chico; Yanela Cojal, asistente de Desarrollo; y Franklin Castillo, representante técnico comercial de la zona Áncash. Ambas empresas ofrecieron diversas herramientas para frutales y soluciones para el control sanitario de cultivos.

retención de flores y el desarrollo y tamaño de los frutos.

## Maquinaria agrícola

La mecanización tuvo una presencia destacada en la zona de exhibición. **Orbes Agrícola S.A.C.** llegó con tractores **McCormick**, fabricados en Italia por Argo Tractors, entre ellos el modelo X2.40 de 54 CV; así como motopulverizadores a motor, eléctricos y manuales de las marcas **Oleo-Mac**, **Matabi** y **Orbes Pulverizadores**, destinados a diferentes labores y necesidades de mecanización agrícola.

**Morgillo Selva S.A.C.** exhibió tractores japoneses **Kubota** de los modelos "M8540" y "B2401", ampliando las alternativas para productores inte-

resados en incorporar maquinaria a sus actividades.

Por su parte, **Inveragro - Perú Productos Agrícolas S.A.C.** mostró la línea de tractores **LS**, con modelos compactos para diferentes labores agrícolas. Entre sus características destacan el motor Perkins, turbo intercooler y caja de cambios manual, orientados a ofrecer potencia y versatilidad en campo.

## Herramientas para el manejo del cultivo

Las labores de poda, raleo y cosecha también estuvieron representadas. **Fulltec Perú S.A.C.** llevó serruchos de poda de la marca **ARS**, además

de tijeras para raleo y cosecha, herramientas diseñadas para facilitar trabajos que requieren precisión y eficiencia.

**Halel SAC** reunió en su propuesta marcas vinculadas al manejo de cultivos y la mecanización, entre ellas **Bahco**, especializada en herramientas para raleo, cosecha y poda; **B'laster**, de lubricantes para herramientas; y **Echo** y **Shindaiwa**, con maquinaria motorizada como desbrozadoras, motopulverizadoras, motofumigadoras y motosierras.

Entre sus novedades destacaron tijeras ergonómicas y ligeras, afiladores para tijeras y cuchillas, lubricantes de grado alimenticio, limas para serruchos y repuestos. En maquinaria, Echo resaltó sus moto-



### ▲ Sanidad:

Ings. Víctor Mantilla Daga, jefe de Zona Áncash de Silvestre Perú; Walter Bardales Sánchez, jefe de Zona Áncash de Neoagrum; Kenny Saldaña Alejos, representante técnico comercial en Áncash; Jeanpier Salvador Osorio, representante técnico comercial en Áncash; Francisco Reyes, representante técnico comercial en Áncash de Silvestre Perú; Beatriz Huamán Agama, asistente de Laboratorio FITOLAB; Claudia Vidal, asistente de Investigación y Desarrollo; y Jesús Moreano Francia, analista de Marketing, ofrecieron diversas soluciones para el manejo sanitario de los cultivos.

res de dos tiempos por su menor consumo de combustible, disponibilidad de repuestos y menor nivel de ruido.

## Abonos orgánicos

La oferta para el manejo del suelo incluyó alternativas de origen orgánico. **La Calera** participó con abono líquido (biol) y abono sólido granulado elaborado a partir de estiércol de gallinas de postura.

**Fitoabonos** ofreció productos como "Biocompost" y "Biohumus", orientados a aportar materia orgánica y mejorar las condiciones del suelo.

## Otras tecnologías

En protección física de los cultivos, **Kaiser Comercial S.A.C.** exhibió mallas y plásticos agrícolas destinados a diferentes necesidades de protección y manejo.

**Maruplast International S.A.C.** llevó instrumentos de medición, entre ellos medidores de materia seca para palto y mango y el Kit Laqua Twin, para medir nutrientes en savia, suelo y agua. También mostró soluciones para el control de plagas, como TEMO-O-CID, Ceratinex, a base de levadura de torula, y TryPack, para el control de mosca de la fruta.

## Empresas agroexportadoras

El congreso también permitió conocer las perspectivas de empresas vinculadas con la comercialización y exportación de mango y palto.

**Westfalia Fruit**, con más de 15 años de presencia en Áncash, acopia alrededor de 1.500 toneladas de palta por campaña y proyecta incrementar este volumen en 20 % durante la próxima temporada. La empresa exporta principalmente a Japón y Europa y trabaja en Casma con 15



### ▲ Agroindustria de congelados:

Sres. Nelson Nayanay Asenjo, jefe de Abastecimiento de Materia Prima de Agrícola y Ganadera Chavín de Huántar S.A.; Natalee Montes López, supervisora de Bienestar Social; y Milton Mosqueira Gonzales, analista de Operaciones. La empresa es líder en Casma en el acopio y procesamiento de frutas congeladas para exportación.

productores, a quienes brinda asistencia técnica.

**Añay Fruits**, con cuatro años de presencia en la región, proyecta exportar alrededor de 1.400 toneladas de palta durante la campaña 2026-2027 hacia mercados de Europa y Asia, señaló el **Ing. Nino Ruiz Arana, gerente de operaciones**.

También participó **Jalhuca**, empresa española dedicada a la comercialización de palta y mango hacia mercados de Chile, Europa, Asia, Estados Unidos y África. El **Ing. Abel Arteaga, jefe de la zona Norte Chico**, indicó que la empresa proyecta crecer 15 % durante la próxima campaña.

La oferta comercial mostró la diversidad de soluciones disponibles para una fruticultura que enfrenta nuevos desafíos. Nutrición, protección vegetal, bioestimulación, mecanización, herramientas, manejo del suelo y tecnologías de medición ofrecen alternativas para una producción más eficiente y adaptada a las condiciones climáticas.

Para los productores, estos espacios permiten conocer, comparar y evaluar nuevas tecnologías que contribuyan al manejo, la productividad y la competitividad del mango y el palto frente a las crecientes exigencias climáticas, sanitarias y comerciales. 

# OBERLE PERÚ: “ayuda que da vida”



## ▲Participación integradora:

Representantes de las organizaciones socias de Oberle Perú se reunieron con el objetivo de evaluar los resultados alcanzados durante el año, intercambiar experiencias y fortalecer las estrategias de intervención en beneficio de las poblaciones atendidas.

**O**berle Perú es una fundación que, a través de fondos propios, impulsa la ejecución de proyectos orientados a mejorar la calidad de vida de personas y familias en situación de vulnerabilidad. Su labor se desarrolla a través de dos líneas de acción: la Asistencia con Desarrollo Humano y el Desarrollo Rural y Urbano Marginal, así como el apoyo humanitario y social dirigidas a grupos vulnerables.

El encuentro reunió a representantes de las instituciones socias con el objetivo de evaluar los resultados alcanzados durante el 2025, intercambiar experiencias y fortalecer las estrategias de intervención en beneficio de las poblaciones atendidas. La jornada se desarrolló bajo una metodología participativa que promovió el diálogo y la reflexión conjunta, permitiendo analizar los principales logros, desafíos y aprendizajes de cada eje temático de trabajo.

Cabe destacar que, del total de personas beneficiarias atendidas, el 77.6 % correspondió a personas con discapacidad y personas con problemas de salud; el 14.1 %, a poblaciones rurales y urbano-marginales; el 7.4 %, a niños, niñas y adolescentes; y el 0.9 %, a personas adultas mayores.

En esta reunión participaron también estudiantes voluntarios de UNALM, quienes complementan su formación técnica, con el desarrollo de sus capacidades humanas.



Durante el año 2025, Oberle Perú brindó apoyo a 53 organizaciones socias, beneficiando a 65.929 personas en el ámbito nacional. Estos resultados fueron presentados y analizados durante la **Reunión Nacional Oberle Perú 2026**, realizada en el auditorio de la Facultad de Zootecnia de la Universidad Nacional Agraria La Molina.



## ▲Capacidades para el desarrollo rural:

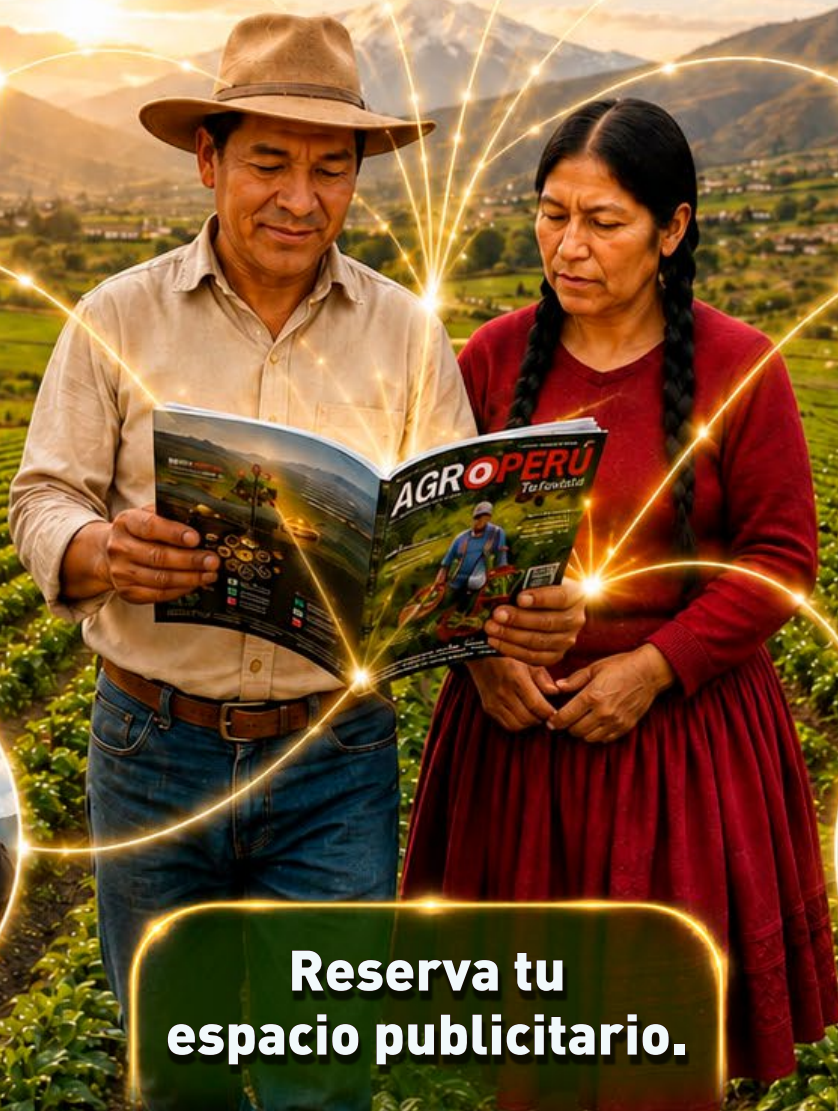
Oberle Perú impulsa el desarrollo rural integral mediante el fortalecimiento de las capacidades de las comunidades campesinas de las regiones de Puno, Apurímac, Ayacucho, Pasco, Junín y Áncash, contribuyendo directamente a mejorar la calidad de vida de 9.321 familias.

# ANUNCIA EN NUESTRA EDICIÓN DE 6<sup>to</sup> ANIVERSARIO

Haz que tu marca sea  
parte de esta edición  
especial y conecta con  
los principales actores  
del sector agrario.



**AGROPERÚ**  
Informa



**Reserva tu  
espacio publicitario.**



## Azúcar amargo

# “El productor de caña trabaja a pérdida”

El Sr. Alberto Salinas Barba, presidente de la Asociación Nacional de Defensa del Agricultor Peruano, advierte que el precio de la caña en chacra se desplomó de S/120 a entre S/35 y S/40 por tonelada en apenas tres años. Mientras los costos de producción se disparan, los pequeños productores enfrentan endeudamiento, falta de crédito y una cadena de comercialización en la que —sostiene— asumen casi todo el riesgo.

Por: Rodolfo Ardiles Villamonte

— ¿A qué se debe la caída en el precio de la caña de azúcar?

— Uno de los principales factores es la presencia de intermediarios. Si observamos el **precio del azúcar al consumidor**, este se mantiene relativamente estable, alrededor de S/2.50 el kilo. Sin embargo, la historia es muy diferente para el productor. En chacra, el precio de la caña ha sufrido una caída considerable: hace apenas dos o tres años recibíamos S/120 por tonelada y hoy nos pagan entre S/35 y S/40. Estamos hablando de una reducción cercana al 75 %.

— ¿Por qué ha caído tanto?

— Precisamente, hace poco me reuní en Trujillo con algunos empresarios para analizar esta situación. Conversamos con representantes de la **Corporación Azucarera del Perú** (Coazúcar), con el gerente de **Perúcaña** y con otras personas vinculadas al sector. Ellos nos explicaron que uno de los problemas que afecta al productor es la distancia entre las zonas de producción y los centros de procesamiento y consumo. 📍

Según esta explicación, el precio que se paga por nuestra caña es bajo porque debe cubrirse un elevado costo de transporte. Por ejemplo, **la caña tiene que trasladarse desde Lambayeque hasta Casa Grande, en La Libertad, o hasta Olmos o Sullana**. Si tuviéramos una planta procesadora en la propia zona productora, este problema se reduciría considerablemente y podríamos recibir un precio más acorde con el valor real de nuestra producción.

## Una tonelada genera mucho más que azúcar

— ¿Cuánto rinde una tonelada de caña?

— Una tonelada puede rendir entre **110 y 120 kilos de azúcar**, y entre **30 y 40 kilos de melaza**, que es otro de los derivados y que en el mercado llega a venderse a unos S/2 el kilo.

— **Además del azúcar y la melaza, ¿qué otros productos con valor comercial se obtienen de la caña?**

— También se obtiene bagazo. De una tonelada de caña pueden salir entre **250 y 300 kilos de bagazo**, que se comercializa a unos S/0.49 el kilo. Asimismo, se obtiene la denominada torta de filtración, producto elaborado a partir del bagazo más fino que pasa por los

coladores, el jugo filtrado y la tierra. Todo ello forma una especie de torta, de ahí su nombre. La torta de filtración no tiene actualmente valor comercial para nosotros. No se vende, sino que se utiliza para mejorar el suelo. No debemos confundirla con un abono: es una enmienda que contribuye al mejoramiento de la tierra. También se obtiene alcohol, aunque nosotros no lo consideramos porque proviene de la melaza.

## Producir cuesta más de lo que pagan

— ¿Cuánto cuesta instalar una hectárea de caña de azúcar?

— El costo de instalación de una hectárea nueva bordea los **S/16.000**. Ahí están incluidos la maquinaria, semillas, mano de obra, agua, fertilizantes, herbicidas y otros gastos. **Ese costo puede reducirse a unos S/10.000 si previamente realizamos algunas labores**, como el recojo del rastrojo (residuos vegetales que quedan en el campo después de la cosecha), el arreglo de los surcos dejados por las máquinas durante la primera cosecha y el levantamiento de camellones. **El problema es que producir una tonelada nos cuesta alrededor de S/75**, mientras que actualmente **nos pagan apenas S/40**. Es evidente que el

cañicultor está trabajando a pérdida. En lugar de ganar, pierde. Y lo más preocupante es que muchos productores están endeudados y, si esta situación continúa, corremos el riesgo de perder nuestras tierras.

— ¿Cuánto produce una hectárea?

— **Una hectárea puede llegar a producir 140 toneladas**. Si multiplicamos esa producción por los S/75 que cuesta producir cada tonelada, tenemos un costo aproximado de S/10.500.

## Precio en caída libre

— ¿Cómo se ha comportado el precio de venta en los últimos años?

— Hace tres años todavía recibíamos un precio que nos permitía obtener una ganancia. **Se nos pagaba alrededor de S/120 por tonelada. Hoy recibimos entre S/35 y S/40**, cuando producir esa tonelada nos cuesta unos S/75. La caída ha sido considerable y, para colmo, tenemos la amenaza de que el fenómeno de El Niño vuelva a golpear al sector.

## Sin contrato directo y sin acceso a la información

— ¿Como gremio tienen algún planteamiento para que los ingenios reconozcan al agricultor el valor de los subproductos? ¿El precio se fija mediante negociación directa?

— La verdad es que nosotros no negociamos directamente con los ingenios. No tenemos contratos con ellos. Negociamos con los acopiadores, es decir, con los intermediarios. Nos vemos obligados a trabajar de esa manera porque muchos productores no somos sujetos de crédito. Entidades como Agrobanco no nos otorgan financiamiento porque arrastramos una deuda desde 1998, originada por el fenómeno El Niño 1997-98 frente al cual no hubo medidas de prevención suficientes por parte del Estado. En aquella época los drenajes estaban saturados y se produjo la ruptura de un canal que terminó destruyendo chacras completas y llevándose la producción de caña. Perdimos todo el capital invertido y no pudimos pagar nuestras deudas.



### ▲ A pérdida:

Sr. Alberto Salinas Barba, presidente de la Asociación Nacional de Defensa del Agricultor Peruano, advierte que los productores de caña de azúcar trabajan actualmente a pérdida: reciben entre S/35 y S/40 por tonelada, pese a que producirla cuesta alrededor de S/75. Si esta situación se prolonga, sostiene, muchos agricultores podrían verse obligados a abandonar el cultivo y buscar otras alternativas productivas.

— ¿Recibieron algún apoyo del gobierno de aquél entonces para rehabilitar la infraestructura de riego y sus plantaciones?

— Las soluciones planteadas por el Estado tampoco consideraron la volatilidad del mercado. Se nos dieron cinco años para pagar la deuda, sin intereses, pero solo el capital. El problema es que los precios agrícolas pueden sufrir caídas muy fuertes, como ocurre actualmente.

## “Toda la pérdida la asume el agricultor”

— Los productores también enfrentan competencia externa. ¿Qué medidas debería adoptar el Estado?

— Los productores tenemos que enfrentar una fuerte volatilidad de precios, a la que se suma la competencia de productos importados que ingresan al mercado sin pagar aranceles. Además, algunos de esos productos reciben subsidios de sus países de origen, mientras que nosotros no recibimos ningún apoyo similar. Por eso creemos que el Estado debe intervenir. Consideramos, además,

que la caña de azúcar debería recibir un tratamiento tributario similar al arroz. El arroz paga 4 % de Impuesto a la Venta de Arroz Pilado (IVAP), mientras que el azúcar está gravado con 18 %. Planteamos reducir ese impuesto al 4 % y elevar los aranceles para disminuir la presión de las importaciones.

— ¿Cuánto han aumentado los costos de producción?

— Los costos se han elevado considerablemente. Una bolsa de urea, por ejemplo, puede llegar a costar S/140 o S/160, y para fertilizar una hectárea de caña necesitamos alrededor de 20 bolsas. También pagamos el agua, que cuesta S/27 por hora de agua superficial. La maquinaria también se ha encarecido. Antes pagábamos entre S/120 y S/130 por hora de alquiler; hoy debemos pagar alrededor de S/280, principalmente por el aumento del costo de los combustibles. La mano de obra también subió. Antes pagábamos S/30 por ocho horas de trabajo y ahora son S/50, con la posibilidad de que llegue a S/60, debido al incremento de la canasta básica familiar.

## 86.000 hectáreas y 20.000 productores

— ¿Cuántos productores de caña existen en Lambayeque?

— En Lambayeque somos alrededor de 2.000 agricultores de caña de azúcar. A nivel nacional llegamos a unos 20.000 productores.

— ¿Cuántas hectáreas se cultivan en el país y cuánto se produce?

— A nivel nacional se cultivan, en promedio, 86.000 hectáreas de caña. La producción está entre 10 y 12 millones de toneladas por campaña, mientras que la producción de azúcar alcanza un promedio de 1,2 millones de toneladas al año.

— ¿Es suficiente para cubrir la demanda nacional o es necesario importar?

— No necesitamos importar. La producción nacional alcanza para atender la demanda interna de azúcar.

## ¿Cuál sería un precio justo?

— ¿Cuál es el precio mínimo que necesita recibir un productor para cubrir sus costos y obtener una rentabilidad?

— Si nos pagaran S/120 por tonelada, tendríamos un margen de ganancia de al menos 40 %. Incluso con un precio de S/100 podríamos obtener un margen de alrededor de 20 %.

— ¿Los productores conocen cómo se determina el precio que paga la gran industria por tonelada?

— Nosotros entregamos la caña en pie, en la chacra. Luego llega el acopiador con su service, realiza el corte, carga la caña en los tráileres y la transporta. Pero no tenemos acceso directo a los ingenios, muchos de los cuales pertenecen al Grupo Gloria. No sabemos exactamente cuánto pesa la caña que entregamos ni cuál es su nivel de pureza, porque no tenemos acceso a la fábrica. No podemos estar presentes en la balanza para comprobar el peso de nuestra producción ni contratar a un ingeniero químico, como hacíamos anteriormente, para verificar la pureza de la caña.



## ▲ Un trato tributario justo:

Desde el gremio de productores de caña se plantea que el cultivo reciba un tratamiento tributario similar al del arroz, que está sujeto al 4 % del Impuesto a la Venta de Arroz Pilado (IVAP). La propuesta busca reducir la carga tributaria y contribuir a mejorar la rentabilidad de los productores.

— ¿Los ingenios están trasladando toda la pérdida al agricultor, sin asumir parte del riesgo del mercado?

— Toda la pérdida la asume el agricultor. Nosotros vendemos la caña al acopiador, quien la lleva al ingenio. Si el gerente o administrador de la fábrica considera que la caña no es óptima, puede rechazarla y devolverla. En ese caso, los gastos y el riesgo recaen nuevamente sobre el agricultor. El acopiador devuelve la caña y el costo termina recayendo sobre el productor. Ni siquiera los intermediarios asumen realmente ese riesgo.

## La falta de crédito atrapa al productor

— ¿Existe concentración de mercado o falta de competencia entre los ingenios compradores de caña?

— Más que un problema de concentración, lo que existe en el Perú es un problema de cómo se ha estructurado el sistema. Como señalé, no somos sujetos de crédito y eso nos obliga a

trabajar con terceros, con los acopiadores. Ellos son quienes nos prestan dinero, con tasas de interés de entre 3 % y 5 % mensual. A cambio, quedamos obligados a venderles nuestra producción. Al productor no le queda otra alternativa. Sin acceso al crédito, esa es la manera que encuentra para mantener funcionando su chacra, que muchas veces trabaja junto con sus hijos. Los ingenios tampoco nos brindan financiamiento. Sería positivo que nos prestaran el dinero y luego, cuando entregáramos nuestra caña, descontaran el préstamo. Pero actualmente esa alternativa no está disponible para los pequeños productores.

## “Si esto continúa, dejaremos de sembrar”

— Si el precio de la caña continúa bajo durante este año y el próximo, ¿qué salida le queda al pequeño productor?

— Si esta situación continúa, al pequeño productor no le quedará otra opción que dejar de sembrar. Actualmente ya existe resistencia incluso para arrendar terrenos destinados a la producción de caña. Y quienes poseen tierras tampoco pueden destinarlas fácilmente a otros cultivos porque han quedado descapitalizados. Por eso queremos acercarnos al Gobierno para presentar una propuesta concreta: acceder a crédito barato para construir, en las propias zonas productoras, una pequeña planta que permita moler la caña y extraer el jugo; es decir, un trapiche. Estamos lejos de los ingenios azucareros y tenemos que realizar hasta 22 viajes en tráiler para trasladar nuestra producción.

## Un trapiche como alternativa

— ¿Cuánto costaría instalar ese trapiche?

— Sería una alternativa mucho más económica. La inversión bordearía los S/15 millones, una cifra muy inferior a los aproximadamente S/45 millones que costaría instalar una fábrica.

— ¿Cómo piensan financiarlo?

— Nuestra idea es acercarnos a Cofide, mostrar la cantidad de toneladas que producimos anualmente y entregarlas en fideicomiso. Con ese respaldo buscaríamos obtener los recursos necesarios para instalar el trapiche.

## El reclamo por los subproductos

— ¿Han planteado alguna fórmula para repartir el valor de los subproductos de la caña?

— Los ingenios nos han dicho que no, porque sostienen que los subproductos les pertenecen. Por eso veo difícil que acepten compartirlos con los productores. Anteriormente sí se nos pagaba en función del azúcar. Eso ocurría cuando funcionaba Tumán. Teníamos contratos directos y se nos pagaba en azúcar mediante un esquema conocido como 60-40: 60 % correspondía al agricultor y 40 % al ingenio. Ese sistema terminó con la llegada de Oviedo



### ▲ Trapiches:

Una alternativa para reducir el elevado costo del transporte de la caña desde las zonas productoras hasta los ingenios sería instalar pequeños centros de procesamiento o trapiches cerca de los campos, plantea Salinas Barba. La medida permitiría disminuir costos y mejorar los márgenes del agricultor.

# Entre la presión internacional y los desafíos internos

En contraste con la opinión de la Asociación Nacional de Defensa del Agricultor Peruano, la Asociación Peruana de Agroindustriales del Azúcar y Derivados (Perúcaña), señala que la caída del precio de la caña de azúcar responde a una combinación de factores externos e internos. La sobreoferta mundial, la menor demanda de China, el encarecimiento de los costos y la intermediación están golpeando a los productores peruanos. Para Perúcaña, la salida pasa por mayor organización, formalización y una relación comercial más estable entre agricultores e industria.

El mercado internacional vuelve a marcar el pulso de la caña de azúcar. La sobreoferta generada por los principales productores mundiales ha provocado una **fuerte corrección de los precios y sus efectos ya se sienten los cañaverales peruanos**. Brasil, India y Tailandia han tenido campañas favorables, mientras China —uno de los mayores compradores de azúcar del mundo— ha reducido sus adquisiciones al incrementar su producción interna.

El resultado ha sido una presión sostenida sobre las cotizaciones y, con ellas, sobre el precio que reciben los cañicultores peruanos.

El Sr. Carlos Castro Serón, gerente general de la Asociación Peruana de Agroindustriales del Azúcar y Derivados (Perúcaña), explica que el comportamiento del mercado responde en buena medida a las cotizaciones internacionales de las **bolsas de Londres y Nueva York**. Cuando éstas suben, mejora el precio tanto para la industria como para los productores.

La diferencia con años anteriores es significativa. Castro recuerda que en 2023 hubo momentos en que la tonelada de caña llegó a pagarse alrededor de

S/180, un nivel que califica de extraordinario. Hoy, en cambio, el sector atraviesa una etapa mucho más compleja.

## Un mercado dominado por los grandes productores

La dimensión de los principales actores mundiales permite entender la magnitud del problema interno. **Brasil produce alrededor de 50 veces más que Perú; India, unas 40 veces, y Tailandia, cerca de 10 veces**, según la referencia proporcionada por Castro. Cuando estos países tienen buenas campañas y generan mayores excedentes, el impacto sobre las cotizaciones internacionales es inmediato. “A todos estos países le ha ido bien, entonces, como a esos países les ha ido bien, el precio cayó 50 %”, afirma.

A ello se suma el comportamiento de **China**. La reducción de sus compras, debido a un incremento de su producción de azúcar de caña y de melaza, ha contribuido a ampliar la oferta disponible en el mercado internacional.

## Precios comienzan a recuperarse

“Esta situación nos está afectando a todos, no solo a los cañicultores. La gran empresa también está sintiendo los efectos de la crisis y, de momento, prácticamente estamos sobreviviendo”, señala Castro.



### ▲ Crisis que afecta a toda la cadena:

Sr. Carlos Castro Serón, gerente general de la Asociación Peruana de Agroindustriales del Azúcar y Derivados (Perúcaña), explica que el precio de la caña está estrechamente vinculado con las cotizaciones internacionales de las bolsas de Londres y Nueva York. Cuando estas suben, mejoran los precios para la industria y los productores; cuando caen, el impacto alcanza a toda la cadena. “Este problema nos afecta a todos, no solo a los cañicultores. La gran empresa también está sintiendo los efectos de la crisis y, de momento, prácticamente estamos sobreviviendo”, señala.



No obstante, observa una señal favorable: en las últimas semanas el mercado ha comenzado a recuperarse. Según sus estimaciones, **en el último mes el precio ha registrado un incremento de 17,5 %**.

La explicación está, nuevamente, en las expectativas. En el mercado de futuros se viene incorporando el posible impacto del **fenómeno de El Niño** sobre la producción, lo que podría reducir la oferta y sostener una recuperación de las cotizaciones.

Para Castro, este comportamiento demuestra que no resulta conveniente evaluar el negocio únicamente desde la coyuntura. La caña, sostiene, se mueve en ciclos de precios y las etapas de bonanza inevitablemente se alternan con períodos de ajuste.

## El problema también está dentro de la cadena

Pero el mercado internacional no explica todo. En el ámbito local persisten problemas estructurales que terminan afectando la relación entre los pequeños productores y la industria.

Uno de ellos es la **intermediación**. Castro sostiene que las empresas compradoras reciben la caña de acopiadores que llegan con la producción, pero no siempre conocen con claridad el origen del producto ni cuántos actores participan previamente en la operación.

Para Perúcaña, esta situación introduce distorsiones en la cadena y dificulta la planificación del abastecimiento. La propuesta de la organización empresarial es avanzar hacia una relación más directa con los agricultores, pero para ello considera indispensable que los productores se formalicen y se agrupen.

“Vamos a ir hacia una agricultura directa, pero para ello deben agruparse. Esto nos permite programar, pues no nos pueden pedir que compremos caña cuando los productores quieren”, afirma el ejecutivo.

La industria, agrega, puede llegar a **pagar el doble de los S/40 que reciben algunos cañicultores**, pero la diferencia que queda en el camino responde a la relación comercial entre productores e intermediarios, sobre la cual los ingenios no tienen control.

El desafío, por tanto, no es únicamente cuánto paga la industria, sino cómo está organizada la cadena antes de que la caña llegue a la planta.

## Formalización y confianza, dos tareas pendientes

La falta de organización de los pequeños productores constituye, para Perúcaña, otro de los principales obstáculos. Una mayor asociatividad permitiría programar cosechas, ordenar las entregas y establecer relaciones comerciales de mayor duración.

Pero también existe una tarea pendiente en el lado de los agricultores: cumplir los compromisos comerciales asumidos con los ingenios.

Castro señala que se han presentado casos de productores que acuerdan vender su producción a una empresa y, al año siguiente, cambian de comprador porque otra firma ofrece un mejor precio. Situaciones similares ocurren, según explica, con el arrendamiento de tierras.

“Esto impide que se pueda mantener una relación comercial de largo plazo. ¿Cómo puede el empresario apoyar al agricultor si al final pueden dejarlo?”, cuestiona.

Una mayor estabilidad contractual, sin embargo, también podría abrir la puerta a nuevas herramientas financieras. Entre ellas menciona el **factoring con Agrobanco**, mecanismo que permitiría a los productores que cuentan con un contrato de venta disponer de financiamiento al tener un comprador asegurado.

## Más costos, menos margen

La recuperación reciente de las cotizaciones no significa que el sector haya dejado atrás sus dificultades. Los ingenios enfrentan también una estructura de costos más elevada.

El tipo de cambio constituye uno de los factores que juega en contra. La disminución del dólar frente al año anterior afecta a las empresas que exportan azúcar y reciben sus ingresos en moneda estadounidense.

Al mismo tiempo, los **fertilizantes se han encarecido**, en parte por los efectos de la guerra en Ucrania, mientras que la mano de obra y el agua también tienen hoy un mayor costo. La combinación reduce los márgenes de productores e industria y vuelve más sensible al sector frente a cualquier caída de los precios internacionales.

## La planta cerca del campo

En este escenario, Castro considera que la instalación de una planta procesadora en una zona cercana a los pequeños productores podría convertirse en una alternativa para mejorar la eficiencia de la cadena.

La lógica es sencilla: cuanto menor sea la distancia entre las chacras de caña y el ingenio, menor será el peso del transporte sobre los ingresos del agricultor. En zonas como Chicama (La Libertad), explica, los productores pueden trasladar su caña hacia Casa Grande, Cartavio o Pacasmayo, pero los costos de flete terminan reduciendo su rentabilidad.

“En la medida en que el ingenio esté más cerca de sus plantaciones, va a ser mejor”, afirma.

La propuesta, sin embargo, no pasa por instalar pequeños trapiches, sino por desarrollar infraestructura con capacidad industrial suficiente para procesar grandes volúmenes.

**La referencia está en Casa Grande, donde se muelen alrededor de 7.000 toneladas de caña al día y los camiones pueden transportar hasta 30 toneladas por viaje.** Para Castro, cualquier nueva infraestructura debería tener una escala que permita generar eficiencias reales.

El futuro de la caña peruana, así, no depende únicamente de que las bolsas internacionales vuelvan a jugar a favor. También está en juego la capacidad del sector para ordenar su cadena de abastecimiento, formalizar a los pequeños productores, fortalecer sus organizaciones y construir relaciones comerciales de largo plazo.

En un negocio sometido a los vaivenes de un mercado global, reducir las ineficiencias internas puede ser tan importante como esperar una recuperación de los precios internacionales. 



## Crédito agrario:

# Microfinancieras ganan terreno

La campaña agrícola 2026-2027 comienza bajo incertidumbre climática y con una necesidad de financiamiento que supera los S/21.000 millones. Las microfinancieras han ampliado su presencia en el campo, pero todavía queda una brecha cercana a S/4.000 millones por cubrir.

Por: Rodolfo Ardiles Villamonte

**L**a campaña agrícola 2026-2027 comenzó con una amenaza climática. La amenaza de un nuevo episodio del **fenómeno El Niño** ha instalado un escenario de incertidumbre que obliga a los agricultores a sembrar con mayor cautela y, al mismo tiempo, demanda más recursos para enfrentar riesgos que alguna vez parecían excepcionales y hoy forman parte de la rutina del agro peruano.

En un país donde la **agricultura familiar aporta alrededor del 70 % de los alimentos** que llegan a los hogares, la pregunta vuelve a cobrar fuerza: **¿hay suficiente crédito para financiar la campaña agrícola en marcha?**

La respuesta no es sencilla. El agro necesita los recursos financieros necesarios, pero conseguirlo continúa siendo uno de sus principales problemas.

## La necesidad supera los S/21.000 millones

No existe una cifra oficial que determine cuánto dinero requiere el agro peruano para financiar cada campaña. Sin embargo, las estimaciones disponibles colocan la necesidad anual entre **S/21.000 millones y S/29.000 millones**.

Uno de los cálculos más citados corresponde a **Grade**. El centro de investigación estima que la agricultura familiar requiere alrededor de **S/21.000 millones por campaña**, de los cuales **S/8.400 millones**, equivalentes al 40 %, deberían ser cubiertos mediante crédito.

La cifra permite dimensionar el problema. El agricultor no pide dinero únicamente para comprar semillas o fertilizantes. Necesita financiar la preparación del terreno, mano de obra, asistencia técnica, transporte, mantenimiento del cultivo y los gastos que aparecen durante todo el ciclo productivo.

Sin financiamiento oportuno, muchas decisiones de siembra terminan dependiendo del tamaño del bolsillo y no del potencial productivo de la parcela.

Y este año existe un elemento adicional: el riesgo climático.





## Microfinancieras, la alternativa

Para la banca comercial, la agricultura continúa siendo una de las actividades de mayor riesgo. Sequías, heladas, inundaciones, plagas, fluctuaciones de precios y ahora El Niño pueden alterar en pocos meses la capacidad de pago de un productor.

Ese riesgo ha abierto espacio a las microfinancieras, que durante los últimos años han ampliado su presencia en las zonas rurales.

Según la abogada Paola Masías Barreda, presidenta de la Asociación de Instituciones de Microfinanzas del Perú (ASOMIF), al 30 de julio de 2026 el saldo de la cartera agropecuaria del sistema microfinanciero —que comprende bancos especializados en microfinanzas, financieras, cajas municipales, cajas rurales y empresas de crédito— alcanzó S/4.513 millones.

La cifra adquiere especial importancia cuando se compara con la demanda estimada para la agricultura familiar.

**“Hoy las microfinancieras cubrimos alrededor del 54 % de los S/8.400 millones que se estiman como demanda de crédito para el agro familiar por campaña”, sostiene Masías.**

Pero todavía falta mucho por cubrir. **La brecha se aproxima a S/3.900 millones**, monto que, según ASOMIF, requiere la participación de la banca de desarrollo, los fondos de garantía del Estado y un mayor fondeo especializado.

El dato revela una transformación silenciosa: cajas municipales, cajas rurales, financieras y entidades especializadas han ido ocupando un espacio que la banca tradicional no siempre está dispuesta a cubrir.

## El banco que llega a las chacras

La diferencia entre una entidad microfinanciera y un banco tradicional comienza muchas veces en el lugar donde se evalúa el crédito.

No siempre es una oficina.



### ▲ Microfinancieras cubren más de la mitad de la demanda:

*Abogada Paola Masías Barreda, presidenta de ASOMIF, destaca el creciente papel de las microfinancieras en el financiamiento del agro familiar. Actualmente, estas entidades cubren alrededor del 54 % de los S/8.400 millones estimados como demanda de crédito del sector por campaña agrícola.*

Los asesores de las microfinancieras visitan las parcelas, observan los cultivos, conocen la dinámica productiva y calculan el flujo de caja del agricultor. En muchos casos, ese proceso permite construir un historial financiero aun cuando parte de los ingresos del productor se mantiene en la informalidad.

La lógica es sencilla: **acercar el crédito al productor, en lugar de esperar que el productor se adapte a un sistema diseñado lejos del campo.**

Esa cercanía también permite utilizar mecanismos de garantía más flexibles. En determinadas operaciones pueden aceptarse garantías sobre la cosecha, contratos de compra con acopiadores o agroexportadoras, fondos públicos de garantía o esquemas de financiamiento a través de asociaciones de productores.

La digitalización comienza, además, a reducir trámites. Las solicitudes, renovaciones y desembolsos recurrentes pueden realizarse por canales digitales

cuando el agricultor ya cuenta con un historial favorable.

Para un productor acostumbrado a recorrer kilómetros para realizar un trámite, esa diferencia puede ser determinante.

## El crédito crece, pero El Niño pone freno

Las cifras muestran que el financiamiento agropecuario venía creciendo con fuerza.

Entre julio de 2025 y junio de 2026, las microfinancieras desembolsaron S/6.064,6 millones en 932.987 operaciones destinadas al agro. El monto aumentó 25.2 % respecto del periodo anterior, mientras que el número de créditos creció 25.8 %.

El dinamismo también se aprecia en el comportamiento mensual. De desembolsos cercanos a **S/330 millones mensuales** a comienzos de 2024, el sistema pasó a superar los **S/540 millones mensuales** hacia mediados de 2026.

Parecía configurarse un ciclo de expansión. Pero la amenaza climática cambió las reglas.

La alta probabilidad de un episodio extraordinario de El Niño ha llevado a las entidades financieras a moderar sus expectativas y privilegiar la calidad de la cartera antes que un crecimiento acelerado de las colocaciones.

**“Esperamos una campaña mucho más conservadora”, advierte Masías.**

En las zonas con mayor exposición climática, las entidades han comenzado a fraccionar y escalar desembolsos y a reforzar productos preventivos.

Habrà crédito, pero será un crédito más cauteloso.

## El préstamo promedio se hace más pequeño

Hay otro dato que puede llevar a una conclusión equivocada.

El monto promedio solicitado por los agricultores, tomando como referencia el crédito agrícola de Agrobanco, pasó de **S/12.500 entre enero y octubre de 2024 a S/11.000 en 2025. Una reducción de 12 %.**

¿Los agricultores están necesitando menos dinero?





No necesariamente.

Según ASOMIF, la caída refleja también la incorporación de productores de menor escala y con historiales crediticios más cortos. Al ampliar la inclusión financiera hacia agricultores que antes estaban fuera del sistema, el monto promedio tiende a reducirse.

El crédito llega a más productores, aunque en préstamos más pequeños y mediante desembolsos más graduales.

En tiempos de incertidumbre climática, prestar menos por operación también puede ser una manera de reducir el riesgo.

## Una vieja deuda con el campo

La dificultad para conseguir crédito no nació con El Niño. **El estudio de la FAO “Necesidad, Demanda y Obtención de Crédito en el Sector Agropecuario en el Perú”** revela que entre el Censo Agropecuario de 1994 y el Cenagro 2012 el número de unidades agropecuarias que solicitaron crédito aumentó 45 %.

El crecimiento fue mucho mayor entre los productores con menos de una hectárea: **allí la demanda se incrementó 179 %**.

Sin embargo, la proporción de agricultores que solicita financiamiento formal continúa siendo baja.

Según los economistas e investigadores del **Centro Peruano de Estudios Sociales (Cepes)**, **Javier Alvarado** y **Miguel Pintado**, los datos del **Cenagro 2012** muestran que el sistema financiero formal concentraba la mayor parte del crédito otorgado a los productores. **El 79 % de quienes accedieron a financiamiento** lo hicieron a través de cajas municipales, cooperativas de ahorro y crédito, banca múltiple, cajas rurales y Edpymes. **Agrobanco atendió al 9 %**, mientras que el **12 % restante** recurrió a otros agentes, entre ellos ONG, comerciantes y prestamistas.

Dentro del sistema financiero formal, las **cajas municipales** fueron las que alcanzaron mayor cobertura entre los agricultores, **con 29 % de los créditos**, seguidas por las **cooperativas de ahorro y crédito** y la **banca múltiple**,

**ambas con 13 %**. Las cifras confirman el papel que las entidades microfinancieras han desempeñado históricamente como una de las principales puertas de entrada del pequeño productor al financiamiento formal.

Hay un dato adicional: **más del 90 % de quienes solicitan crédito termina obteniéndolo**.

La verdadera barrera, entonces, aparece antes de la aprobación.

Nueve de cada diez agricultores no llegan a solicitar un préstamo formal.

Detrás de esa decisión pueden estar el desconocimiento, el temor a endeudarse, la falta de garantías, la informalidad o experiencias negativas con el sistema financiero.

## Una brecha que también tiene rostro de mujer

La **Encuesta Nacional Agropecuaria 2025** agrega otra pieza al rompecabezas.

Del total de productores que solicitaron crédito, **75 % fueron hombres y 25 % mujeres**.

Asimismo, **alrededor del 90 % de los solicitantes cuenta con título de propiedad**, lo que confirma que la formalización de la tierra continúa siendo un factor decisivo para acceder al sistema financiero.

El crédito, por tanto, no solo tiene una dimensión económica. También revela desigualdades vinculadas con la propiedad, la formalización y el acceso de las mujeres productoras a los servicios financieros.

## El costo de los créditos

Conseguir un préstamo no significa que el problema esté resuelto. Falta saber cuánto tendrá que pagar el agricultor por ese dinero.

Según el **Banco Central de Reserva**, la **Tasa de Costo Efectivo Anual (TCEA)** promedio para créditos a microempresas con plazos superiores a un año **alcanzó 58.95 %** al 18 de agosto de 2026.

En las cajas municipales, que concentran buena parte del finan-

ciamiento dirigido a la agricultura familiar, **el promedio se ubicó en 24.1 %**.

Las diferencias responden al perfil de riesgo, la estructura de costos de cada entidad, el monto y el plazo del préstamo, entre otros factores.

Masías recuerda, además, que no debe confundirse la TEA con la TCEA. Esta última incorpora seguros, comisiones y otros gastos vinculados al crédito, por lo que el costo final puede variar considerablemente entre productores.

No existe una tasa única para el agro.

## El crédito como herramienta de adaptación

El agro familiar peruano está frente a una paradoja. La demanda de financiamiento crece, las microfinancieras han ampliado sus colocaciones y cientos de miles de operaciones llegan cada año a los productores. Sin embargo, la agricultura familiar todavía enfrenta una brecha cercana a **S/4.000 millones para cubrir sus necesidades estimadas de crédito**.

Ahora, además, **El Niño** introduce un factor que puede alterar calendarios de siembra, rendimientos, cosechas y capacidad de pago.

Cerrar esa brecha ya no es solamente un asunto financiero.

Para el agricultor, el crédito puede significar comprar fertilizantes a tiempo, contratar trabajadores, instalar un sistema de riego, proteger una parcela o reponer una campaña perdida. Para el país, puede significar mantener la producción de alimentos y evitar que una contingencia climática termine convirtiéndose en una crisis de abastecimiento.

Por eso, en la campaña 2026-2027, el crédito deja de ser únicamente un producto financiero. Se convierte en una herramienta de adaptación.

Y mientras el agricultor mira al cielo esperando que El Niño no golpee con la fuerza anunciada, también mira hacia las entidades financieras en busca de algo más concreto: recursos para sembrar, resistir y llegar a la cosecha 

Por: Ing. Víctor Curi León, especialista en Gestión Pública por Resultados

# Reestructuración del Midagri: ¿reforma o maquillaje?

La reorganización del Ministerio de Desarrollo Agrario y Riego (Midagri) no debería convertirse en otra operación de maquillaje institucional: cambiar nombres, mover oficinas y redistribuir cargos para que, al final, todo siga prácticamente igual. Si el gobierno ha decidido reestructurar al Midagri la pregunta de fondo es mucho más incómoda: ¿qué ministerio necesita realmente el agro peruano?

El Decreto Supremo n.º 008-2026- MIDAGRI, publicado el 5 de agosto, abre una oportunidad que no debería desperdiciarse. El diagnóstico anunciado comprende la situación administrativa, organizacional, presupuestal, de planeamiento, inversión pública y gestión. Es decir, no se trata solamente de ordenar un organigrama. Se trata de revisar para qué existe el ministerio, qué hace, qué debería dejar de hacer y, sobre todo, cuánto de sus recursos termina llegando efectivamente al productor.

Porque el problema del Ministerio de Desarrollo y Riego (Midagri) no parece ser la falta de oficinas. Tampoco la ausencia de programas, proyectos, direcciones y organismos. El problema es que, después de años de reformas parciales, el aparato agrario del Estado se ha vuelto demasiado pesado para responder con la rapidez que exige un sector donde el tiempo no espera.

El agro puede darse el lujo de esperar un trámite mientras una campaña agrícola avanza, una plaga se extiende, el agua escasea o los precios se desploman.

## Un ministerio con demasiada estructura y poca capacidad operativa

Los números plantean una discusión que no debería esquivarse. La estructura vigente contempla **dos viceministerios, nueve direcciones generales, 13 direcciones de línea, tres programas** (Programa Subsectorial de Irrigaciones, Agro Rural y Agroideas), **10 proyectos especiales, además de organismos públicos adscritos y cinco organismos públicos adscritos-OPA** (ANA, Senasa, INIA, Serfor, Agromercado y Fondo Sierra Azul). A ello se suma una combinación de regímenes laborales y una importante cantidad de servidores contratados.

Según el diagnóstico planteado, de los **843 puestos ocupados considerados para la sede central y Agro Rural**, apenas alrededor de un tercio corresponde a personal vinculado directamente con procesos misionales u operativos. En cambio, una proporción significativa se concentra en funciones administrativas, de asesoramiento y alta dirección.



Si esta fotografía refleja adecuadamente la realidad institucional, hay una señal evidente: el Midagri necesita menos escritorio y más capacidad para cumplir su misión.

Una entidad rectora no debería medirse por cuántas oficinas puede sostener, sino por su capacidad para formular políticas, establecer reglas claras, coordinar con los gobiernos

regionales, fiscalizar, generar información y hacer que sus decisiones se traduzcan en resultados concretos para el territorio.

Una administración pública sólida necesita planificación, presupuesto, control y asesoramiento. El problema aparece cuando la estructura de soporte termina creciendo más que la estructura que produce resultados.





## 65 % del presupuesto es para gasto corriente

Hay otro dato que merece una discusión política, no solamente presupuestal.

El sector agrario y riego dispone este año de un **Presupuesto Institucional Modificado** (PIM) de aproximadamente **S/2.912 millones**. De ese monto, según el análisis presentado, 65 % corresponde a gasto corriente y apenas 35 % a bienes de capital e inversión.

No se trata de afirmar que todo gasto corriente sea inútil. Sería una simplificación. El Estado necesita pagar especialistas, comprar bienes, contratar servicios y mantener operativa su maquinaria institucional. Pero cuando un ministerio encargado de impulsar el desarrollo productivo del campo destina una proporción considerable de sus recursos a sostener su funcionamiento, resulta legítimo preguntar si la estructura está diseñada para cumplir su finalidad o para reproducirse a sí misma.

**El presupuesto debería seguir a la misión, no la misión acomodarse al presupuesto.**

Y allí la reorganización tiene una prueba concreta: cada oficina, programa y proyecto debería poder responder qué problema del agro resuelve, con qué recursos y con qué resultados verificables.

## Descentralizar no significa abandonar

Quizá la discusión más importante sea la relación entre el Midagri y los gobiernos regionales.

Durante años, el sector ha construido una suerte de doble circuito. Por un lado, están las **direcciones regionales agrarias** de los gobiernos regionales. Por otro, programas y proyectos del gobierno nacional que intervienen sobre poblaciones y problemas similares.

Cuando **dos niveles de gobierno hacen prácticamente lo mismo sobre el mismo territorio y para los mismos productores**, el resultado no necesariamente es más efectivo.

La experiencia de los sectores Educación y Salud ofrece una referencia que merece ser examinada. El ministerio nacional mantiene la rectoría, establece políticas y supervisa, mientras la prestación de servicios se articula mediante las estructuras descentralizadas.

El agro podría avanzar en esa dirección, siempre que la transferencia de programas

y proyectos a los gobiernos regionales venga acompañada de recursos, capacidades, indicadores y mecanismos de supervisión. Transferir competencias sin dinero ni capacidades sería apenas trasladar el problema de Lima a las regiones.

Por eso, descentralizar no puede ser un eufemismo para desentenderse. Descentralizar es entregar responsabilidad y exigir resultados.

## Menos direcciones, más claridad

La propuesta de reducir las direcciones generales y fusionar áreas que hoy trabajan sobre materias estrechamente relacionadas merece ser discutida sin prejuicios.

Una estructura más compacta podría permitir que el Midagri concentre su trabajo en aquello que realmente corresponde a un ente rector: políticas agrarias, desarrollo productivo y competitividad, gestión territorial, infraestructura, recursos hídricos, asuntos ambientales, información y saneamiento de la propiedad, entre otros asuntos estratégicos.

Pero aquí aparece un riesgo que toda reforma administrativa debe evitar: creer que reorganizar consiste simplemente en juntar oficinas.

Una fusión de direcciones no produce eficiencia por decreto. Si no se cambian los procesos, los incentivos y la forma de tomar decisiones, solamente tendremos las mismas rutinas dentro de oficinas con nombres distintos.

La verdadera reforma debería empezar por los procesos: identificar cuáles son gerenciales, cuáles son de apoyo y cuáles son misionales; determinar cuánto personal requiere cada uno y colocar los recursos donde se genera el resultado que el ciudadano espera.

El principio es sencillo, aunque políticamente incómodo: la administración debe estar al servicio de la operación y no la operación al servicio de la administración.

## El agro necesita un Estado que sepa quién hace qué

La reorganización también debería resolver una vieja enfermedad del Estado peruano: la superposición institucional.

Si el INIA debe concentrarse en investigación e innovación; Senasa en sanidad agraria; Serfor en la gestión y control forestal y de fauna silvestre; el **Fondo Sierra Azul en la siembra y cosecha de agua** y las agencias agrarias en la extensión y asistencia técnica a la agricultura familiar, entonces cada institución debe tener responsabilidades nítidas, presupuesto suficiente y metas que puedan ser evaluadas.

Lo que no puede ocurrir es que varias entidades lleguen al mismo productor con programas parecidos, mientras otras necesidades básicas quedan sin atender.

El productor no necesita saber qué dirección general tiene la competencia. Necesita saber quién le resolverá el problema.

Ese debería ser uno de los criterios centrales de la reforma.

## Cuidado con los cálculos políticos

Los 120 días previstos para el diagnóstico pueden parecer mucho tiempo en la burocracia, pero son apenas un suspiro para una reforma de esta magnitud. Y existe un riesgo adicional: que la reorganización termine capturada por intereses internos, negociaciones de puestos o simples cálculos políticos.

Si eso ocurre, se habrá perdido una oportunidad excepcional.

El Midagri necesita una reforma que mire más allá de Lima y de sus propios pasillos. Una reforma que pregunte cuánto cuesta el aparato público, pero también cuánto produce. Que mida oficinas, pero sobre todo resultados. Que ordene competencias entre Nación y regiones. Que reduzca duplicidades. Que fortalezca las instituciones técnicas y acerque la extensión y la asistencia al agricultor.

En definitiva, el desafío no es tener un Midagri más pequeño, sino más inteligente, más funcional, más técnico y más útil para el campo.

Porque si después de 120 días la reorganización se limita a cambiar organigramas, habremos tenido una reforma administrativa más.

Si, en cambio, consigue desmontar duplicidades, adelgazar la burocracia, fortalecer la rectoría y devolver capacidad de acción al territorio, podría convertirse en algo mucho más importante: el comienzo de una nueva relación entre el Estado y el agro peruano

La XXXI Feria Nacional de Camélidos Sudamericanos (Fecasam 2026), celebrada del 22 al 30 de agosto en Macusani, se consolidó como el epicentro alpaquero nacional y mundial. La clausura del evento contó con la participación de la presidenta de la República, Keiko Fujimori Higuchi, y del ministro de Desarrollo Agrario y Riego, Marco Vinelli Ruiz. Durante la jornada, las altas autoridades del Ejecutivo constataron la excelencia genética de los camélidos, así como la calidad de la fibra y la artesanía de la región, y reafirmaron el compromiso del Gobierno Central con el desarrollo sostenible de la ganadería altoandina del sur del país.

**D**espués de muchos años, **Macusani**, ubicada a 4.321 metros sobre el nivel del mar, recibió la visita de altas autoridades del país. La **presidenta de la República, Sra. Keiko Fujimori Higuchi** y el **ministro de Desarrollo Agrario y Riego, Econ. Marco Vinelli Ruiz**, acompañados de funcionarios de diversos sectores, llegaron el domingo 30 para participar en la clausura del evento alpaquero.

La bienvenida estuvo a cargo del **presidente del Comité Organizador de la XXXI Feria Nacional de Camélidos Sudamericanos (Fecasam 2026), Sr. Roger Flores Quispe**, y del **alcalde provincial de Carabaya, Dr. Edmundo Cáceres Guerra**, quienes agradecieron la visita y expusieron las principales necesidades de los carabainos para avanzar hacia un desarrollo integral y sostenible de la región altoandina, donde la ganadería alpaquera

En Macusani, Carabaya, región Puno

# Éxito y tradición en la Capital Alpaquera del Perú y el Mundo



## ▲ Ruedas para el progreso:

Dr. Edmundo Cáceres Guerra, alcalde provincial de Carabaya; Sra. Keiko Fujimori, presidenta de la República; Sr. Roger Flores Quispe, presidente del Comité Organizador de Fecasam 2026; Econ. Marco Vinelli Ruiz, ministro de Desarrollo Agrario y Riego, y Dr. Julio Wilder Carcausto Ñaupa, gerente de Desarrollo Económico de la Municipalidad de Carabaya y comisario general de la feria, junto al tractor agrícola Sonalika, entregado por la Presidencia de la República para apoyar el cultivo de pastos y forrajes destinados a la alimentación de las alpacas de Macusani.

constituye la principal actividad productiva de la zona.

Ante cientos de productores agrarios llegados de diversas zonas de la región Puno, la presidenta de la República y el titular del sector agradecieron el cálido recibimiento y reconocieron la importancia de reforzar la presencia del Estado en el Perú rural andino.

Como parte de las acciones concretas desarrolladas durante la jornada, la presidenta **Keiko Fujimori** entregó un tractor agrícola "Sonalika", destinado a apoyar las actividades productivas de los criadores de camélidos sudamericanos de Macusani.

Asimismo, se entregaron **títulos de propiedad rural y 13.700 kilo-**

**gramos de pacas de heno de avena y alfalfa**, destinados a contrarrestar la escasez de alimentos para el ganado. También se otorgaron certificados simbólicos para la futura entrega de **16,27 m³ de madera y 40 sacos de palo santo**, además de **767 resultados de análisis de suelo, 3.100 kg, de semilla de papa amarga, 1.200 kg, de avena forrajera, 200 kg, de haba y 54 cuyes mejorados para reproducción**.

En su intervención, la mandataria anunció importantes acciones para la provincia de Carabaya, entre ellas la construcción, en Macusani, de una **planta procesadora de fibra de alpaca con tecnología de punta**, así como el mejoramiento y asfaltado de la carretera **Macusani (Carabaya)-Nuñoa (Melgar)**.



También anunció que se acelerará la implementación, equipamiento y funcionamiento de la **Universidad Nacional de Carabaya**, además de otras acciones orientadas a impulsar el desarrollo productivo, agropecuario y educativo de la provincia.

Por su parte, el burgomaestre carabaíno, **Dr. Edmundo A. Cáceres Guerra**, solicitó priorizar los proyectos de inversión que se encuentran en evaluación o gestión ante los diferentes ministerios, debido a que su ejecución contribuirá directamente al desarrollo de los diez distritos de la provincia de Carabaya y tendrá impacto en el crecimiento económico y social de la región Puno.

## Esencia de la feria

En esta edición, el reglamento de **Fecasam 2026** estableció que en el campo ferial "Julio Barreda Aragón" solo serían admitidas alpacas con registro y, por supuesto, llamas. Esta disposición hizo que la cantidad de animales fuera relativamente menor. En total, al recinto ingresaron **1.266 alpacas Huacaya** y **Suri**, pertenecientes a 73 expositores, y **344 llamas Chak'u** y **K'ara**, de 26 expositores.

El tradicional concurso y juzgamiento de alpacas **Huacaya blancas** y de **colores** estuvo a cargo de los jueces **Dr. Rito Huayta Arizaca**, juez internacional, y **Dr. José Luis Apaza Larico**, juez

nacional, ambos reconocidos por su experiencia profesional.

La raza **Suri** fue juzgada por la **Méd. Vet. Zoot. Evelyn Díaz Salas**, de Ganadera El Nevado, y por el **Ing. Alcides Prisco Antezana Iruri**. En tanto, el juzgamiento de llamas estuvo a cargo del **Méd. Vet. Zoot. Juan Manuel Díaz**, de Macusani, y del **Ing. Zoot. Alfonso Atanacio Carbajal**, del Midagri.

En el puntaje final de alpacas, el primer puesto fue para la **Ganadería Cano de Soratira**, de Macusani, con 278 puntos. El segundo puesto correspondió a la **comunidad campesina Chacaconiza**, de Corani, con 170 puntos; el tercer lugar fue para la **Méd. Vet. Zoot. Tania Díaz Díaz**, de Chocoaquilla, Macusani, con 99 puntos; el cuarto puesto fue para el **Sr. Elmer Condori Vilca**, de Santa Bárbara, con 75 puntos, y el quinto lugar para el **Sr. Zacarías Quispe Cuno**, de Macusani, con 60 puntos.

En el puntaje general de llamas, el primer puesto fue para el **Sr. José Umiyauri Rojas**, de Espinar, región Cusco, con 91 puntos. El segundo lugar correspondió al **Sr. Juan Luna Peralta**, de Macusani, con 54 puntos; la tercera ubicación fue para el **Sr. Rafael Cano Ccoa**, de Macusani; el cuarto puesto correspondió al **Sr. Marcos Maqqe Carbajal**, de Macusani, con 29 puntos, y el quinto lugar fue para el **Sr. Raúl Quispe Quispe**, de Nuñoa, con 24 puntos.

## Artífices

Cabe destacar el decidido apoyo de la **Municipalidad Provincial de Carabaya**, que, con su alcalde a la cabeza, destinó más de S/430.000 para bienes y servicios de la feria.

También fue fundamental el trabajo profesional del **Dr. Julio Carcausto Ñaupá**, gerente de Desarrollo Económico de la **Municipalidad Provincial de Carabaya** y comisario general de la feria, así como del **presidente del Comité Organizador, Sr. Roger Flores Quispe**, y su equipo.

Superando diferencias de forma, pero no de fondo, los organizadores lograron sacar adelante el evento y concretar la presencia de la **presidenta Keiko Fujimori** y del **ministro Marco Vinelli**, algo que no sucedía desde hace tiempo en eventos ganaderos de nuestro país.

Así, la **XXXI Fecasam 2026** cerró una nueva edición poniendo en valor la tradición alpaquera de Macusani, la calidad genética de sus camélidos y el trabajo de los productores que mantienen viva una de las principales actividades económicas de la provincia de Carabaya.



### ▲ Del apu Allincapac a Palacio de Gobierno:

Alpaca Huacaya, categoría junior, obsequiada por el alcalde de Carabaya como gesto de gratitud de los alpaqueros de Macusani a la presidenta Keiko Fujimori. En la fotografía: Sr. Roger Flores; ministro Marco Vinelli; presidenta Keiko Fujimori; y Julio Carcausto, comisario general.



### ▲ Desfile de campeones:

Alpacas campeonas de Fecasam 2026, cuya belleza y calidad de fibra fueron apreciadas por la presidenta Keiko Fujimori y el ministro Marco Vinelli.

# Impacto del estrés de calor en vacas lecheras de la costa peruana

El aumento de las temperaturas representa una amenaza creciente para la ganadería lechera. El estrés por calor no solo reduce el consumo de alimento y la producción de leche, sino que también afecta su composición, la fertilidad y, en determinados casos, el desarrollo de la descendencia. En condiciones

de mayor severidad, el consumo de materia seca puede disminuir de 22 a 15 kg por día, mientras que la producción de leche puede reducirse de 33,5 a 21,6 kg por vaca al día. Ante la actual presencia de El Niño y las condiciones previstas para el verano de 2027, los sistemas de enfriamiento, la sombra, la ventilación, el manejo



**nutricional y el monitoreo del Índice de Temperatura y Humedad (ITH) serán claves para reducir las pérdidas productivas.**



**Escribe:** Méd. Vet. Mg. Roberto Evaristo Romero, docente de la Universidad Peruana de Ciencias Aplicadas - UPC  
([roberto.evaristo@upc.edu.pe](mailto:roberto.evaristo@upc.edu.pe))

**D**urante la época de verano, el estrés por calor constituye uno de los principales factores que afectan a los establos lecheros de la costa peruana. Esta condición puede presentarse con diferentes grados de intensidad, desde moderado hasta severo, y generar efectos negativos sobre la producción y composición de la leche, la salud y el bienestar de las vacas, así como sobre su desempeño reproductivo.

Actualmente, la costa peruana se encuentra afectada por el fenómeno El Niño y se espera que durante el verano de 2027 sus efectos tengan un mayor impacto sobre la ganadería de esta zona. En los últimos años, los ganaderos de establecimientos medianos y grandes vienen implementando medidas para mitigar los efectos del estrés por calor, como baños por aspersión, ventilación y estrategias nutricionales. Sin

embargo, muchos pequeños productores aún no aplican estas medidas debido al desconocimiento o a las limitaciones económicas para realizar las inversiones necesarias.

Con frecuencia, la preocupación comienza cuando la producción de leche ya disminuyó o cuando los indicadores reproductivos muestran un deterioro. Esta situación puede ser especialmente crítica en las vacas que paren durante la primavera, debido a que el estrés térmico puede afectar el pico y la persistencia de la producción de leche, además de comprometer los parámetros reproductivos.

En las vacas que paren durante el verano, uno de los principales efectos se presenta en el reinicio de la actividad ovárica y en la aparición de alteraciones hormonales, lo que puede retrasar la gestación después del periodo de espera voluntaria.

Una vaca de alta producción genera una cantidad importante de calor 



### ▲ Manejo y bienestar:

La orientación y altura de las sombras, una adecuada circulación de aire en los corrales y el comportamiento de las vacas son factores clave para reducir el estrés por calor. Como indicador de confort, las vacas deberían permanecer echadas al menos el 75 % del tiempo.

como consecuencia de su metabolismo, la fermentación ruminal y la propia producción de leche. Cuando a ello se suman temperaturas ambientales elevadas, alta humedad relativa, escasa circulación de aire o sombra insuficiente, la capacidad del animal para disipar el calor puede verse superada.

Factores que predisponen al estrés por calor

La vaca presenta una relación relativamente baja entre superficie corporal y peso vivo, además de glándulas sudoríparas poco desarrolladas y un pelaje corto y denso. Estas características limitan su capacidad

para disipar el calor, especialmente cuando la temperatura ambiental aumenta.

Después del parto, se busca que la vaca alcance rápidamente el pico de producción de leche, por lo que recibe dietas de alta densidad nutricional basadas en forraje y concentrado. Esto incrementa el calor metabólico y puede hacerla más susceptible al estrés térmico.

A ello se suman factores relacionados con las instalaciones, como la ausencia de corrientes de aire, sombras inadecuadas, poca superficie disponible por vaca, falta de túneles de enfriamiento o un diseño deficiente de los corrales. Un ejemplo particularmente importante es la escasa venti-

lación en la sala de espera de la sala de ordeño.

También existen factores que muchas veces pasan desapercibidos, como el suministro de forrajes de baja digestibilidad y una calidad deficiente del agua. Todos estos elementos, de manera individual o combinada, pueden incrementar la intensidad del estrés por calor.

Estrés de calor

El estrés por calor se evalúa relacionando la temperatura ambiental con la humedad relativa mediante el Índice de Temperatura y Humedad (ITH o THI). Un valor superior a 68 puede indicar la presencia de estrés térmico, cuya intensi-

Estrés por calor en la región Lima (Primeros seis meses de 2026)

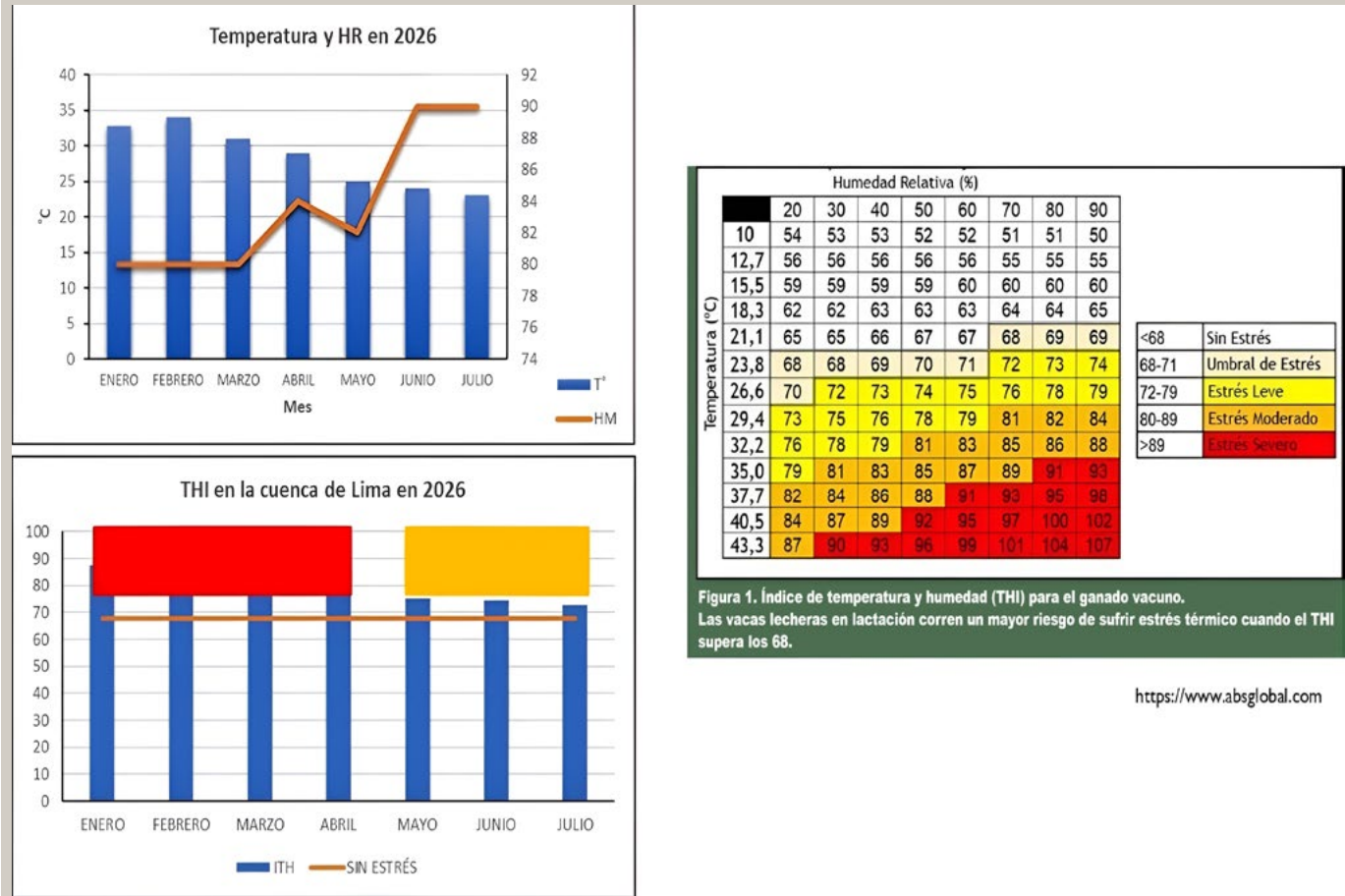


Figura 1. Índice de temperatura y humedad (THI) para el ganado vacuno. Las vacas lecheras en lactación corren un mayor riesgo de sufrir estrés térmico cuando el THI supera los 68.

<https://www.absglobal.com>

Fuente: Elaboración propia.

➡ dad aumenta conforme se elevan las condiciones ambientales.

En el gráfico se muestra el comportamiento del estrés por calor en la región Lima durante los primeros seis meses de 2026, información que permite comprender una de las razones por las que la producción de leche puede disminuir de manera sostenida y por las que las vacas pueden presentar dificultades para lograr la gestación.

Un error frecuente es pensar que una vaca presenta estrés térmico únicamente cuando jadea. En realidad, la respuesta comienza antes. A medida que aumenta el ITH, la vaca modifica su comportamiento: busca zonas con sombra, permanece más tiempo de pie, incrementa su frecuencia respiratoria y reduce el consumo de alimento.

Xue et al. (2010) considera que el consumo comienza a disminuir aproximadamente a partir de los 25 °C y puede caer de manera marcada cuando las condiciones son más severas. En su estudio, el consumo se redujo de 19,8 a 15,8 kg/día cuando el ITH aumentó de 68 a 80.

Esto resulta relevante porque una de las primeras señales económicas del problema puede ser, simplemente, que la vaca está comiendo menos. A partir de ese momento se desencadena una cadena de consecuencias que termina afectando la producción y la reproducción.

Cuando aumenta la temperatura corporal, la vaca activa sus mecanismos de termorregulación. Se incrementan la frecuencia respiratoria y la sudoración y se producen cambios en la circulación sanguínea. Cuando la temperatura corporal supera los 39 °C, esta respuesta se intensifica y pueden presentarse alteraciones en el equilibrio ácido-base y en los electrolitos, como sodio, potasio, cloro y bicarbonato, además de un incremento del cortisol y de los radicales libres (West, 2003; Kadzere et al., 2002).

Como consecuencia, la vaca comienza a destinar parte de sus recursos a enfrentar el calor, reduciendo los disponibles para otras funciones productivas y reproductivas.

## Efecto en la producción de leche

A medida que aumenta el ITH, se produce una disminución del consumo de materia seca. La vaca consume menos alimento y, por lo tanto, recibe menos nutrientes. Sin embargo, la reducción de la producción de leche no

**MYCOTOX TOTAL**  
SECUESTRANTE DE MICOTOXINAS

**SECUESTRANTE Y ADSORBENTE DE MICOTOXINAS**

Actúa en 3 niveles

- 1 ADSORCIÓN
- 2 DESACTIVACIÓN ENZIMÁTICA
- 3 BIOPROTECCIÓN

Presentación: 25 kg

depende únicamente del menor consumo; también intervienen cambios metabólicos, hormonales y fisiológicos que modifican la utilización de los nutrientes.

West (2003) comparó condiciones de clima neutro, con un ITH entre 60 y 68, frente a condiciones de estrés térmico con un ITH igual o superior a 72. Los resultados mostraron una disminución de la producción de leche de 33,5 a 21,6 kg/vaca/día y del consumo de materia seca de 22 a 15 kg/día. También se observaron cambios negativos en los niveles de grasa, proteína y lactosa.

Esto permite entender que el estrés por calor no afecta únicamente el volumen de leche, sino también su composición y, como consecuencia, puede reducir la bonificación asociada al contenido de sólidos totales.

Frente a esta situación, no solo se debe revisar la calidad del alimento, sino también las condiciones ambientales y el comportamiento de las vacas.

## Efecto en la reproducción

El estrés por calor tiene efectos inmediatos y de mediano plazo sobre los parámetros reproductivos. Las vacas ➡

lecheras intentan mantener la producción de leche y pueden destinar parte de la energía disponible a responder al estrés térmico, lo que puede afectar la reproducción y reducir la tasa de preñez.

El estrés térmico puede alterar el desarrollo folicular, la calidad del ovocito, la expresión del celo y el ambiente reproductivo. Los folículos primordiales y primarios son más resistentes al calor; sin embargo, conforme avanzan en su desarrollo pueden verse afectados procesos relacionados con las células de la granulosa y la acción de las hormonas FSH y LH, con posibles consecuencias sobre la calidad del ovocito y el desarrollo embrionario.

Además, se presentan celos menos evidentes, menor eficiencia reproductiva, mayor dificultad para

lograr la gestación y un incremento de los días abiertos. Por ello, durante los periodos cálidos no basta con revisar la producción de leche; también es necesario monitorear la tasa de concepción, los servicios por concepción y otros indicadores reproductivos (Wolfenson et al., 2000; De Rensis y Scaramuzzi, 2003).

## Efectos en la descendencia

Una investigación realizada por Ouellet et al. (2020) sobre los efectos del estrés por calor durante la gestación y sus consecuencias en las hijas identificó efectos negativos relacionados con el consumo de materia seca, la duración de la gestación, la función placentaria, la respuesta inmunitaria y el desarrollo de la glándula mamaria, así como

consecuencias posteriores sobre el crecimiento y desempeño de la descendencia.

Esto permite comprender que el estrés térmico no debe considerarse únicamente como un problema temporal de la vaca durante los meses de mayor temperatura, sino como un factor capaz de generar consecuencias a más largo plazo.

## Recomendaciones

Cuando se habla de estrés por calor, con frecuencia se considera que la única solución consiste en instalar ventiladores y sistemas de aspersión. Sin embargo, existe otro elemento fundamental: la sombra. Su calidad, altura, orientación y superficie disponible son aspectos que deben evaluarse como parte del diseño del establo.

# Feria Internacional Expo Majes 2026 - XXVIII Edición

La Feria Internacional Expo Majes, en su XXVIII edición, es organizada por el Comité Organizador presidido por la Junta de Usuarios de la Pampa de Majes, con la participación de importantes asociaciones de productores, ganaderos, caballos de paso y otras organizaciones representativas del distrito de Majes.

La cita es del 19 al 27 de septiembre de 2026, donde Expo Majes busca poner en valor el potencial agropecuario, empresarial, comercial, tecnológico y cultural del distrito de Majes, reconocido como uno de los principales territorios de producción agropecuaria de la región.

La feria contará con exhibición de maquinaria y tecnología agrícola, Agro Fest Majes '2026 por el Día del Agricultor, juzgamiento y exhibición de ganado caprino, ovino y lechero, incluyendo ejemplares Holstein con registro, Holstein puro y de cruce, además del Concurso de Caballos de Paso Peruano.

También se desarrollarán actividades culturales como danzas escolares y Feria de Ciencias, integrando a productores, empresas, instituciones, estudiantes y familias del distrito de Majes.

El distrito de Majes destaca por su importante producción agrícola, con más de 1.200 hectáreas de palta y alrededor de 2.500 hectáreas de uva, además de cebolla, ají, páprika y otros cultivos, así como una importante actividad ganadera y lechera.

Expo Majes 2026 busca ser una plataforma para promover la innovación, generar oportunidades comerciales, impulsar la inversión y mostrar al Perú y al mundo el potencial productivo del distrito de Majes.



### Informes:

♦ MVZ. Francisco Oporto, Comisario General - Expo Majes '2026, celular 902 618 476

♦ Ing. Ivanova Toledo Yataco: Celular 996 365 419



También es importante considerar la presencia de árboles alrededor o dentro de los corrales, ya que pueden reducir la carga de radiación solar que recibe directamente la vaca. Una adecuada circulación de aire, suficiente superficie por animal y menor exposición directa a los rayos solares ayudan a disminuir los efectos del estrés térmico.

Cuando la ventilación natural no es suficiente, pueden utilizarse ventiladores y aspersores. La aspersión debe realizarse con gotas grandes y baja presión durante aproximadamente 40 segundos a 1 minuto, seguida de 5 a 7 minutos de ventilación. Se pueden establecer 3 o 4 ciclos completos de aspersión y ventilación.

Un aspecto especialmente importante es comprobar si el sistema realmente funciona. Para ello, se puede medir la temperatura corporal de un grupo de vacas antes y después del baño y verificar la eficacia del sistema de enfriamiento.

En cuanto a la alimentación, se debe actuar con especial cuidado. Si la vaca reduce su consumo, una dieta con exceso de fibra poco digestible puede agravar el problema. Se recomienda utilizar forrajes con mayor digestibilidad de la fibra detergente neutra (FDN), ensilajes correctamente fermentados y reducir la presencia de fibra excesivamente lignificada.

También se debe considerar ofrecer el alimento durante las horas más frescas del día y garantizar agua de buena calidad y en cantidad suficiente.

Una de las alteraciones metabólicas que puede incrementarse en los sistemas de producción bovina es la acidosis ruminal subaguda. Esta puede presentarse cuando se altera el consumo o la calidad de la dieta y tener como consecuencia una dis-

minución de la producción y de la calidad de la leche. Su prevención requiere una formulación adecuada de la dieta, suficiente fibra físicamente efectiva y, cuando esté indicado, el uso de buffers o sustancias alcalinizantes.

En el manejo reproductivo, se recomienda utilizar herramientas como la ecografía reproductiva, protocolos de inseminación artificial a tiempo fijo y sistemas adecuados de detección de celo. Durante los periodos de mayor estrés térmico es importante conocer el estado reproductivo de cada vaca. La ecografía permite identificar con mayor precisión la actividad ovárica y el estado de salud uterina, facilitando la toma oportuna de decisiones.

De esta manera, el programa reproductivo no depende exclusivamente de observar si una vaca manifiesta o no signos visibles de celo.

No se debe esperar a que las vacas ya estén afectadas por el estrés por calor para comenzar a aplicar medidas de enfriamiento. El establo debe prepararse antes de que las condiciones ambientales alcancen los niveles de mayor riesgo.

Por ello, es necesario revisar periódicamente las sombras, la ventilación, la carga animal, la disponibilidad y calidad del agua, el funcionamiento de los aspersores y ventiladores, los horarios de alimentación y la calidad del forraje.

También es importante observar el comportamiento de las vacas y relacionarlo con los indicadores de producción y reproducción. El monitoreo rutinario del ITH puede funcionar como una especie de semáforo ambiental, pero no debe utilizarse de manera aislada. Lo recomendable es combinar esta información con la observación directa de los animales y con los indicadores productivos y

reproductivos propios de cada establo.

La prevención, por tanto, no debe comenzar cuando la producción de leche ya cayó. Preparar las instalaciones, ajustar la alimentación, asegurar agua y sombra, mejorar la ventilación y monitorear de manera permanente a las vacas permite anticiparse al estrés térmico y reducir sus efectos sobre la productividad y la reproducción .

## Referencias bibliográficas

1. West JW. Effects of heat-stress on production in dairy cattle. *J Dairy Sci.* 2003;86(6):2131-2144.
2. Kadzere CT, Murphy MR, Silanikove N, Maltz E. Heat stress in lactating dairy cows: a review. *Livest Prod Sci.* 2002;77(1):59-91.
3. Wolfenson D, Roth Z, Meidan R. Impaired reproduction in heat-stressed cattle: basic and applied aspects. *Anim Reprod Sci.* 2000;60-61:535-547.
4. De Rensis F, Scaramuzzi RJ. Heat stress and seasonal effects on reproduction in the dairy cow—a review. *Theriogenology.* 2003;60(6):1139-1151.
5. Ouellet V, Laporta J, Dahl GE. Late gestation heat stress in dairy cows: Effects on dam and daughter. *Theriogenology.* 2020;150:471-479.
6. Ouellet V, Boucher A, Dahl GE, Laporta J. Consequences of maternal heat stress at different stages of embryonic and fetal development on dairy cows' progeny. *Anim Front.* 2021;11(6):48-56.



# El otro negocio del maíz morado

En Matara, Cajamarca, 17 productores de la Asociación de Productores Agropecuarios e Industriales (APAIM) decidieron dar un paso más allá de la venta de maíz morado como materia prima. Hoy transforman parte de su producción en harinas, bebidas, licores, mermeladas, galletas y otros derivados que comercializan bajo la marca Maydelix. La apuesta busca abrir nuevos mercados y mejorar los ingresos de las familias productoras mediante productos con mayor valor agregado.

El maíz morado ya no es solo un cultivo para la venta de materia prima en Matara, Cajamarca. Para los 17 miembros de la Asociación de Productores Agropecuarios e Industriales (APAIM), que preside el Sr. Moisés Saucedo Flores, se ha convertido en la base de una apuesta por la transformación y la búsqueda de mejores oportunidades comerciales.

La historia comenzó en 2014, cuando un grupo de agricultores decidió organizarse para mejorar las condiciones de vida de sus familias y encontrar nuevas alternativas para su producción. El maíz morado pronto mostró su potencial, pero también dejó en evidencia una limitación: venderlo únicamente como grano y mazorca significaba renunciar a buena parte del valor que podía generar después de la cosecha.

La respuesta fue dar el salto a la transformación. Los productores comenzaron a convertir el grano y la coronta en harinas, bebidas, licor, mermeladas y otros derivados que comercializan bajo la marca colectiva Maydelix.



## ▲Equipo emprendedor:

Sr. Moisés Saucedo Flores, el segundo de la fila, con casaca y lentes, junto a miembros de la Asociación de Productores Agropecuarios e Industriales (APAIM), tras las labores de deshierbo en los cultivos de maíz morado INIA 601.



## Una producción condicionada por el clima

Cada uno de los 17 socios destina, en promedio, **una hectárea al cultivo de maíz morado de la variedad INIA 601**, reconocida por su contenido de antocianinas y sus características antioxidantes. La campaña empieza alrededor de octubre y la cosecha se concentra entre abril y junio.

Pero la producción no siempre responde de la misma manera. En una campaña desfavorable pueden obtener unas **40 toneladas**, mientras que en años favorables han llegado a **unas 105 toneladas**. Las lluvias, los periodos de sequía y las heladas son factores que terminan definiendo buena parte del resultado.

Esta variabilidad constituye uno de los principales problemas para una organización que busca atender un mercado de manera sostenida. La agroindustria necesita materia prima disponible y de forma regular, una condición difícil de garantizar cuando la producción depende directamente del comportamiento del clima.

Por eso la transformación adquiere especial importancia. En lugar de depender únicamente de la venta del grano, APAIM busca convertir su producción en una gama de alimentos y derivados que permitan ampliar las alternativas de comercialización.



### ▲ Materia prima:

Mazorcas de maíz morado, valoradas por su contenido de antocianinas y compuestos antioxidantes.



### ▲ Derivados:

La harina obtenida del grano, la coronta y las brácteas del maíz morado se aprovecha en la elaboración de galletas y otros productos de panificación. A la derecha, licor elaborado a partir del maíz morado.



## Todo lo que pueda aprovecharse

La asociación ha incorporado un criterio de aprovechamiento integral de la materia prima. El grano, la coronta y las brácteas pueden convertirse en **harina** y utilizarse en distintas preparaciones; también forman parte de una oferta que incluye **bebidas, néctar, licor, mermeladas**.

No se trata únicamente de tener más productos en el catálogo. Para APAIM, la transformación representa una manera de reducir pérdidas y aprovechar mejor una producción que, de otro modo, terminaría dependiendo de la venta como materia prima.

## Con registro sanitario y sello de Agricultura Familiar

Dar el salto agroindustrial también significó asumir nuevas exigencias. Transformar el producto no era suficiente. Había que formalizar los procesos, obtener registros sanitarios, mejorar las capacidades productivas y, sobre todo, encontrar compradores.

Actualmente, las **harinas y el licor de maíz morado de Maydelix** cuentan con registro sanitario. A ello se suma el Certificado de Agricultura Familiar del Perú, obtenido este año, que representa para la organización un respaldo a su condición de productores y a la identidad territorial de su propuesta.

El mercado todavía tiene una dimensión principalmente regional. Cajamarca concentra buena parte de las ventas, con clientes como panaderías, empresas e industrias que utilizan las harinas como insumo. **Las ferias nacionales cumplen una función adicional:** permiten exhibir los productos, medir la respuesta de los consumidores y establecer contactos comerciales.

La mirada está puesta ahora en **Trujillo y Lima**. Pero antes de avanzar hacia mercados más grandes, APAIM enfrenta una tarea decisiva: contar con una producción suficiente y constante para responder a una demanda que podría crecer.

Ese es uno de los límites que enfrenta una pequeña organización cuando decide incursionar en la agroindustria. La capacidad productiva debe crecer al mismo ritmo que las oportunidades comerciales. De lo contrario, una venta conseguida puede convertirse en un



### ▲ Para panificación:

La harina de maíz morado registra una alta demanda en el sector panificador para la elaboración de productos como galletas.

problema cuando no existe suficiente materia prima para atenderla.

## El apoyo que permitió avanzar

El crecimiento de APAIM también ha tenido detrás una combinación de esfuerzo propio y apoyo público. En una primera etapa, los socios financiaron sus actividades mediante aportes y acciones realizadas por sus socios.

En 2023 llegó un impulso importante con Agroideas, programa estatal que permitió financiar la adquisición de maquinaria y apoyar la gestión de los registros sanitarios. A ello se sumó posteriormente el acompañamiento de instituciones como el INIA, Agromercado, la Municipalidad Distrital de Matara y, en determinadas ocasiones, el Gobierno Regional de Cajamarca.

Para los productores, este proceso significó pasar de una organización dedicada principalmente a producir y comercializar maíz a otra con capacidades para transformar y vender productos terminados.

El cambio también se refleja en la participación de los socios. Los 17 productores intervienen en las labores de transformación de acuerdo con las actividades de la organización. La cadena ya no termina en la chacra: continúa en el procesamiento,

el envasado, la comercialización y la búsqueda de nuevos clientes.

## Una marca que busca crecer

**Maydelix** todavía es una marca pequeña y tiene retos por delante. Necesita ampliar sus mercados, fortalecer su capacidad productiva y garantizar una oferta regular. Pero el rumbo está definido.

La asociación quiere seguir desarrollando nuevos productos y encontrarles un espacio comercial, de modo que cada uno tenga una oportunidad real en el mercado y contribuya a mejorar el ingreso económico de sus socios.

La experiencia de APAIM resume un desafío que enfrentan muchas organizaciones de pequeños productores: cómo dejar de vender únicamente materia prima y empezar a capturar una mayor parte del valor que genera el campo.

En **Matara** han comenzado a responderlo con organización, transformación y una marca propia. El **maíz morado** sigue saliendo de las mismas parcelas, pero ya no solo como materia prima, sino con valor agregado

El reto ahora es conseguir que ese recorrido sea más largo, llegue a nuevos mercados y, sobre todo, deje una mayor parte de su valor en las familias que lo producen.



## Sano y rico



# La salud ósea comienza en la infancia

Cuando una persona sufre una fractura de cadera a los 70 años, el problema rara vez comenzó con la caída. En realidad, el deterioro pudo iniciarse décadas antes, cuando el organismo dejó de acumular la reserva ósea necesaria para enfrentar el desgaste natural del envejecimiento. Los especialistas coinciden en que la salud de los huesos se construye desde la infancia, se fortalece durante la adolescencia y alcanza su máximo desarrollo en los primeros años de la adultez. Lo que se haga —o se deje de hacer— en esa etapa marcará la fortaleza del esqueleto durante el resto de la vida.

Aunque la pérdida de densidad ósea forma parte del envejecimiento, cuando este proceso se acelera puede dar paso a la osteoporosis, una enfermedad silenciosa que debilita los huesos y multiplica el riesgo de fracturas. Su mayor peligro es que suele avanzar sin síntomas y solo se descubre cuando ocurre una caída que compromete la movilidad, la inde-

pendencia e incluso la supervivencia de los adultos mayores.

La alimentación es fundamental para preservar la salud ósea. El calcio sigue siendo el nutriente más importante, pero necesita del apoyo de la vitamina D para ser absorbido por el organismo, además de proteínas, magnesio, fósforo, zinc y vitamina K, que participan en la formación y renovación constante del tejido óseo.

Lejos de limitarse a la leche y sus derivados, el calcio también está presente en una amplia variedad de alimentos. Un vaso de leche de 200 mililitros aporta alrededor de 260 miligramos de este mineral y diversos estudios muestran que las personas con mayor consumo de lácteos presentan menos riesgo de caídas y fracturas de cadera. Un mayor consumo de lácteos se asocia con un 11 % menos de riesgo de caídas y un 46 % menos de riesgo de fracturas de cadera en adultos mayores, según estudios citados en el documento.

Tan importante como el calcio es la vitamina D, indispensable para que el organismo pueda aprovecharlo.

Pero la nutrición, por sí sola, no basta. La actividad física regular, especialmente aquella que implica soportar el peso del cuerpo, estimula la formación de hueso nuevo y ayuda a conservar la densidad ósea. Caminar, correr, bailar, subir escaleras o practicar algún deporte fortalece no solo los huesos, sino también la musculatura, reduciendo el riesgo de caídas. En con-



## Los mejores aliados de tus huesos

Una alimentación variada y rica en calcio, vitamina D y proteínas es la primera línea de defensa contra la pérdida de masa ósea. Estos son algunos de los alimentos que no deberían faltar en la mesa.

### Alimentos ricos en calcio:

◆ **Lácteos:** Un vaso de leche (200 ml): 260 mg de calcio.

También son buenas opciones el yogur y el queso.

### ◆ Granos andinos

◆ **Quinua:** 536 mg de calcio por cada 100 g.

◆ **Maca:** 247 mg por cada 100 g.

◆ **Kiwicha:** 236 mg por cada 100 g.

◆ **Berro:** 234 mg por cada 100 g.

◆ **Habas secas:** 100 mg por cada 100 g.

◆ **Pescados, como la lorna:** 260 mg por cada 100 g.

¿Cuánto calcio necesitamos?

Adultos: entre 700 y 1.200 mg diarios, según la edad y las recomendaciones de cada país.

### Fuente de vitamina D:

◆ Caballa y otros pescados azules.

◆ Aceite de hígado de bacalao.

◆ Yema de huevo.

◆ Hígado de res



traste, el sedentarismo, el tabaquismo y el consumo excesivo de alcohol aceleran el deterioro del sistema óseo y aumentan la probabilidad de desarrollar osteoporosis.

La edad, la menopausia, algunas enfermedades crónicas, determinados tratamientos médicos y los antecedentes familiares también influyen en la salud de los huesos. Por ello, los especialistas recomiendan que las personas con factores de riesgo consulten oportunamente con un profesional de la salud y, de

ser necesario, se sometan a una evaluación de densidad mineral ósea para detectar a tiempo cualquier alteración.

La fortaleza del esqueleto no depende únicamente de la genética ni del paso de los años. Es el resultado de decisiones cotidianas que comienzan desde la infancia. Una alimentación equilibrada, ejercicio frecuente y hábitos saludables siguen siendo la fórmula más eficaz para llegar a la vejez con huesos fuertes y una mejor calidad de vida 

## Natura Médica



# El café podría ayudar a controlar el azúcar en la sangre

**U**n grupo de científicos identificó seis compuestos naturales desconocidos hasta ahora en granos de café arábica tostado, tres de los cuales demostraron en laboratorio una capaci-

dad superior a la de la acarbosa —un medicamento común para la diabetes— para **ralentizar la digestión de carbohidratos y reducir los picos de glucosa en sangre.**

El hallazgo, publicado en la revista científica **Beverage Plant Research**,

abre nuevas posibilidades para el estudio de alimentos funcionales orientados al control metabólico, aunque los expertos advierten que aún se trata de pruebas de laboratorio y no de ensayos clínicos en humanos.

La investigación se centró en la enzima **alfa-glucosidasa**, responsable de decomponer los almidones complejos en glucosa dentro del intestino delgado. Al inhibir su acción, el **azúcar ingresa al torrente sanguíneo de forma más gradual, evitando aumentos bruscos en los niveles de glucosa, un aspecto clave para personas con resistencia a la insulina o diabetes tipo 2.**

Para llegar a estos resultados, los investigadores analizaron **extractos de café arábica tostado, dividiéndolos en 19 fracciones químicas distintas.** Tras identificar cuáles tenían mayor actividad inhibitoria, aislaron tres nuevas moléculas, bautizadas como **cafetoaldehídos A, B y C.**

Las pruebas revelaron que estos compuestos bloquearon la enzima con mayor eficacia que la acarbosa bajo las mismas condiciones experimentales. Además, detectaron otras tres moléculas similares que podrían tener propiedades comparables, aunque aún no han sido completamente aisladas.

Según los científicos, pequeñas diferencias en la estructura química de estas sustancias influyen significativamente en su capacidad para inhibir la digestión de carbohidratos, lo que podría ser clave para futuros desarrollos terapéuticos.

Sin embargo, especialistas subrayan que estos resultados no significan que **beber café cure o prevenga la diabetes.** El control del azúcar en sangre depende principalmente de factores como la alimentación equilibrada, la actividad física, la masa muscular y la sensibilidad a la insulina.

Los autores señalan que el café arábica tostado, consumido sin azúcares añadidos ni cremas artificiales, podría aportar compuestos bioactivos beneficiosos para el metabolismo. No obstante, insisten en que se requieren más investigaciones para determinar si estos efectos observados en laboratorio pueden replicarse en el cuerpo humano 

# Newmont y Michiquillay mostraron iniciativas productivas y de desarrollo en Fongal Cajamarca



## ▲ Stand ecoamigable:

Productos elaborados con materiales reciclados.

La participación permitió exhibir experiencias en gestión del agua, ganadería, emprendimientos, derivados lácteos, berries y sostenibilidad.

La participación de **Newmont** y sus asociaciones aliadas, **Asociación Los Andes de Cajamarca (ALAC)** y **Foncreagro**, en la 64.ª edición de la **Feria Fongal Cajamarca**, realizada del 20 al 29 de julio, permitió mostrar iniciativas vinculadas con la gestión sostenible del agua, la producción agropecuaria, el desarrollo de emprendimientos rurales y la generación de nuevas oportunidades para las familias cajamarquinas.

A través de un stand informativo y de la participación de productores beneficiarios de diversos programas, **Newmont** mostró cómo la gestión eficiente del agua contribuye al desarrollo de actividades productivas como la agricultura y la ganadería.

Bajo esta premisa, los visitantes conocieron los avances de diversas iniciativas de infraestructura hídrica, infraestructura natural —como Huella Verde— y desarrollo productivo, orientadas a mejorar la resiliencia del territorio frente a los desafíos climáticos y generar mejores condiciones para las próximas generaciones.

Los resultados de esta visión también se apreciaron en los espacios dedicados a los productores locales. En el concurso de

ganado vacuno, productores vinculados al programa “**Ganaderos de Altura de Newmont**” y sus asociados presentaron ejemplares de las razas Holstein, Brown Swiss y Jersey, mostrando los avances alcanzados en mejoramiento genético mediante esta iniciativa.

## Derivados lácteos y berries

La feria también representó una oportunidad para que productores de derivados lácteos y berries ampliaran su articulación comercial en el **Boulevard del Café, Queso y Berries**, donde acercaron sus productos a nuevos consumidores y mostraron el valor agregado de sus emprendimientos rurales.

Además de la exhibición de proyectos y productos, Fongal Cajamarca constituyó un espacio para el diálogo con autoridades, instituciones, aliados estratégicos y ciudadanía, en torno a la importancia de trabajar de manera articulada para asegurar el recurso hídrico y promover un desarrollo sostenible e inclusivo en Cajamarca, señaló el **Ing. Alex Villanueva Spelucin**, director ejecutivo de **Newmont**.

## Stand ecoamigable de Southern Perú

Por su parte, **Southern Perú**, propietaria de la mina **Michiquillay**,

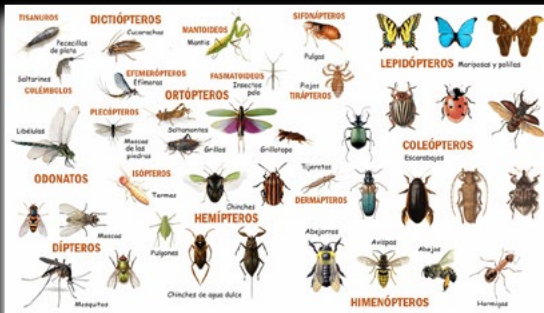
participó en la feria con más de 45 productores, emprendedores y empresarios de las comunidades campesinas de Michiquillay y La Encañada.

Bajo el concepto “**Raíces de México Chico**”, los participantes exhibieron y comercializaron sus productos, dieron a conocer sus emprendimientos y generaron nuevos contactos comerciales con visitantes, empresarios e instituciones presentes en la feria.

Esta participación forma parte del proceso de desarrollo empresarial que **Southern Perú** desarrolla en el marco del **Proyecto Michiquillay**, mediante iniciativas como “**Innova y Emprende**”, “**Escuela de Emprendedores**”, “**Forjando Futuro - Capacitación Empresarial**” e “**Impulsa Michiquillay**”, orientadas a brindar herramientas para mejorar la gestión, competitividad y crecimiento de los negocios locales.

**Raíces de México Chico** presentó el primer stand ecoamigable en la historia de Fongal Cajamarca, elaborado con materiales reciclables y bajo una propuesta que integró identidad local, actividad productiva y sostenibilidad.

Finalmente, la participación de **Newmont** y **Southern Perú** en la Feria Fongal Cajamarca, por segundo año consecutivo, evidenció la convivencia armoniosa entre las actividades agropecuaria y la minería moderna en la región, en contraste con los impactos asociados a la minería ilegal e informal.



◆ En el mundo se conocen más de un millón de especies de insectos descritas, aunque se estima que el número total podría oscilar entre 5 y 30 millones. En el Perú, considerado un país megadiverso, habitarían decenas de miles de especies. Por ejemplo, el país alberga alrededor de 4.000 especies de mariposas, aunque una gran parte de esta entomofauna aún no ha sido catalogada, según la Sociedad Entomológica del Perú.

◆ La función principal del zángano es fecundar a la abeja reina virgen durante los vuelos nupciales, garantizando la descendencia y contribuyendo a la diversidad genética de la colonia. Además, el zángano duerme alrededor de 10 horas al día.

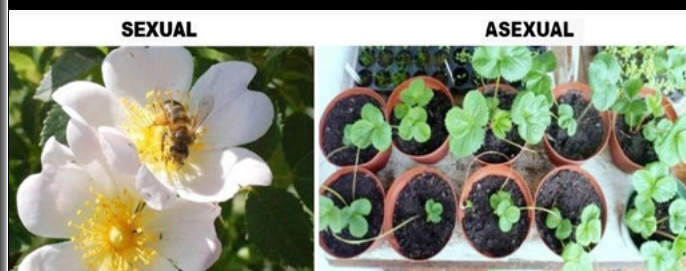


◆ Los imanes generan campos magnéticos que actúan sobre determinados metales, pero no existe evidencia científica de que puedan detectar o bloquear malas energías o vibraciones emocionales. Sin embargo, en algunas prácticas espirituales, como el chamanismo y el Feng Shui, se les atribuyen propiedades simbólicas de protección y atracción.

◆ El dengue es una enfermedad viral transmitida por la picadura del mosquito *Aedes aegypti* infectado. Este vector se reproduce en recipientes que acumulan agua, tanto dentro como fuera de las viviendas. La enfermedad puede causar fiebre alta, dolor de cabeza intenso, dolor detrás de los ojos y dolores musculares y articulares. En los casos graves, puede provocar hemorragias y choque, por lo que requiere atención médica inmediata.



◆ Las plantas se reproducen de dos formas principales: la reproducción sexual, que involucra flores y semillas y genera diversidad genética, y la reproducción asexual, que utiliza partes de la propia planta para reproducirse.



La reproducción sexual implica la participación de gametos masculinos y femeninos y, en las plantas angiospermas, el proceso ocurre principalmente en las flores. Puede involucrar a dos progenitores o a las partes masculinas y femeninas de una misma planta.

En tanto, la reproducción asexual involucra a un solo progenitor. No requiere flores, polen ni semillas, ya que la nueva planta se genera a partir de células o fragmentos de la planta madre, dando origen a individuos genéticamente iguales o muy similares a esta.



### ▲ Dos décadas de Dercomaq:

Con 20 años de trayectoria, Dercomaq celebró su aniversario con un evento que reafirmó su compromiso con el sector productivo bajo el lema "Creciendo Contigo". La empresa destaca en el mercado por su portafolio de soluciones para los sectores agrícola, construcción, transporte y logística, con marcas como Landini, especializada en tractores agrícolas; Komatsu, JAC Camiones, XCMG, Hangcha y Still. La celebración, realizada el 14 de agosto, contó con la participación de directivos de Inchcape Américas y Dercomaq: Sres. Francisco Accinelli, gerente de Marca de Great Wall Motor (GWM) Perú; Mauricio Paredes, gerente de Rental de Dercomaq; Manuel Muñoz Menéndez, gerente de Construcción y Agrícola de Dercomaq; Yanira Gamarra Díaz, gerente de Mazda Perú; Erwin Ludmann, director Automotriz Mainstream y Maquinarias de Inchcape Américas; Lorena Castro Dueñas, gerente de Posventa de Maquinaria de Inchcape Américas; Rodolfo Tello, gerente de Marca de JAC Autos; José Giorgi, gerente de Material Handling; María Alejandra Delgado, jefa de Marketing de Inchcape Américas; y Miguel Sovero Torres, gerente de Marca de JAC Camiones.

## Futureco Bioscience refuerza su crecimiento en Perú

**F**utureco Bioscience, empresa de Barcelona (España), nombró el mes pasado al **Ing. Agr. William Romero Villa** como nuevo **gerente comercial en Perú**, una decisión estratégica con la que busca impulsar una nueva etapa de crecimiento, diversificación y una atención más cercana a los productores.

Agrónomo de profesión y especialista en gestión comercial y dirección de marketing, el **Ing. William Romero** cuenta con más de 16 años de experiencia, combinando el conocimiento

técnico con una visión comercial estratégica. A lo largo de su trayectoria ha ocupado cargos en dirección comercial, desarrollo técnico, investigación y desarrollo de mercado. Su experiencia en protección y nutrición de cultivos, así como en soluciones biológicas, fortalece la capacidad de la empresa para responder a los desafíos de la agricultura peruana.

"Perú cuenta con una agricultura altamente dinámica, en constante evolución y con un gran potencial de expansión hacia nuevas regiones, pero también enfrenta desafíos cada vez más exigentes, como los efectos del fenómeno de El Niño. Este contexto requiere respuestas técnicas eficaces y nos impulsa a avanzar hacia una agricultura más eficiente



▲ Ing. Agr. William Romero Villa, nuevo gerente comercial de Futureco Bioscience en Perú.

👉 y resiliente. Asumo este reto con la visión de acelerar nuestro crecimiento en el mercado y acercar a los productores soluciones biotecnológi-

cas de vanguardia que contribuyan a mejorar el rendimiento, la calidad y el valor comercial de sus cultivos, fortaleciendo así la competitividad del sector

agroexportador del país", afirmó el Ing. **William Romero**.

Esta nueva etapa también estará enfocada en fortalecer la relación con 👉

**L**uego de tres meses de intensa competencia en distintas regiones del país, en la que participaron más de 400 motosierristas, **Husqvarna Perú S.A.** celebró la gran final del **Campeonato Nacional de Motosierras 2026**. El evento se desarrolló el pasado 8 de agosto en Chaclacayo, Lima, y reunió a los ocho mejores operadores y especialistas, consolidándose como una de las principales competencias para el sector forestal y agroindustrial.

La final reunió a los ocho mejores operadores de motosierras Husqvarna, provenientes de **Pichanaqui** (Junín), **Juanjuí** y **Tocache** (San Martín), **San Sebastián** y **Pichari** (Cusco), **Codo de Pozuzo** (Huánuco), **Puerto Maldonado** (Madre de Dios) y **Huamachuco** (La Libertad), quienes demostraron su destreza técnica en una jornada de alta exigencia.

Los finalistas se enfrentaron a cinco desafíos diseñados para evaluar su destreza, velocidad y, sobre todo, la seguridad operativa en situaciones reales de campo: montaje y desmontaje de equipos, corte de precisión, corte direccional simulado, desrame de troncos y corte de tablas.

"Esta iniciativa global recorrió el Perú con ocho campeonatos regionales. Hemos visto un nivel técnico y un profesionalismo excepcionales en cada participante", destacó el **Sr. Eduardo Arteritano**, gerente de Ventas de **Husqvarna Perú S.A.**

El gran ganador de la jornada fue **Alex Soto Pinedo**, representante de **Tocache**, San Martín, quien obtuvo el puntaje más alto tras superar las cinco pruebas del circuito.

El podio quedó conformado de la siguiente manera: **1) Alex Soto Pinedo** (Tocache, San Martín). Premio: viaje a Brasil con todos

## Alex Soto se corona campeón del Torneo Nacional de Motosierras Husqvarna 2026



### ▲ Ganadores del Concurso Nacional de Motosierristas Husqvarna:

En la fila posterior, al centro, el ganador del certamen, **Sr. Alex Soto Pinedo** (Tocache), flanqueado por el **Sr. Frank Huaranca Quispe** (San Sebastián, Cusco) y el **Sr. Oriol Florida Simón** (Codo de Pozuzo), quienes ocuparon el segundo y tercer puesto, respectivamente. En la parte frontal, los ejecutivos de **Husqvarna Perú S.A.**: **Srta. Antonella Espinoza Agostini**, jefa de Marketing; **Sr. Rómulo García**, líder de Ventas; y **Sr. Eduardo Arteritano**, gerente de Ventas. La premiación marca la culminación de una gira nacional de tres meses orientada a promover buenas prácticas en los sectores agrícola, agroindustrial, forestal y de paisajismo.

los gastos pagados y gift card de S/1.500. **2) Frank Huaranca Quispe** (San Sebastián, Cusco). Premio: gift card de S/1.000, y **3) Oriol Florida Simón** (Codo de Pozuzo, Huánuco). Premio: gift card de S/500.

Con este triunfo, **Alex Soto** viajará a São Carlos, Brasil, los días 5 y 6 de septiembre, donde competirá contra los mejores operadores de Latinoamérica

por el título regional. El campeón viajará respaldado por la marca y acompañado por el **Sr. Rómulo García**, líder de Ventas de **Husqvarna**.

"Estoy muy contento con esta victoria. Ha sido una jornada muy exigente. Ahora toca prepararme para dar lo mejor de mí en el torneo internacional y dejar el nombre del Perú en alto", expresó **Alex Soto** 🏆

los clientes mediante una atención más personalizada y soluciones adaptadas a las necesidades de productores y distribuidores.

“Perú es un mercado estratégico para **Futureco Bioscience** y presenta importantes oportunidades para el desarrollo de soluciones biológicas de alto valor. La incorporación del Ing. William Romero nos permitirá acelerar nuestro crecimiento, ampliar nuestra presencia y responder de manera más precisa a las necesidades de una agricultura cada vez más tecnificada y exigente”, señaló la **Ing. María José Lis**, directora comercial de la compañía.

Con este nombramiento, **Futureco Bioscience** busca consolidar su presencia en el mercado peruano e impulsar una agricultura más resiliente, tecnificada y orientada al valor agregado, apoyada en su experiencia en investigación, innovación y desarrollo de bioestimulantes y soluciones de biocontrol.

## Minera Poderosa promueve la gestión del agua potable en Pataz

Del 18 al 30 de julio, **Compañía Minera Poderosa S.A.** participó en dos eventos clave para el desarrollo de la provincia de Pataz, en la región La Libertad: el **IX Encuentro de Directivos de las Juntas Administradoras de Servicios de Saneamiento (JASS)** del distrito de Pataz y el **IV Encuentro de Directivos de las JASS del distrito de Pías**. Las jornadas se desarrollaron en el Parque Biblioteca Municipal Gran Pajatén y en el Auditorio de la Municipalidad Distrital de Pías, respectivamente.

Estas actividades, organizadas y financiadas por **Minera Poderosa**, tuvieron como objetivo consolidar espacios de aprendizaje, diálogo e intercambio de experiencias entre



### ▲ Nutrición orgánica y microorganismos:

Ings. Percy Fonseca Bocanegra, representante técnico comercial para La Libertad y Áncash de Naturagro S.A.; Daniel Málaga Nieto, gerente comercial; y Miguel Huamán, representante técnico comercial para el sur, participaron en el I Congreso Internacional de Palta y Cítricos, realizado del 9 al 11 de julio en la Irrigación Santa Rosa, Sayán, Huaura, Lima. Durante el encuentro, la empresa presentó soluciones técnicas basadas en productos de nutrición orgánica y microorganismos, orientadas a contribuir al desarrollo y productividad de los cultivos.

los representantes comunales. Asimismo, buscaron fortalecer la administración, operación y sostenibilidad de los sistemas de agua y saneamiento en ambas localidades.

Durante el encuentro en Pataz, el Ing. Agr. Efraín Alva Villacorta, asistente jefe de Relaciones Comunitarias de **Minera Poderosa**, destacó la dedicación de los directivos de las JASS. El especialista reconoció el tiempo que dedican a una labor que impacta directamente en la salud pública y los calificó como “administradores de vida, confianza y bienestar” para miles de familias. Además, reafirmó el compromiso de la empresa de seguir siendo un aliado estratégico,

resaltando que el trabajo articulado entre el sector público, las comunidades y la empresa privada es fundamental para generar oportunidades y transformar vidas.

En el encuentro realizado en Pías, el Lic. Nilton Díaz Fernández, jefe de Relaciones Comunitarias, felicitó a los directivos por los avances alcanzados en la gestión de sus servicios y por su esfuerzo permanente para garantizar el adecuado funcionamiento de la infraestructura hídrica. Asimismo, destacó que estos talleres fortalecen las capacidades de las juntas y les brindan mejores herramientas para afrontar los desafíos de la gestión comunitaria del agua.

Como parte del cierre del **IX Encuentro de Directivos** de las JASS de Pataz, se reconoció a las organizaciones que destacaron por sus buenas prácticas y compromiso con la sostenibilidad. La **JASS Chagual** obtuvo el primer lugar, seguida por la **JASS Pueblo Nuevo** y la **JASS Zarumilla**, que ocuparon el segundo y tercer puesto, respectivamente.

Con este tipo de iniciativas, **Compañía Minera Poderosa** y las **JASS** reafirman su compromiso de trabajar de manera conjunta para promover el desarrollo sostenible y contribuir a mejorar la calidad de vida de las familias de los distritos de Pataz y Pías.

## Alianza estratégica: **UNALM y Camposol**

La **Universidad Nacional Agraria La Molina (UNALM)** y la

empresa agroindustrial **Camposol** formalizaron una alianza científica el 4 de agosto mediante la firma de un **Convenio Marco de Cooperación**. El acto protocolar estuvo liderado por el rector de la **UNALM**, **Dr. Alberto Barrón López**; el CEO de Camposol, **Mg. Ricardo Naranjo Fernández**; y el director financiero de la empresa, **Mg. Julio Alcalde**.

El acuerdo busca potenciar la investigación científica aplicada y acelerar la transferencia de conocimientos para enfrentar desafíos críticos como el cambio climático y la eficiencia productiva, conectando de manera directa a la academia con la industria global.

¿Qué logrará esta unión?

Impulsar proyectos de investigación aplicada, intercambiar conocimientos y tecnología de vanguardia, crear soluciones innovadoras para los desafíos del campo y fortalecer el talento de las nuevas generaciones de profesionales.

## Implementos de seguridad para la agroindustria

La empresa peruana **Damaltex E.I.R.L.**, liderada por la administradora **Dalila Mattos Barrantes**, se especializa en la confección de equipos de protección personal (EPP) para la agroindustria, además de uniformes corporativos y artículos de merchandising para empresas.

Su propuesta está orientada a brindar soluciones que permitan a las empresas equipar a su personal con prendas resistentes, cómodas y certificadas, garantizando la protección de los trabajadores y fortaleciendo la imagen institucional.

Entre sus principales productos destaca el Traje Costal Economy, diseñado para labores agrícolas y certificado bajo la norma ISO 27065 (Nivel 2) para la protección frente a agroquímicos. Este implemento



### ▲ Soluciones para la nutrición agrícola:

Sres. José Choque Félix, ejecutivo de Ventas de La Calera; Víctor Fernández Escobedo, ejecutivo de Marketing; Ing. Pavel Fuentes Romani, jefe de Ventas; y Sr. Ítalo Chávez Magallanes, ejecutivo de Ventas, proveen guano, abono líquido (biol) y abono sólido granulado proveniente de gallinas de postura. La empresa debutó con sus productos en el I Congreso Internacional de Palta y Cítricos, realizado en la Irrigación Santa Rosa, Sayán, Huaura, Lima. Pedidos: celular 922001666 o al correo: [trdventas.chincha@lcalera.pe](mailto:trdventas.chincha@lcalera.pe)

ofrece resistencia de hasta 50 lavados, está confeccionado con tela hidrórepelente de algodón y poliéster con refuerzos de PVC, e incluye capucha con visor de polietileno, mandil y guantes de PVC, brindando una protección integral para las labores en campo.

Para consultas y cotizaciones, los interesados pueden comunicarse al WhatsApp 942163874 o escribir al correo electrónico [dmattos@damaltex.com.pe](mailto:dmattos@damaltex.com.pe).

## Sistema de alimentación para terneros

El sistema digestivo de los terneros requiere una alimentación adecuada desde los primeros días de vida. Cuando la leche se suministra mediante baldes o tetinas de flujo convencional, el consumo suele ser dema-

siado rápido, lo que puede ocasionar digestiones incompletas, diarreas y un menor desarrollo del animal.

La **Tetina de Flujo Lento MILK BAR** está diseñada para que el ternero succione a un ritmo similar al de la lactancia natural. Este proceso estimula una mayor producción de saliva, rica en lactoferrina, lactoperoxidasa y lipasa pre-gástrica, favoreciendo la regulación del pH en el abomaso, una mejor digestión de las grasas y la lactosa, y un adecuado desarrollo del rumen al evitar el paso de leche no digerida.

De esta manera, **MILK BAR** contribuye a mejorar la conversión alimenticia desde el primer día de vida, promoviendo un crecimiento más saludable y el desarrollo de animales con mayor potencial productivo.

Así lo destaca la **Ing. Gisela Saldaña Córdoba, gerente general de AGRIPPEC S.A.C.**, empresa que comercializa este sistema de alimentación para terneros.

Para mayores informes, comunicarse vía WhatsApp: +51 936411455.

## Biotechnología sistémica

**W**ert es un producto de origen biotecnológico y de amplio espectro, desarrollado para actuar sobre distintas especies de bacterias y hongos asociados a la madera, como Lasiodiplodia.

Su modo de acción combina efectos sistémicos y de contacto, movilizándose principalmente a través de los haces vasculares de la planta. Se recomienda su aplicación mediante el sistema de riego o por drench y se caracteriza por ser un producto de cero residuos.

Así lo informa el **Ing. Rodrigo Lizana Mac Culre, gerente general de Tavan S.A.C.**, empresa con presencia en el Perú desde 2017.

Para mayores detalles, comunicarse vía WhatsApp: +51 981176497



### ▲ Riego tecnificado:

Ings. Marvin Gonzáles Muñoz, ejecutivo de ventas de Netafim; Jesús Sánchez Marquina, distribuidor en Santa Rosa de Femago S.A.C.; Fernando Martínez Gómez, gerente general; Srta. Fiorella Martínez Portal, jefa de Administración; y Sr. Leonardo Díaz Henostroza, jefe de Almacén, ofrecen soluciones, sistemas e implementos para la tecnificación del riego, orientados a optimizar el uso del recurso hídrico y mejorar la eficiencia de las labores agrícolas.



**T**rupal, empresa de empaques del Grupo Gloria, mostró sus principales operaciones durante una visita de medios de comunicación especializados a sus plantas en Lima. Con **57 años de trayectoria**, la compañía presentó cómo su modelo de economía circular permite aprovechar recursos y atender las necesidades de los sectores industrial, agrario y agroexportador.

La visita técnica estuvo encabezada por el **Abog. Eduardo Romero Indacochea, gerente Legal y de Asuntos Públicos de Trupal**, quien explicó las principales operaciones, la infraestructura y las prácticas sostenibles que permiten optimizar el uso de materias primas a lo largo de la cadena productiva.

**Trupal cuenta con cinco plantas industriales** ubicadas estratégicamente en el país:

**Planta Evitamiento (Lima):** recibe y procesa papel y cartón recolectados a través de sus centros de reciclaje para producir bobinas de papel kraft de hasta cuatro toneladas.

**Planta Huachipa (Lima):** transforma las bobinas de papel kraft en cajas de cartón corrugado de diferentes tamaños y diseños. En esta sede también funciona la planta de empaques flexibles, destinada a productos como cobertores de sixpacks y envolturas para alimentos.

**Plantas de Trujillo y Sullana:** aprovechan el bagazo de caña de azúcar proveniente de los ingenios azucareros del **Grupo Gloria**, convirtiendo este subproducto agrícola en materia prima para la elaboración de papel y otros productos industriales.

El crecimiento de las agroexportaciones peruanas demanda soluciones de embalaje capaces de proteger y conservar los productos durante largos trayectos hacia mercados de **Asia, Europa, Norteamérica y Medio Oriente**.

Actualmente, **Trupal atiende a más del 50 % de las empresas agroexportadoras del país**. La compañía desarrolla cajas adaptadas a los requerimientos de cada

## Trupal: sostenibilidad y tecnología peruana al servicio de la agroexportación



### ▲ Tecnología y procesos que transforman la industria:

*Con el objetivo de mostrar su capacidad operativa y tecnológica, Trupal organizó una visita guiada a su planta de Huachipa, Lima. La actividad estuvo liderada por el Abog. Eduardo Romero Indacochea, gerente Legal y de Asuntos Públicos de la compañía (primero de la segunda fila en la foto), quien acompañó a los periodistas en un recorrido por los principales procesos productivos y de innovación de la empresa.*

empresa, contribuyendo a la protección de los productos peruanos durante su transporte hacia los mercados internacionales.

Su estrategia de economía circular también incorpora acciones vinculadas con la inclusión y la gestión ambiental. A través de su programa corporativo, **Trupal** trabaja con acopiadores locales de material reciclado, contribuyendo a la formalización y fortalecimiento del primer eslabón de esta cadena.

Asimismo, en la planta de Sullana, Piura, la empresa gestiona un con-

venio con la municipalidad para destinar las aguas tratadas de la fábrica al riego de parques y jardines urbanos. Esta iniciativa permitiría liberar un mayor volumen de agua potable para el consumo de la población local.

Con inversiones continuas en tecnología y una estrategia orientada al aprovechamiento de los recursos y la reducción de residuos, **Trupal** busca articular producción industrial, sostenibilidad y soluciones de empaque para acompañar el crecimiento de la agroexportación peruana.



# Entre cafetales, sueños y semillas de esperanza

Nacida hace 29 años en Pichanaqui, Chanchamayo, región Junín, **Elizabeth Nahurima Gutiérrez** creció entre cafetales, ríos de aguas cristalinas y cataratas que dibujan paisajes de ensueño. Hija de caficultores y menor de 14 hermanos, lleva en la mirada el color profundo del café y en el corazón el orgullo por la tierra que la vio nacer.

Su presencia, cálida y carismática, se ha convertido en una carta de presentación de Pichanaqui. Como anfitriona de ferias, festivales y encuentros vinculados al sector agrario, **Elizabeth** acompaña la promoción de marcas y productos del agro, tendiendo un puente entre los productores y un público que busca conocer la riqueza que nace de estas tierras.

De profesión docente de educación inicial y primaria, encontró en las aulas otra manera de sembrar. Ya no son semillas que descansan bajo la tierra en espera de la lluvia, sino conocimientos, valores y sueños que buscan germinar en cada niño. Enseña el respeto por la naturaleza, el amor por su comunidad y el orgullo por sus raíces, convencida de que cada aprendizaje puede convertirse en una oportunidad para construir un futuro mejor.

En sus ratos libres, **Elizabeth** también se dedica a promover la riqueza turística, cultural y productiva de Pichanaqui. Entre aulas y cafetales, entre libros y semillas, combina dos de sus grandes pasiones: enseñar y mostrar al mundo el potencial de la tierra que la vio crecer. Porque en ella parecen encontrarse dos mundos que se necesitan mutuamente: la educación que siembra futuro y el campo que alimenta los sueños.



# Destrabar y destruir

Mientras el Gobierno busca “destrabar” inversiones y acelerar proyectos, en la Amazonía crece una preocupación que no debería ser ignorada: que la urgencia por reducir trámites termine debilitando los controles que protegen bosques, ríos, cuencas y

comunidades. En materia ambiental, apresurar una decisión puede significar mucho más que ahorrar tiempo: puede abrir la puerta a daños que después ninguna norma ni fiscalización podrá reparar.

**H**ay una palabra que suele ser constante en el **estrenado gobierno de Keiko Fujimori**: destrabar. Destrabar inversiones. Des-

**Escribe:** Luis Exequiel Campos Baca, investigador Renacyt, Doctor en Ciencias Ambientales y director del Instituto de Investigaciones de la Universidad Nacional de la Amazonía Peruana (UNAP)

trabar proyectos. El problema comienza cuando, en nombre de esa urgencia, también se pretende destrabar los controles que existen para proteger aquello que no puede ser reconstruido una vez destruido.

Ese es el riesgo que asoma en el capítulo ambiental del proyecto de delegación de facultades que el Ejecutivo prepara para el Congreso Bicameral.



Foto: Daniel Rosengren-FZS Perú



El documento plantea cambios en las reglas de certificación ambiental, reducción de plazos, simplificación de procedimientos, aplicación del silencio administrativo positivo y revisión de restricciones para actividades económicas dentro de áreas naturales protegidas.

Nadie sensato puede defender una burocracia que demora innecesariamente las inversiones. El Perú necesita infraestructura, conectividad, empleo y oportunidades. La Amazonía, particularmente, necesita dejar **de ser vista únicamente como un territorio de extracción y empezar a recibir proyectos que mejoren realmente la vida de sus poblaciones.**

**Pero agilizar no puede significar evaluar menos.**

Un estudio ambiental no es un sello que se coloca al final de un expediente. Es la herramienta que permite saber qué se va a intervenir, qué puede perderse y qué medidas deben adoptarse para evitar o reducir el daño. Si la administración no responde dentro de un plazo y el proyecto queda automáticamente aprobado, lo cual es peligroso, puesto que un permiso aprobado mediante silencio administrativo puede producirse sin que el Estado haya realizado la evaluación técnica especializada correspondiente y sin contar con una línea base que permita conocer las condiciones iniciales del agua, el aire o la biodiversidad.

En asuntos ambientales, la omisión también puede tener consecuencias lamentables, en un contexto de cambio climático y calentamiento global.

Y la Amazonía no es precisamente el lugar donde deberíamos experimentar con fórmulas que privilegien la velocidad sobre la prevención.

Miremos como advertencia preocupante lo que está ocurriendo en la cuenca del Nanay, principal fuente de agua potable para Iquitos, espacio de producción de peces ornamentales y de consumo, atractivo turístico y proveedor de múltiples servicios ambien-

tales. **Al mismo tiempo, enfrenta el avance de la minería ilegal.**

¿Qué debería hacer el Estado frente a una zona así? ¿Reducir controles o elevarlos? ¿Facilitar cualquier actividad económica o definir con claridad qué actividades son compatibles con la conservación de la cuenca? La respuesta debería ser obvia.

La Amazonía necesita inversión, pero también necesita límites para proteger los recursos naturales. Hay zonas donde el Estado debe decir sí, zonas donde debe decir todavía no y otras donde sencillamente debe decir no.

Entre estas últimas deberían estar aquellas actividades capaces de comprometer las cabeceras y el equilibrio de las cuencas amazónicas.

Por lo tanto, el nuevo gobierno debería pedir facultades para redoblar la protección de los recursos naturales frente a la amenaza de la creciente minería ilegal que contaminan las aguas con mercurio y otras actividades que depredan los bosques.

No estamos hablando de una discusión abstracta entre ambientalistas y empresarios. Estamos hablando de

## Una Amazonía intervenida a toda velocidad

**E**l debate adquiere otra dimensión cuando aparecen proyectos de gran escala, como los transvases de ríos amazónicos hacia la costa y las hidroviás.

El transvase supone intervenir aguas que forman parte de la vertiente amazónica para conducir las hacia la costa del Pacífico. Las hidroviás, por su parte, buscan garantizar la navegación comercial durante todo el año mediante el dragado de los llamados "malos pasos".

El problema no es la navegación. Tampoco es, por sí mismo, llevar agua allí donde hace falta.

El problema es intervenir sistemas naturales complejos como si fueran simples obras de ingeniería hidráulica.

Dragados recurrentes pueden aumentar la turbidez, alterar la penetración de la luz y modificar las condiciones de los organismos que viven en el fondo de los ríos. Los cambios en profundidad y flujo, así como la eliminación de bancos de arena, pueden afectar los procesos de reproducción, migración y desove de diversas especies de peces.

En la Amazonía, tocar el río significa tocar mucho más que el cauce.

Significa intervenir una cadena ecológica de la que dependen peces, bosques, comunidades ribereñas y actividades económicas. Significa alterar un sistema cuyo funcionamiento no siempre comprendemos en toda su dimensión.

Por eso resulta peligroso pensar que todo problema ambiental puede resolverse después, con fiscalización posterior. Hay daños que no admiten reparación posterior.

Una especie puede desaparecer. Un acuífero puede contaminarse. Una zona de bosque puede ser deforestada. Un río puede perder determinadas condiciones ecológicas. El principio de prevención existe precisamente porque hay daños que, una vez producidos, ya no pueden deshacerse

agua, alimentos, pesca y salud. Estamos hablando de recursos naturales que sostienen a poblaciones enteras y del último pulmón verde del planeta.

## El Estado debe correr, pero no con los ojos cerrados

Hay una reforma que sí debería emprenderse con urgencia: hacer que el Estado evalúe mejor y más rápido.

Para ello debería contratar consultoras serias, órganos evaluadores con personal altamente calificado y procesos capaces de reducir la burocracia sin sacrificar la calidad científica. Ese debería ser el verdadero destrabe.

No quitar controles, sino hacer que los controles funcionen.

No aprobar porque nadie respondió a tiempo, sino obligar al funcionario responsable a responder dentro de plazos razonables.

## Consulta previa

Además, existe otro instrumento legal que el gobierno de Keiko Fujimori debe tomar en cuenta antes de simplificar procesos: la consulta previa, que es un derecho fundamental de los pueblos indígenas u originarios, para garantizar la participación efectiva de las comunidades y evitar futuros conflictos sociales.

El Estado no puede exigir a la población amazónica que confíe en proyectos que se deciden lejos de sus territorios y, al mismo tiempo, recortar los mecanismos que le permiten participar en esas decisiones.

La pregunta de fondo es sencilla: ¿qué modelo de desarrollo queremos para la Amazonía?

Uno que mida el éxito por la cantidad de proyectos aprobados, metros cúbicos dragados, toneladas extraídas y hectáreas intervenidas.

O uno capaz de reconocer que el bosque en pie también produce riqueza;

que un río limpio también es infraestructura; que una cuenca protegida también es una inversión; que la biodiversidad también sostiene economías; y que las comunidades que han vivido durante generaciones en esos territorios no son un obstáculo para el desarrollo.

La Amazonía no necesita que el Estado llegue más rápido para hacer lo mismo de siempre.

Necesita que llegue mejor preparado, con autoridad, ciencia y reglas claras.

Porque si para destrabar una inversión tenemos que debilitar la protección de un bosque, una cuenca o un río, quizá el problema no sea la traba. Quizá el problema sea el proyecto.

Y si para que una inversión avance necesitamos que el silencio del Estado equivalga a una autorización, entonces deberíamos preguntarnos quién pagará después el costo de aquello que hoy decidimos no evaluar.

## En el país

♦ **VIII Edición de AgroTrade y Agronight Perú 2026:** Lima, 3 de septiembre. **Informes:** Asociación Viveros de Chile y ProChile. Celular (+56) 956579144 y correo: [info@viverosdechile.cl](mailto:info@viverosdechile.cl)

♦ **I Congreso Internacional de Fresa Perú 2026:** Lima, 4 de septiembre. **Organiza:** ProFresas y Universidad Nacional Agraria La Molina, celular 950703679 o correos: [dhorticultura@lamolina.edu.pe](mailto:dhorticultura@lamolina.edu.pe) o [info@profresas.com](mailto:info@profresas.com)

♦ **V Congreso Internacional del Palto Hass:** Trujillo, 10-11 de septiembre. **Información:** Agroservice Plus S.A.C., celulares 984269942 o 966479279 y correo: [entradas@ciplato.com](mailto:entradas@ciplato.com)

♦ **I Foro Internacional de la Fresa:** Huacho, Lima, 10-11 de septiembre. **Registro:** Asociación de Exportadores (ADEX), Telf. (01) 6183333 y correo: [cien@adexperu.org.pe](mailto:cien@adexperu.org.pe)

♦ **XII Feria Nacional de Ganado Lechero:** Mamacona, Lurín, Lima, 12-23 de septiembre. **Mayores detalles:** Asociación Holstein, celular 972301169 o correo: [asociacionholstein@gmail.com](mailto:asociacionholstein@gmail.com)

♦ **Expoalimentaria 2026:** Lima, 23-25 de septiembre. **Informes:** Asociación de Exportadores (ADEX), Telf. (01) 6183333 o correo: [cien@adexperu.org.pe](mailto:cien@adexperu.org.pe)



## AGENDA AGRARIA

♦ **VI Expoferia Mundo Pork 2026:** Lurín, Lima, 24-25 de septiembre. **Inscripciones:** Mundo Pork, celular 955412266 y correo: [eventosmundopork@gmail.com](mailto:eventosmundopork@gmail.com)

♦ **III Subasta Internacional y Rueda de Negocios de Finos Cafés, Cacao y Chocolate "Grano de Oro 2026":** La Merced, Chanchamayo, Junín, 24-27 de septiembre. **Registro:** Chanchamayo Highland Coffee, celulares 964676595, 964676607 y correo: [josejorge@highlandproducts.com.pe](mailto:josejorge@highlandproducts.com.pe)

♦ **I Congreso Latinoamericano del Cuy:** Lima, 28-30 de septiembre. **Informes:** Facultad de Medicina Veterinaria y el Centro de Investigación IVITA, Telf. (01) 619700 - anexo 5032, WhatsApp 999938459 y correo: [mesadepartes.veterinaria@unmsm.edu.pe](mailto:mesadepartes.veterinaria@unmsm.edu.pe)

## En el mundo

♦ **World Food Moscú 2026:** Moscú, Rusia, 15-18 de septiembre. **Organiza:** Cámara de Desarrollo, Comercio e Industria Perú-Rusia, celulares 955744557 o 946798763, correos: [fortiz@cadecominperu.com](mailto:fortiz@cadecominperu.com) y [rusiaworldfood@gmail.com](mailto:rusiaworldfood@gmail.com)

♦ **The Food Tech. Summit Expo2026:** México, 30 de septiembre-1 de octubre. **Inscripciones:** B2B LATAM, Telf. (+52) 5570021416 o 5540664341 y correo: [info@thefoodtecch.com](mailto:info@thefoodtecch.com)

# El Niño: La primera prueba para el ministro Vinelli

La campaña agrícola 2026-2027 comenzó el 1 de agosto en un escenario de creciente preocupación climática, ante la amenaza de un nuevo episodio del fenómeno El Niño (FEN), cuya magnitud podría alcanzar niveles fuertes a extraordinarios y extenderse hasta marzo de 2027. En este contexto, también inició su gestión el nuevo gobierno de Keiko Fujimori Higuchi, con el economista Marco Vinelli Ruiz al frente del Ministerio de Desarrollo Agrario y Riego (Midagri). El nuevo titular



## ▲Prioridad:

Econ. Marco Vinelli Ruiz, nuevo ministro de Desarrollo Agrario y Riego, expone su plan de acción para los primeros 100 días de gestión, enfocado en mitigar los efectos del fenómeno El Niño. La estrategia contempla una inversión de S/1.500 millones en trabajos de limpieza y descolmatación de cauces, orientados a proteger la agricultura familiar.

del sector asume el cargo no solo bajo la presión de un escenario climático adverso, sino también frente a problemas estructurales que afectan a la agricultura familiar: baja productividad, escasez de mano de obra, limitado acceso al agua y al financiamiento, insuficiente asistencia técnica y dificultades

para acceder a mercados. El ministro Vinelli explica las prioridades de sus primeros 100 días, las acciones de preparación frente al FEN y las medidas que su gestión plantea en materia de agua, financiamiento, asistencia técnica, tecnología, mecanización y comercialización. Leamos.



— **Ministro, usted asume la conducción de un sector estratégico en un momento particularmente complejo. La amenaza de El Niño se suma a los problemas de rentabilidad, acceso al agua, financiamiento, mano de obra y mercados que enfrenta la agricultura familiar. ¿Cuál es su diagnóstico del agro peruano y cuáles son hoy sus principales urgencias?**

— De acuerdo con el Banco Central de Reserva (BCR), el sector agropecuario representa aproximadamente el 6 % del Producto Bruto Interno (PBI) del país y concentra el 22,5 % del empleo nacional y el 76,5 % del empleo rural. En el caso específico de la agricultura familiar, existen tres problemas urgentes que debemos atender: los bajos niveles de productividad, el acceso limitado al agua y al financiamiento, y la insuficiente asistencia técnica.

— **¿Qué decisiones concretas adoptará su gestión para revertir esta situación?**

— Según la última Encuesta Nacional Agropecuaria, la agricultura familiar concentra el 94 % de las unidades agropecuarias del país. Debido a su importancia para la seguridad alimentaria, el empleo y la economía rural, tanto el Gobierno que lidera Keiko Fujimori como nuestra gestión colocamos a la agricultura familiar en el centro de las intervenciones del Midagri. En esa línea, los cuatro ejes de nuestra gestión serán: acceso al agua; asistencia técnica y acceso a mercados; acceso al financiamiento; y tecnología y mecanización.

## Los primeros 100 días estarán enfocados en El Niño

— **¿Cuáles serán las principales prioridades de su gestión durante los primeros meses y qué resultados espera mostrar al cumplirse los primeros 100 días?**

— Durante los primeros 100 días, nuestra prioridad será prepararnos para responder a los desafíos del fenómeno El Niño mediante trabajos de limpieza y descolmatación de más de **536 puntos críticos de alto riesgo**, identificados por la Autoridad Nacional del Agua (ANA), en coordinación con otros ministerios. Además, siguiendo los cuatro ejes priorizados por el Midagri, estamos acele-

rando el destrabe de múltiples proyectos, especialmente aquellos vinculados con irrigación y acceso al agua.

## 1.722 puntos críticos identificados

— **Usted preside la Comisión Nacional de Gestión de Riesgo del fenómeno El Niño. ¿Cuáles son las primeras medidas adoptadas y cuáles son las prioridades inmediatas?**

— Las primeras medidas corresponden a los trabajos de limpieza y descolmatación de más de **536 puntos críticos de alto riesgo**, identificados por la ANA. Estas acciones se realizan en coordinación con los ministerios de Economía, Defensa, Transportes y Vivienda, además de Indeci, los gobiernos regionales y el sector privado.

— **El tiempo disponible para ejecutar los trabajos de prevención es corto. ¿El país está llegando tarde?**

— No hemos heredado ningún plan para enfrentar el FEN de la administración anterior. Los gobiernos anteriores no cumplieron con las actividades de prevención y, por ello, nos corresponde enfocarnos en acciones de preparación, principalmente en la limpieza y descolmatación de ríos.

— **¿Cuántos puntos críticos han sido identificados y cuántos serán atendidos como prioridad antes de la temporada de lluvias?**

— Se han identificado cerca de **1.722 puntos críticos**, clasificados según niveles de riesgo bajo, medio y alto. Considerando las restricciones de tiempo y presupuesto, se priorizará la intervención en aproximadamente **536 puntos críticos de alto riesgo**, que serán atendidos por el Ejecutivo. Los gobiernos regionales y el sector privado se encargarán de algunos puntos adicionales.

## El FEN demandará más de S/1.500 millones

— **¿Con cuánto presupuesto cuenta actualmente el Gobierno para ejecutar los trabajos de prevención, limpieza y descolmatación de ríos, quebradas y drenes, particularmente en Tumbes, Piura, Lambayeque y La Libertad?**

— La demanda total para enfrentar el FEN superará los **S/1.500 millones** destinados a acciones de limpieza y descolmatación. Ya estamos solicitando los recursos necesarios. Acaba de emitirse el primer Decreto de Urgencia, por un monto de **S/179 millones**, y un Decreto Supremo por **S/450 millones**. Así seguirán emitiéndose nuevos dispositivos.



### ▲ En Piura:

El ministro Marco Vinelli inspecciona un tramo crítico del río Piura que será intervenido para prevenir posibles desbordes. Durante la jornada, la Autoridad Nacional del Agua (ANA) y la Fundación Romero formalizaron un convenio que permitirá destinar S/7.2 millones a las labores de descolmatación.

— El Niño puede generar exceso de lluvias en el norte y déficit hídrico en el sur. ¿Qué estrategia diferenciada aplicará su gestión?

— La gestión del riesgo debe ser diferenciada y la intervención del Midagri responde a esa realidad. En las regiones del norte se ejecutarán las acciones de preparación correspondientes, como la limpieza y descolmatación de los ríos, entre otras medidas. Asimismo, contamos con el Seguro Agrícola Catastrófico (SAC), con una cobertura de más de 2 millones de hectáreas.

## Intervención en el sur

— En las regiones del sur y amazónicas existe preocupación por una eventual sequía. ¿Qué acciones se están ejecutando para garantizar agua para la agricultura y la ganadería?

— Tanto en el sur andino como en la Amazonía buscamos proteger las actividades de los productores. Para ello, estamos trabajando en dispositivos normativos que permitirán la intervención del ministerio mediante la construcción de pozos y la entrega de forraje para el ganado, kits veterinarios y abrevaderos.

## “El Niño no solo debe ser visto como una amenaza”

— El fenómeno El Niño también puede generar oportunidades en las zonas

donde se produzcan mayores precipitaciones. ¿Su gestión tiene previsto aprovechar estas condiciones para impulsar proyectos productivos?

— Sí. Nuestra gestión prevé abordar el FEN no solo desde la mitigación de riesgos, sino también desde la identificación de oportunidades productivas diferenciadas según cada territorio. En las zonas con mayores precipitaciones se evaluará la promoción de actividades y sistemas productivos adaptados a estas condiciones, como el fortalecimiento de la forestación, la reforestación y los cultivos compatibles con una mayor disponibilidad hídrica. Todo ello deberá realizarse con sustento técnico, evitando generar sobreoferta o comprometer la sostenibilidad de los recursos.

## Campaña agrícola 2026-2027

— Su gestión coincide con el inicio de la campaña agrícola 2026-2027. ¿Cuál es la superficie de siembra proyectada y qué medidas priorizará el Midagri ante el escenario climático?

— Según las intenciones de siembra de los productores, en la campaña agrícola 2026-2027 se proyecta instalar 2.041.129 hectáreas de 23 cultivos transitorios. Esta superficie representa un incremento de 55.421 hectáreas, equivalente al 2,8 %, respecto de la campaña 2025-2026. Asimismo, supera en 30.952

hectáreas, es decir, en 1,5 %, el promedio registrado durante las últimas cinco campañas. En este escenario, nuestras prioridades serán anticipar riesgos, promover variedades y cultivos adaptados a las condiciones agroclimáticas, evitar, en lo posible, situaciones de **sobreoferta o desabastecimiento**, y proteger especialmente las cadenas de **arroz, papa y maíz**, fundamentales para la seguridad alimentaria del país.

## 75 obras de riego y reactivación del Pronamachcs

— Agua, mano de obra y financiamiento son tres factores determinantes para una campaña agrícola. ¿Qué medidas concretas está adoptando el Midagri?

— Efectivamente, estos tres factores están contemplados en los cuatro ejes de nuestra gestión. En materia de agua, reactivaremos 75 obras de riego paralizadas en 18 regiones, con una inversión estimada de S/618,9 millones. Estas obras permitirán irrigar 83.544 hectáreas y beneficiar a 62.700 familias. En asistencia técnica, relanzaremos el **Pronamachcs** para fortalecer el aprovechamiento sostenible de los recursos naturales y las capacidades técnico-productivas de la agricultura familiar. También promoveremos la asociatividad y la titulación de predios como condiciones que faciliten



## ▲ Una advertencia que no debe repetirse:

Los trabajos de prevención serán decisivos para evitar desbordes e inundaciones. Una respuesta tardía o intervenciones deficientes podrían repetir escenarios como los registrados en el norte del país durante anteriores episodios del fenómeno El Niño.

la asistencia técnica, la inversión y la articulación comercial.

## 2.000 UNICAS hacia 2031

En materia de financiamiento, buscamos consolidar cerca de **2.000 Uniones de Crédito y Ahorro (UNICAS) hacia 2031**, con el objetivo de beneficiar directamente a más de **58.000 personas** y alcanzar indirectamente a más de **230.000 integrantes de sus hogares**.

En tecnología y mecanización, entregaremos maquinaria y equipos a pequeños productores organizados mediante **planes de negocio de Agroideas, Agro Rural y otros mecanismos sectoriales**. Asimismo, desde el **INIA** desarrollaremos variedades de cultivos resistentes a plagas y enfermedades, entre ellas la mosca de la fruta, Fusarium y roya.

## Reorganización del Midagri

— *El 5 de agosto se autorizó la reorganización del Midagri mediante Decreto Supremo y también se ha planteado una revisión de la Autoridad Nacional del Agua. ¿Cómo ha encontrado el ministerio y qué deficiencias justifican esta reorganización?*

— Hemos encontrado un ministerio grande, con procesos largos, lentos y repetitivos. Además, no encontramos un plan para enfrentar el FEN y existen 35 obras paralizadas por más de S/140 millones.

— *¿La reorganización contempla fusionar o reestructurar organismos y programas que realizan funciones similares?*

— El propósito de la reorganización es optimizar procesos y reducir los trámites burocráticos para los agricultores, en concordancia con la Política Nacional de Gobierno, que incorpora la simplificación administrativa como uno de sus principales ejes. En ese marco, impulsaremos la transformación digital y un mayor uso de la tecnología para facilitar los servicios que brinda el Estado a los agricultores.

— *¿La reestructuración también contempla incorporar funcionarios idóneos para los distintos cargos?*

— La designación de funcionarios se realiza en cumplimiento de las normas y de los criterios de idoneidad establecidos por la ley y su reglamento. Estas designaciones se sustentan en la experiencia técnica acreditada en los sectores público y/o privado, así como en la formación académica y los estudios especializados vinculados con las funciones de cada cargo.

— *La designación del capitán de fragata AP (r) Luis Alfonso Zuazo Mantilla como secretario general del Midagri ha generado cuestionamientos de organizaciones agrarias, que consideran que algunos funcionarios son ajenos al sector. ¿Qué responde a estas críticas?*

— Luis Zuazo es un profesional destacado y de amplia trayectoria en el Midagri. Conoce el funcionamiento del ministerio en materia de gestión administrativa y organizacional, que es precisamente lo que actualmente necesitamos para fortalecer la eficiencia operativa y mejorar la provisión oportuna y efectiva de los servicios dirigidos a los agricultores.

## Política de puertas abiertas

— *La situación del agro exige una relación más estrecha entre el Gobierno y las organizaciones de productores. ¿Con qué gremios se ha reunido desde*

*que asumió el cargo y cuáles son sus principales demandas?*

— Desde el inicio de la gestión hemos sostenido reuniones de trabajo con organizaciones representativas del sector agrario, como Conveagro, Conarroz, la Federación de Arroceros de Ucayali, la Junta Nacional de Organizaciones de Usuarios de Agua del Perú, la Junta Nacional de Palma Aceitera del Perú y la Asociación de Gremios Productores Agrarios del Perú. También nos hemos reunido con la Sociedad Nacional de Industrias, la Fundación Romero, el FIDA y ProHass, así como con distintos gobiernos regionales, entre ellos Lima, Tumbes y Piura. Las demandas de la mayoría de estas organizaciones están relacionadas principalmente con infraestructura, agua, acceso al financiamiento y mercados.

— *¿Cómo piensa institucionalizar el diálogo con los productores? ¿Está dispuesto a impulsar una agenda común que permita articular las principales demandas del sector?*

— Las puertas del Midagri están abiertas al diálogo. Todos los agricultores son bienvenidos.

## Compras estatales

— *Existen leyes orientadas a promover las compras estatales de alimentos de producción nacional y de la agricultura*



### ▲ Microcréditos:

Vinelli anunció la consolidación de unos 2.000 Uniones de Crédito y Ahorro (UNICAS) en el presente quinquenio, con el fin de permitir el acceso a crédito y promover el ahorro en las zonas rurales.

**familiar. ¿Qué hará concretamente su gestión para que el pequeño productor se convierta en proveedor del Estado?**

— Impulsaremos la aplicación efectiva de **Compragro**, mecanismo creado por la Ley n.° 31071, que obliga a las entidades públicas y a los programas sociales a destinar al menos el **30 % de sus**

compras de alimentos a la agricultura familiar. Actualmente, este mecanismo está subutilizado por los gobiernos regionales y las municipalidades. Masificaremos los pilotos ya iniciados, como el de arroz, para que los pequeños productores se conviertan en proveedores reales del Estado.

## 16 mercados para acercar al productor al consumidor

— **Más allá de producir, uno de los grandes problemas del pequeño agricultor es acceder a mercados rentables y estables. ¿Qué medidas impulsará el**



### ▲ Diálogo Midagri-gremios:

Arriba, presidenta Fujimori y el ministro de Desarrollo Agrario y Riego encabezaron una reunión con la Junta Nacional de Organizaciones de Usuarios de Agua del Perú el 19 de agosto en la sede del Midagri, con el fin de coordinar acciones ante el FEN. Abajo: Vinelli se reunió con directivos de AGAP —los directores Juan Paredes Rosales y Leonel Arce; el presidente Gabriel Amaro Alzamora; y los vicepresidentes Rosario Bazán de Arangurí y Alfonso Rizo Patrón— tras confirmarse que las empresas asociadas destinarán 108 millones de soles para enfrentar El Niño. Del total, ocho millones corresponden a donaciones y 100 millones a obras por impuestos y servicios.

 **Midagri para mejorar la comercialización y reducir la dependencia de los intermediarios?**

— Trabajaremos a través de la asociatividad y el acceso a más mercados. La asociatividad fortalece la capacidad de negociación de los agricultores, facilita su acceso a los mercados y reduce los riesgos vinculados con la comercialización. De manera complementaria, impulsaremos actividades de promoción del consumo y fomento de la demanda, con el objetivo de contribuir a la estabilidad de los precios, especialmente en periodos de sobreoferta. Adicionalmente, construiremos **16 mercados del proyecto Mercagro**, en coordinación con el FIDA, para mejorar la infraestructura comercial y acercar directamente a productores y consumidores.

### Compromisos y resultados

— *Ministro, los productores han escuchado durante años anuncios y promesas que muchas veces no se han traducido en resultados. ¿Qué compromisos concretos puede asumir hoy su gestión con la agricultura familiar y en qué plazos?*

— El compromiso es muy claro: la agricultura familiar es el centro de todas nuestras intervenciones en el Midagri. Tenemos compromisos concretos en materia de agua, asistencia técnica y acceso a mercados, financiamiento, tecnología y mecanización. Hasta diciembre estamos completamente comprometidos con la preparación frente a los efectos del FEN, con el objetivo de salvar vidas, proteger hogares y preservar los cultivos.

— *El artículo 88 de la Constitución establece que el Estado otorga prioridad al desarrollo agrario. ¿Cómo piensa traducir este mandato en decisiones concretas de política pública?*

— Con mayor acceso al agua, asistencia técnica, financiamiento y tecnología será posible fortalecer y desarrollar el sector agrario. La fórmula es simple: a mayor acceso a servicios agrarios, mayor bienestar para los agricultores .

# “El Estado sigue llegando tarde frente a las emergencias del agro”

La amenaza de un nuevo episodio de El Niño vuelve a poner a la pequeña agricultura frente a un escenario de alta incertidumbre. Mientras el norte se prepara para lluvias intensas e inundaciones, en el sur se advierte el riesgo de sequía. Para Conveagro, sin embargo, el problema no radica únicamente en el comportamiento del clima. El mayor riesgo es que el Estado vuelva a reaccionar cuando los daños ya estén consumados.

El Dr. Luis Cruz Cuadros, gerente general de Conveagro, sostiene que el país conoce desde hace años cuáles son las zonas y actividades más vulnerables y que existen estudios y planes para enfrentar estos eventos, pero que buena parte de esas recomendaciones no se ejecutan.

En esta entrevista con AGROPERÚ Informa, explica las principales propuestas de la Agenda de Emergencia presentada por Conveagro al Poder Ejecutivo y al Congreso. Entre ellas destaca la creación de un Reactivo Agrario con S/10.000 millones en garantías estatales, dirigido exclusivamente a los pequeños productores. También reclama obras preventivas por aproximadamente



**S/300 millones, una evaluación de daños con participación de los agricultores y una reforma profunda del Midagri.**

**Su mensaje de fondo es claro: la pequeña agricultura no puede seguir enfrentando cada fenómeno climático como si se tratara de una emergencia inesperada.**

— **Conveagro ha presentado al ministerio de Desarrollo Agrario y Riego y al Congreso una agenda de emergencia frente a la amenaza de un nuevo episodio del fenómeno El Niño. ¿Qué respuesta concreta han recibido hasta ahora?**

— Hemos encontrado una buena predisposición del ministro de Desarrollo Agrario y Riego para dialogar con las organizaciones agrarias y evaluar la implementación de nuestras propuestas. En el Congreso también hemos recibido respuestas positivas de distintas bancadas y congresistas con quienes nos hemos reunido. Algunas de las propuestas de la agenda ya están siendo consideradas por el ministerio, como el relanzamiento del **Fondo para la Inclusión Financiera del Pequeño Productor Agropecuario (FIPPA)**, el fortalecimiento del **Fondo AgroPerú** que administra el Agrobanco y la **reestructuración de las deudas agrarias en el sistema financiero**, con apoyo de la SBS y sin afectar la clasificación crediticia de los productores. Ahora lo importante es que esa predisposición se traduzca en decisiones y acciones concretas, porque el tiempo juega en contra del sector.



### **▲Prevención que sigue pendiente:**

Dr. Luis Cruz Cuadros, gerente de Conveagro, cuestiona la falta de una cultura de prevención por parte del Estado ante fenómenos climáticos cada vez más recurrentes y señala como prioridades la defensa de las riberas, la descolmatación de ríos y cauces, el reforzamiento de la infraestructura hídrica y la siembra y cosecha de agua en los Andes.

— **El Perú ya ha enfrentado anteriores episodios de El Niño. ¿Qué errores se están repitiendo?**

— Se repiten los errores de siempre. No se están tomando las medidas preventivas necesarias, particularmente en defensas ribereñas, descolmatación de ríos, reforzamiento de la infraestructura hídrica y siembra y cosecha de agua en los Andes. Lo más preocupante es que no estamos hablando de un problema desconocido. Existen estudios sobre cómo deberían actuar el gobierno central y los gobiernos regionales frente a la mayor recurrencia de estos fenómenos. **Hay planes y recomendaciones, pero no se ejecutan.**

— **¿El problema, entonces, es más de ejecución que de falta de información?**

— Exactamente. El país tiene estudios y conoce los riesgos. Lo que falta es convertir esa información en obras y medidas preventivas. No podemos esperar a que lleguen las lluvias, se desborden los ríos o se pierdan los cultivos para recién comenzar a actuar.

### **S/300 millones para prevenir los daños más inmediatos**

— **¿Cuáles son las acciones que deberían ejecutarse de inmediato y cuánto costarían?**

— Hay tres prioridades. La primera es la descolmatación de cauces de ríos. La segunda, la construcción de pequeñas qochas y reservorios en la sierra para mejorar la disponibilidad y regulación del agua. Y la tercera, el reforzamiento de los corredores viales que permiten llevar los productos a las ciudades y trasladar insumos hacia el campo. Para estas acciones estimamos una inversión aproximada de **S/300 millones**.

— **¿Cuál sería el costo de no ejecutarlos?**

— El costo de no ejecutarlas a tiempo sería alto: calculamos que sería más de **15.000 millones de soles**. Lo que sí sabemos es que una intervención preventiva siempre será menos costosa que reconstruir después de un desastre.



## Reactiva Agrario: una garantía estatal por S/10.000 millones

— Una de las principales propuestas de la agenda agraria es la creación de un **Reactiva Agrario**. ¿Cuánto dinero se necesitaría y cómo funcionaría?

— El sistema de garantías de un **Reactiva Agrario** requeriría aproximadamente **S/10.000 millones**, considerando que los daños al sector agrario y a los pequeños productores podrían superar los **S/15.000 millones**. Una parte de esas pérdidas será cubierta por el **Seguro Agrícola Catastrófico**, pero eso no será suficiente. El **Reactiva Agrario** debe funcionar como un mecanismo de garantías del Estado que permita a las instituciones financieras volver a atender a los productores afectados. **La finalidad sería facilitar recursos para capital de trabajo, reconstrucción y subsistencia**, así como para la reestructuración de las deudas. Se necesitan **plazos largos y tasas de interés bajas**, porque estamos hablando de productores que podrían perder su capacidad de pago precisamente como consecuencia de la emergencia.

— Es decir, ¿no se trataría de que el Estado entregue directamente S/10.000 millones a los agricultores?

— No. El **Reactiva Agrario** sería principalmente un mecanismo de garantía estatal. Lo que se busca es que esa garantía permita que las instituciones financieras coloquen recursos en el campo aun en un escenario de alto riesgo. El Estado debe asumir una parte de ese riesgo para que el pequeño productor no quede excluido del sistema financiero justamente cuando más necesita crédito.

**“Los grandes productores ya tienen mecanismos para afrontar sus daños”**

— ¿Quiénes deberían ser los primeros beneficiarios del programa?

— Los beneficiarios deberían ser exclusivamente los **pequeños productores**. Los grandes productores, particularmente los agroexportadores, tienen mecanismos propios y acceso al sistema financiero para afrontar eventuales daños. La prioridad debe estar en quienes tienen menos capacidad para recuperarse por sí mismos.

— ¿Cómo evitar que los recursos terminen concentrándose en productores con mayor capacidad de gestión o acceso al sistema financiero?

— El Midagri ya cuenta con un **Padrón de Productores Agrarios** que puede servir para identificar a los beneficiarios. También pueden utilizarse los padrones de las juntas de usuarios. Pero además debe existir una fiscalización adecuada. Las organizaciones de productores deben participar en ese proceso. Si se incorpora a los propios productores organizados en la vigilancia, será más difícil que los recursos se desvíen o se utilicen de manera indebida.

## La evaluación de daños no puede hacerse de espaldas al productor

— En una emergencia siempre surge el problema de determinar quién perdió y cuánto perdió. ¿Cómo debería realizarse la evaluación de daños?

— Tiene que ser rápida, transparente y técnicamente sustentada. En Conveagro contamos con un equipo técnico que ha elaborado estudios y análisis sobre los posibles daños al sector agrícola. También existen estudios del CENEPRED. La responsabilidad debe recaer en el Midagri, con el apoyo de los gobiernos regionales y locales, tanto para evaluar los daños provocados por las lluvias como los ocasionados por la sequía en el sur. Pero hay un elemento que consideramos indispensable: **los productores deben participar directamente en la evaluación de los daños**. No se puede determinar desde un escritorio lo que está ocurriendo en el campo. La participación de las organizaciones agra-



### ▲ Reactiva para sostener al agro:

Conveagro propone crear el **Reactiva Agrario**, un mecanismo de garantías estatales que permita a las instituciones financieras otorgar créditos a los productores para capital de trabajo, reconstrucción y subsistencia, con plazos largos y tasas de interés bajas.

Las lluvias ayudaría a tener una evaluación más cercana a la realidad.

## El daño no será únicamente por lluvias o sequías

— El Niño puede generar escenarios

muy distintos en el territorio nacional. ¿El Reactiva Agrario debería atender tanto a productores afectados por exceso de agua como a quienes enfrenten déficit hídrico?

— Sí. El Reactiva Agrario debería atender a todos los productores damnificados. Pero debemos mirar

más allá de las lluvias y las sequías. También existe un sector que puede resultar afectado por el cambio de temperaturas, que altera la producción y puede favorecer la aparición de plagas. Por eso, el programa debe contemplar los distintos impactos que puede generar el fenómeno climático. No podemos reducir la



### ▲Conveagro plantea agenda de emergencia:

Foto superior: Directivos y asesores de Conveagro durante la reunión con el ministro de Desarrollo Agrario y Riego, Marco Vinelli, ante quien plantearon la implementación de una Agenda de Emergencia Agraria para enfrentar los posibles impactos de El Niño y proteger a la pequeña agricultura. Foto inferior: Dr. Luis Cruz Cuadros (5), gerente general de Conveagro, y Sr. Anaximandro Rojas Gil (6), presidente, junto al senador Flavio Figallo Rivadeneyra, del partido Buen Gobierno, durante la reunión en el despacho parlamentario. La organización agraria también presentó al Congreso sus propuestas para atender la emergencia climática y reducir sus efectos sobre los productores.

 emergencia únicamente a una inundación o a una sequía.

## **“La emergencia no puede convertirse en una barrera burocrática”**

— Muchos pequeños productores trabajan en condiciones de informalidad. ¿Qué requisitos deberían exigirse para acceder al programa?

— El Estado tiene que comprender la realidad del campo, la diversidad de productores y sus limitaciones. La ayuda no puede convertirse en un mecanismo para obligar al agricultor a una formalización tributaria o a cumplir una serie de trámites burocráticos que finalmente le impidan acceder al programa. En una emergencia, los requisitos deben ser simples y permitir que el productor afectado reciba oportunamente el apoyo que necesita.

## **Kits tecnológicos: llegar antes de la pérdida**

— Conveagro también propone entregar kits tecnológicos. ¿Qué deberían contener y cuánto costarían?

— Los kits buscan disminuir y atenuar los daños que puede provocar el fenómeno climático, especialmente el estrés hídrico, que afecta el desarrollo biológico y la estructura fisiológica de las plantas, reduce los rendimientos y puede favorecer la aparición de plagas. No puede existir un único kit para todo el país. Su contenido debe responder al tipo de cultivo, la región y las características del fenómeno: lluvias, sequías, cambios de temperatura, entre otras condiciones. También debe considerarse un paquete veterinario para atender las enfermedades que puedan afectar al ganado y a los camélidos sudamericanos. Estimamos un costo aproximado de S/5.000 por paquete.

— ¿Cuál es el principal riesgo con estos kits?

— Que lleguen demasiado tarde. Su implementación debe ser inmediata.

No podemos esperar a que los cultivos estén destruidos para recién entregar la ayuda. La lógica tiene que ser preventiva: intervenir antes de que las pérdidas sean irreversibles.

## **“El problema no es solo el presupuesto; también es la voluntad política”**

— El agro familiar reclama desde hace años una mayor presencia del Estado. ¿Qué garantía existe de que esta vez los recursos realmente llegarán al campo?

— El Estado, en su conjunto, tiene serios problemas de eficiencia y capacidad de respuesta. También existen problemas de corrupción. Esta situación se agrava por el abandono que ha sufrido durante años la pequeña agricultura y por una política que ha priorizado en mayor medida al sector agroexportador. No vemos suficiente voluntad de los gobernantes, funcionarios y de la clase política para implementar medidas concretas que permitan a la pequeña agricultura superar la crisis estructural en la que se encuentra.

— ¿Dónde debería ponerse la lupa?

— Lo primero es aumentar el presupuesto. Pero no basta con poner más dinero si el aparato encargado de ejecutarlo sigue funcionando de la misma manera. Se necesita una verdadera reconstrucción del Midagri, no solamente de nombre. Hay que revisar su estructura, funciones y programas, contar con capital humano eficiente y mejorar su capacidad de respuesta. Y, sobre todo, debe existir voluntad política para atender a un sector en el que se concentran algunas de las mayores inequidades y niveles de pobreza del país, debido a la baja o nula rentabilidad de buena parte del campo.

## **“La presión social ha sido determinante para conseguir cambios”**

— Si el Ejecutivo y el Congreso no atienden la Agenda de Emergencia

de Conveagro, ¿qué hará la organización?

— El movimiento social agrario tiene claro que, históricamente, el Estado no ha mostrado suficiente voluntad para atender a la pequeña agricultura. Muchos de los avances conseguidos en favor del sector han sido resultado de la presión social, incluso mediante paros agrarios. Por eso, necesitamos impulsar la unidad de los productores y fortalecer sus organizaciones gremiales. Solo con organizaciones fuertes tendremos capacidad para exigir a los gobernantes que adopten medidas reales en favor de la pequeña agricultura.

## **“La pequeña agricultura es estratégica para el país”**

— Después de años de crisis climáticas, falta de financiamiento y escasa prevención, ¿qué tendría que cambiar estructuralmente para que cada fenómeno climático no vuelva a convertirse en una emergencia económica y social?

— Hay algo fundamental: que el Estado comprenda el peso y la importancia de la pequeña agricultura para el país. Este sector genera alrededor del 6 % del PBI y el 27 % del empleo de la PEA. Es, además, la base de la alimentación nacional y aporta aproximadamente el 70 % de los alimentos de la canasta familiar. Una agricultura exitosa también contribuiría a contener la migración del campo hacia las ciudades y generaría mejores condiciones de vida para las familias rurales. Si la clase política entendiera esa importancia estratégica, se diseñarían políticas de prevención y programas capaces de enfrentar las consecuencias de los fenómenos climáticos antes de que estos se conviertan en crisis. Porque el problema ya no es solamente la agricultura. Cuando se pone en riesgo la producción de alimentos y la economía de cientos de miles de familias rurales, también está en juego la seguridad alimentaria del país .

## ♦ Vinelli abre la puerta al agro

El ministro de Desarrollo Agrario y Riego, Marco Vinelli Ruiz, ha optado por una señal que durante los últimos años no siempre fue habitual en el sector: abrir las puertas del ministerio a las organizaciones agrarias y escuchar sus demandas, especialmente ante la amenaza de un nuevo episodio del fenómeno El Niño.

El primer encuentro se produjo el 19 de agosto con la **Junta Nacional de Organizaciones de Usuarios de Agua del Perú (JNOUA)**, presidida por el Ing. Saúl Durán Estremadoyro, con la participación de representantes de unas **120 juntas de regantes**. La reunión contó además con la presencia de la **presidenta de la República, Keiko Fujimori Higuchi**, quien anunció un paquete de **S/800 millones** para fortalecer la preparación frente al fenómeno climático.

De ese monto, **S/450 millones** estarían destinados a intervenir 380 pun-

tos críticos ante las lluvias, mientras que otros **S/350 millones** se orientarían a enfrentar la sequía y la escasez de agua en las regiones del sur. Las intervenciones comprenden defensas ribereñas, limpieza de cauces y canales en el norte, además de otras acciones orientadas a atender el déficit hídrico en el sur.

El anuncio es importante, pero ahora viene la parte difícil: **convertir los compromisos en obras antes de que lleguen las lluvias y se manifieste la sequía**. En el agro, la experiencia indica que los anuncios pierden valor cuando la burocracia llega después de la emergencia.

## ♦ Conveagro pone la agenda sobre la mesa

El 24 de agosto fue el turno de **Conveagro**. Sus dirigentes, junto con representantes de las organizaciones y ONG que integran ese foro, presentaron al ministro una **Agenda de Emergencia**

frente a la amenaza del fenómeno El Niño, orientada a proteger a los productores y evitar que el golpe climático termine convirtiéndose también en una crisis productiva y alimentaria.

Entre las propuestas figura la creación de **Reactiva Agrario**, un mecanismo destinado a facilitar créditos para capital de trabajo, reconstrucción y subsistencia, además de reestructurar las deudas de los productores afectados. También se planteó ampliar los **créditos promocionales de Agrobanco y Fondo AgroPerú**, entregar paquetes tecnológicos y medicamentos veterinarios, y adoptar medidas frente a una eventual caída de la producción y el encarecimiento de los alimentos.

Otra propuesta es la creación de un **Comité de Gestión y Coordinación de Crisis**, con participación de las organizaciones de productores y otros actores del sector.

“La emergencia requiere respuestas rápidas, articuladas y centradas también en proteger la capacidad productiva de las familias del campo”, sostuvo 



### ▲ Conveagro plantea agenda ante el Midagri:

Al centro, delante de la bandera nacional, el ministro de Desarrollo Agrario y Riego, Marco Vinelli Ruiz, preside la reunión con representantes de Conveagro, quienes presentaron la Agenda de Emergencia para proteger a los productores frente a los impactos de El Niño. El encuentro se realizó el 24 de agosto en la sede del Midagri.

El Sr. Anaximandro Rojas Gil, presidente de Conveagro.

La pelota, ahora, está en la cancha del gobierno. **Escuchar a los gremios es un buen comienzo; demostrar que sus propuestas se convierten en políticas concretas será la verdadera prueba.**

## ◆ Conveagro también toca la puerta del Congreso

La organización agraria ha abierto además un frente en el **Legislativo**. Junto con el senador **Jaime Delgado Zegarra**, trabaja una iniciativa para prohibir los **plaguicidas químicos altamente peligrosos y reforzar la fiscalización sobre los agroquímicos**.

La propuesta busca proteger a consumidores, productores y medio ambiente, además de garantizar alimentos inocuos. Para Conveagro, el Estado debe asumir una responsabilidad mayor en el control y uso de estos productos.

El Dr. **Luis Cruz Cuadros**, gerente general de Conveagro, señaló que

también se vienen trabajando otras iniciativas vinculadas con la agricultura familiar.

El desafío será comprobar si esta vez el Congreso bicameral y el Ejecutivo están dispuestos a **pasar del discurso a las acciones concretas**.

## ◆ ¿Qué pasa con la CNA?

Mientras otras organizaciones agrarias han decidido tocar las puertas del Midagri, la **Confederación Nacional Agraria (CNA)** todavía no muestra señales claras de acercamiento a la nueva administración.

¿Prudencia? ¿Cansancio? ¿Desconfianza? Hay razones para cualquiera de las tres lecturas. Durante la última década, buena parte de las demandas de los productores ha terminado chocando contra gobiernos que escucharon poco y resolvieron menos.

Por eso, el silencio de la **CNA** no necesariamente puede interpretarse como indiferencia. También podría ser el resultado de una relación desgastada con el poder político después de años de promesas, mesas de diálogo

y compromisos que no siempre llegaron al campo.

Pero el contexto actual obliga a todos los gremios a tomar posición.

**Y si las respuestas no llegan, tendrán también legitimidad para reclamar y, eventualmente, movilizarse.**

La CNA, además, tiene algo que el Estado suele perder entre oficinas y expedientes: **saberes y conocimientos ancestrales**, así como estrategias con las que las familias rurales enfrentan las crisis climáticas. Sería un desperdicio que ese conocimiento no forme parte de la respuesta nacional ante El Niño.

## ◆ ¿Renovación o reciclaje?

La corrupción, la improvisación y la ineficiencia dejaron una pesada herencia en el Estado durante los últimos años. No es un secreto: los propios ministros del nuevo gobierno han cuestionado, con distintos grados de énfasis, la situación encontrada en varias entidades públicas.

Por eso resulta contradictorio que, mientras se anuncia una etapa de renovación...



### ▲ Inclusión financiera:

Ing. Percy Medina Morales, presidente de Agrobanco, junto al senador Jorge Gavidia Rodríguez y otras distinguidas personalidades, durante la clausura del II Foro de Inclusión e Innovación Financiera para Pequeños Productores, realizado el 21 de agosto en Lima por Agrobanco.

vacación y eficiencia, algunos funcionarios de anteriores administraciones vuelvan a ocupar posiciones estratégicas.

Reciclar funcionarios no necesariamente es malo. Si tienen experiencia, capacidad y resultados comprobados, bienvenidos sean. El problema aparece cuando las designaciones no parecen responder al mérito ni a la idoneidad profesional.

El Estado necesita funcionarios que resuelvan problemas, no que simplemente sobrevivan a los cambios de gobierno. **¿Será solo cambio de gobierno y de escritorios?**

## ◆ ¿Jefe de la ANA sin el perfil adecuado?

Pero veamos la incoherencia de la hoy **presidenta Keiko Fujimori**, cuando durante su campaña prometió poner fin a la improvisación y la ineficiencia en la administración pública.

Una evidencia de esa incoherencia sería la reciente designación del **Blgo. Juan Carlos Castro Vargas** al frente de la **Autoridad Nacional del Agua (ANA)**, particularmente porque esta entidad tendrá un papel clave en las acciones de prevención y respuesta frente a los riesgos asociados al fenómeno El Niño.

No está en discusión su trayectoria profesional. Seguramente, como biólogo e investigador puede ser competente, ni tampoco se cuestionan los resultados de su gestión como ministro del Ambiente. Lo que en estos momentos se requiere, ante la nueva amenaza de El Niño, es que lo más idóneo hubiese sido nombrar a un profesional técnico que conozca de gestión del agua, prevención de inundaciones y riesgos, infraestructura hidráulica y reconstrucción.

Si existen profesionales con amplia experiencia en hidráulica, recursos hídricos y prevención de desastres, ¿por qué no apostar por ellos? La respuesta corresponde al Ejecutivo.

## ◆ ¿Y los viceministros? ¿Acomodándose?

La agenda de El Niño está absorbiendo buena parte del tiempo del ministro **Marco Vinelli Ruiz**, quien, además de conducir el Midagri, preside la **Comisión Nacional de Gestión del Riesgo frente al fenómeno**.

Precisamente por eso, el trabajo de sus dos viceministerios debe ser fundamental. Allí deberían encontrarse buena parte de las respuestas sectoriales que no necesariamente requieren la presencia permanente del titular de la cartera.

Pero tanto **Manuel Felipe Layseca Ortigas**, viceministro de Políticas y Supervisión del Desarrollo Agrario, como **José Angello Tangherlini Casal**, titular de Desarrollo de Agricultura Familiar e Infraestructura Agraria y Riego, parecen estar adaptándose a sus nuevos cargos.

La emergencia climática y el reloj corren. **El agro no puede esperar a que los funcionarios terminen de acomodarse en sus escritorios.**

Algunos dirigentes ya cuestionan lo que consideran una reacción lenta de los nuevos funcionarios. Un dirigente agrario fue particularmente gráfico al preguntar dónde se han conseguido “estos tigres” que, según su apreciación, todavía “no atan ni desatan”.

**¿Está funcionando realmente el segundo nivel de mando del Midagri o toda la respuesta sigue dependiendo del ministro?**

Pero el cuestionamiento no solo alcanza a los viceministros. También apunta al ingeniero **PhD. Alberto Dante Maurer Fossa**, nuevo director general de Desarrollo Agrícola y Agroecología del Midagri.

Entre productores circulan críticas sobre su supuesto alejamiento del trabajo de campo. Uno de ellos recordó incluso que, durante su paso por el INIA, habría sido difícil acceder directamente a él y que las reuniones

### ▲ Reconocimiento a la gestión financiera:

Dr. Ramiro Salas Bravo, Gran Canciller de la Corporación Educativa San Ignacio de Loyola, recibe el Trofeo Varayoc de Oro 2026, en representación del Dr. Raúl Díez Canseco Terry, rector de la Universidad San Ignacio de Loyola. La distinción fue entregada por el Ing. Agr. Percy Medina Morales, presidente de Agrobanco, durante una ceremonia realizada el 21 de agosto en Lima.



terminaban canalizándose a través de su secretaria.

Maurer tiene ahora una oportunidad concreta para demostrar que conoce la realidad productiva más allá de los documentos y los despachos. El desafío es urgente: convocar a investigadores y especialistas por línea de cultivo para definir **qué sembrar, dónde y bajo qué condiciones**, considerando que la próxima temporada de lluvias no será uniforme.

## ♦ Ejemplar sentencia del Tribunal Constitucional

El Tribunal Constitucional ha puesto nuevamente sobre la mesa un asunto que no admite medias tintas: la presencia de determinados plaguicidas peligrosos en alimentos destinados al consumo humano.

La sentencia n.º 1111/2026, según la información disponible, aborda la peligrosidad de **clorpirifós, metamidofós, paratión, triclorfón y carbofurano**, sustancias asociadas a riesgos para la salud y el ambiente.

Los monitoreos del **Senasa** han identificado productos en los que se encontraron residuos de estos plaguicidas, entre ellos **ají páprika, pimiento, apio, tomate, melocotón, fresa, espinaca y brócoli**.

Ahora viene la parte difícil. Una sentencia puede ordenar, disponer y exhortar; pero la **protección efectiva del consumidor depende de que las autoridades fiscalicen y hagan cumplir lo resuelto**.

El Senasa tiene la palabra. Y también una responsabilidad que no admite excusas: garantizar que los alimentos que llegan al mercado cumplan las condiciones de inocuidad exigidas.

## ♦ DRAs: el agro partido en dos

Uno de los problemas menos visibles —pero más peligrosos— del aparato



### ▲ Propuestas frente a El Niño:

*Ing. Absalón Vásquez Villanueva, exministro de Agricultura y actual senador de la República, intercambia experiencias con el ministro de Desarrollo Agrario y Riego, Econ. Marco Vinelli Ruiz. Durante el encuentro, Vásquez compartió propuestas y recomendaciones para enfrentar los posibles impactos de El Niño, tomando como referencia las medidas adoptadas durante el fenómeno de 1997-1998. También planteó acciones para fortalecer el sector agrario y propuso la creación de un nuevo Pronamachcs.*

agrario es la débil articulación entre el Midagri y las direcciones regionales agrarias.

Los gobiernos regionales y sus respectivas DRAs, gerencias o agencias deberían ser el brazo territorial de la política agraria. Sin embargo, desde el propio sector se reconoce que la coordinación con el nivel nacional es insuficiente.

“Estamos totalmente desarticulados”, resumió un funcionario estatal.

El problema adquiere otra dimensión frente a El Niño. **¿Cómo se puede ejecutar una estrategia nacional de prevención si las oficinas que conocen el territorio no están trabajando bajo una misma hoja de ruta?**

El desarrollo del agro no se gestiona desde los escritorios de Lima. Si el Midagri quiere enfrentar seriamente la emergencia e impulsar el desarrollo, tendrá que dejar de mirar a las DRAs como oficinas periféricas y convertirlas en parte efectiva de la estrategia nacional.

De lo contrario, habrá un ministerio planificando en Lima y un campo enfrentando la emergencia por su cuenta.

## ♦ El poder de los cargos sigue intacto

Hay una tarea política que el ministro Vinelli tampoco debería seguir postergando: **definir quiénes serán sus hombres y mujeres de confianza en los organismos, proyectos especiales y puestos de mando intermedio del Midagri**.

A estas alturas, la indefinición comienza a tener consecuencias. Mientras no se ratifiquen o cambien determinadas jefaturas, buena parte de los funcionarios de menor nivel permanece a la espera de instrucciones que, según fuentes del sector, no llegan.

Un ministerio paralizado por la incertidumbre administrativa difícil

mente puede responder con rapidez a una emergencia climática.

Pero hay otro problema, menos institucional y mucho más político: el movimiento de fichas para conservar posiciones.

Según versiones recogidas en el sector, algunos funcionarios de la administración anterior estarían buscando mantenerse en sus puestos recurriendo a dirigentes gremiales para obtener respaldo o para cuestionar a determinados funcionarios.

A ello se sumarían las tradicionales recomendaciones políticas, los currículos que llegan desde despachos parlamentarios y los conocidos "tarjetazos" para colocar nombres en puestos públicos.

## ♦ Taza de Excelencia Perú 2026

El 24 de agosto comenzó oficialmente la recepción de muestras para el **X Concurso Taza de Excelencia Perú 2026**, una de las principales plataformas para reconocer y valorizar los cafés especiales producidos por las familias caficultoras del país.

El certamen evaluará las muestras bajo exigentes criterios de calidad y busca abrir nuevas oportunidades comerciales para productores capaces de colocar sus cafés en los segmentos de mayor valor.

"Invitamos a los productores a participar presentando sus mejores muestras", señaló el **Ing. Geni Fundes Buleje**, coordinador general del concurso y representante de la Central Café y Cacao del Perú.

La iniciativa cuenta con la licencia de **Alliance for Coffee Excellence (ACE)** y el apoyo del **Gobierno Regional del Cusco, el Midagri, PromPerú y Devida**.

Más allá del concurso, el reto sigue siendo el mismo: **que la calidad que se premia en una taza termine reflejándose también en el ingreso de quien produce el café**.

Los productores interesados pueden consultar las bases y fichas de inscripción



## ▲ Empresas comprometen S/108 millones ante El Niño:

*Ing. Gabriel Amaro Alzamora, presidente de la Asociación de Gremios Productores Agrarios del Perú (AGAP), destaca el compromiso del sector empresarial para contribuir a enfrentar los efectos de El Niño. Los gremios asociados han anunciado inversiones por S/108 millones, destinadas a diversas acciones en los próximos años mediante Obras por Impuestos (OxI), Servicios por Impuestos (SxI) y donaciones, en coordinación con el Estado.*

ción en los canales oficiales del certamen y enviar sus muestras a Calle Enrique Villar n.º 103, Santa Beatriz, Lima. También pueden realizar consultas mediante WhatsApp al 959469507 o al correo: [jmonteza@centralcafeycacao.org](mailto:jmonteza@centralcafeycacao.org).

## ♦ Misión ganadera a Francia

Los ganaderos interesados en conocer nuevas tecnologías y modelos de producción tienen una cita en Francia. Del **3 al 11 de octubre de 2026** se realizará en **Clermont-Ferrand** el **Sommet de l'Élevage**, considerado uno de los principales encuentros ganaderos internacionales.

La **Misión Técnica Ganadera a Francia**, organizada por **Cabinet VLPM Latinoamérica**, contempla visitas a la feria y a explotaciones ganaderas, centros de investigación, empresas de genética y maquinaria, además de

encuentros con especialistas.

La agenda incluye experiencias en genética, reproducción, nutrición, sanidad, trazabilidad y producción de carne y leche.

Los ganaderos peruanos deberían aprovechar esta misión para conocer **qué tecnologías y experiencias de la ganadería francesa pueden adaptarse a las condiciones productivas del Perú**.

Quienes deseen mayor información sobre la misión pueden escribir a la ingeniera **Yael Lizárraga Vuilleminro**, al WhatsApp +33 686279571 o correo electrónico: [evlpm@noos.fr](mailto:evlpm@noos.fr)

## ♦ Carlos Neuhaus toma el timón del sector privado

Los gremios empresariales privados han puesto a **Carlos Neuhaus** al frente de una iniciativa destinada a coordinar con el Ejecutivo acciones

👉 frente a la emergencia asociada al fenómeno El Niño.

La elección tiene lógica. Neuhaus conoce de gestión de grandes proyectos y dejó una experiencia reconocida al frente de la organización de los Juegos Panamericanos de Lima 2019.

El reto, esta vez, es distinto. La emergencia climática exige velocidad, coordinación y capacidad de ejecución. Y, sobre todo, evitar que los recursos terminen atrapados en la conocida telaraña burocrática.

El sector privado puede aportar gestión, experiencia y capacidad operativa. Pero hay una condición: **la coordinación público-privada no puede convertirse en una nueva mesa de diálogo sin resultados.** Lo que se necesita ahora son obras, prevención y resultados.

## ♦ El crédito debe llegar en forma oportuna

El titular del Midagri, Marco Vinelli Ruiz, y el presidente de Cofide, Jorge Velarde Arnáez, anuncian un trabajo conjunto para fortalecer mecanismos de financiamiento destinados a los pequeños productores frente a los posibles efectos de El Niño.

Entre las herramientas mencionadas figuran el **Fondo para la Inclusión Financiera del Pequeño Productor Agrario (FIFPPA)** y el **Fondo AgroPerú**.

La iniciativa merece respaldo. Pero conviene recordar algo: para el agricultor, el crédito no sirve de mucho cuando llega después de perder la cosecha. **La prevención financiera debe adelantarse al desastre.**

El verdadero examen para Midagri y Cofide será determinar **cuánto dinero podrán movilizar, a cuántos productores llegarán, en qué condiciones y con qué rapidez.**

## ♦ Nueva jefa del Senamhi

La llegada de la **ingeniera meteoróloga Grinia Ávalos Roldán** a la jefatura del **Senamhi** tiene una característica que no debería pasar inadvertida: **conoce la casa.**

Egresada de la Universidad Nacional Agraria La Molina, Ávalos cuenta con más de 25 años de trayectoria en la institución, experiencia en predicción climática y participación en trabajos relacionados con El Niño, antecedentes que respaldan su designación.

En una coyuntura en la que el país necesita información climática oportuna para decidir dónde sembrar, cuándo hacerlo y cómo prevenir pérdidas, la experiencia técnica cuenta. Ahora toca demostrarlo.



▲ Ing. Met. Grinia Ávalos, nueva jefa del Senamhi.

## ♦ Mamacona se prepara para mostrar lo mejor de la ganadería

Todo está encaminado para la **XII Feria Nacional de Ganado Lechero 2026**, que se realizará los días **12 y 13 de septiembre** en **Mamacona**, Lurín, Lima.

Productores, criadores, especialistas y familias vinculadas al sector pecuario

se reunirán en una jornada en la que las razas **Holstein y Brown Swiss** tendrán especial protagonismo.

La feria permitirá mostrar avances en genética y productividad y, al mismo tiempo, intercambiar experiencias sobre los desafíos de la ganadería lechera nacional.

La **presidenta de la Asociación Holstein del Perú, Diana Cunliffe Seoane**, informó que el juzgamiento de la raza Holstein estará a cargo de un juez de la Holstein Association of Canada.

Más que una exhibición, este tipo de encuentros debería servir para poner sobre la mesa los problemas estructurales de la ganadería: productividad, alimentación, genética, costos y acceso a mercados.

## ♦ Así no, señor Galarreta

El primer vicepresidente de la República y presidente del Consejo de Ministros, **Luis Galarreta**, parece haber olvidado aquello que decía cuando estaba en la oposición: que en política no solo hay que mirar la paja en el ojo ajeno, sino también la viga en el propio.

Durante años cuestionó los errores de sus adversarios y, entre ellos, los casos relacionados con el nepotismo y el uso del poder. Ahora que ocupa una posición de gobierno, una situación vinculada a su entorno familiar merece, cuando menos, una explicación pública.

Ha llamado la atención la incorporación de su esposa, **María Luisa Carrillo Alzamora**, al despacho de una parlamentaria de la bancada fujimorista.

Según la información proporcionada, **Carrillo Alzamora** trabajó previamente como consultora del Fondo de Apoyo Gerencial al Sector Público (FAG) en el Midagri, entre enero y junio de 2026, con una remuneración mensual de **S/15.600**.

El asunto adquiere mayor relevancia porque, según se señala, en la declaración jurada presentada por Galarreta 👉

en julio se consignó que su esposa no trabajaba.

Aquí hay preguntas que no deberían quedar en el aire y que pueden responderse con documentos: ¿cuándo fue contratada?, ¿bajo qué modalidad?, ¿qué funciones desempeña?, ¿quién autorizó su contratación?, ¿cuál es

su remuneración? y, sobre todo, ¿qué información consignó exactamente el premier en su declaración jurada?

Trabajar en el Estado no constituye, por sí mismo, ninguna irregularidad. Tampoco la condición de familiar de una autoridad impide acceder a un puesto público si se cumplen los

requisitos.

Pero cuando se trata de la esposa del primer vicepresidente del Perú, la exigencia de transparencia debería ser mayor. Porque quienes ejercen el poder deben entender que las mismas reglas que exigieron a los demás también deben aplicárselas a sí mismos.

## Grano de Oro busca poner a la selva central en el mapa

**L**a Merced, en Chanchamayo, se prepara para convertirse en punto de encuentro de productores, empresarios y compradores de **café, cacao y chocolate**. Del 24 al 27 de septiembre de 2026 se realizará la **III Subasta Internacional y Rueda de Negocios de Finos Cafés, Cacao y Chocolates "Grano de Oro 2026"**.

El programa incluye una rueda internacional de negocios y una subasta de productos de alta calidad, con la apuesta de fortalecer los vínculos comerciales y posicionar a la selva central como una plataforma de negocios agroexportadores.

Además, habrá concursos de catación y brewing (infusión), gastronomía ancestral, actividades culturales, exhibiciones y visitas a fincas cafetaleras.

Asimismo, entre los atractivos anunciados figuran una ensalada de frutas de 18 toneladas, un chocolate de 86 metros de largo y exhibiciones de la cafetera, la taza y el grano de café más grandes del mundo, según la comisión organizadora, presidida por el **Sr. José Jorge Durand**, que invita a los productores de café y cacao de todo el país a participar en el evento.

Mayores detalles: WhatsApp 921902950



### ▲ Selva central promociona sus cafés de alta calidad:

Srta. Leslie Gutiérrez Alcahuamán, representante de la Café Kian Kian de Villa Rica, Oxapampa, Pasco; Ing. Miguel Ángel Rivera Porras, gerente regional de Desarrollo Económico de Junín; Lic. Dania María Vila Poma, directora regional de Turismo de Junín; Ing. Honorio Marcelo Cerrón Aquino, gerente de Desarrollo Económico de la Municipalidad Provincial de Chanchamayo, Junín; senador Jorge Gavidia Rodríguez, vicepresidente de la Comisión de Justicia y Derechos Humanos del Senado de la República; Abog. Ana Patiño Urco, diputada por Junín; Sr. José Jorge Durand, presidente del comité organizador de la III Subasta Internacional y Rueda de Negocios de Finos Cafés, Cacao y Chocolates "Grano de Oro 2026"; empresario Archie Kolia, gerente de Saldac de Francia; Ing. Ph.D. Alberto Maurer Fossa, director de Desarrollo Agrícola y Agroecología del Midagri; y Su Majestad Gwendolly Vásquez Echevarría, señorita Naranja Kivinaki, Perené 2022. Todos ellos participaron en el lanzamiento del certamen que reunirá a productores de café y cacao y compradores del país y del extranjero del 24 al 27 de septiembre en La Merced, Chanchamayo.



## Agosto

### ♦ Organización y Funciones del Midagri. Texto Integrado del Reglamento:

El cinco, mediante Resolución Ministerial (R.M.) D000289-2026-Midagri, se aprobó el **Texto Integrado del Reglamento de Organización y Funciones del Ministerio de Desarrollo Agrario y Riego (Midagri)**, como documento técnico normativo de gestión organizacional, con el propósito de formalizar su estructura orgánica, las competencias y las funciones generales y específicas de cada una de las unidades y órganos de dicha entidad, así como de sus dependencias.

Asimismo, se dejó sin efecto la Resolución Ministerial n.º 0080-2021-Midagri, que aprobó el Texto Integrado del Reglamento de Organización y funciones del Midagri (28 de marzo 2021).

### ♦ Santuario Nacional “Cordillera de Colán”.

**Plan maestro:** El seis, por Resolución de Presidencia Ejecutiva n.º 000155-2026-Sernanp/PE, se aprobó el plan maestro del Santuario Nacional “Cordillera de Colán”, periodo 2026-2031, ubicado entre los distritos Aramango y Copallin, en la provincia de Bagua y Cajaruro, provincia de Utcubamba, región política del Amazonas.

Asimismo, se aprobó la zonificación y la ratificación de la zona de amortiguamiento.

### ♦ Aguas residuales tratadas. Modificación de reglamento:

El nueve, vía Resolución Jefatural n.º 0194-2026-ANA, fueron modificados parcialmente los artículos 5, 26 y 27 del reglamento para el otorgamiento de autorización de vertimiento y reúso de aguas residuales tratadas, aprobado por R.J. n.º 224-2013-ANA (uno de junio del 2013) y modificados por las resoluciones jefaturales n.ºs

145-2016-ANA, 088-2020-ANA y 323-2024-ANA, con la finalidad de optimizar los procedimientos administrativos para que la obtención y prórroga de permisos de vertimiento y reúso sean más directas.

Asimismo, se incorporó una Sexta Disposición Complementaria Final, que establece medidas de contingencia frente a emergencia por eventos climatológicos extremos, ante esta situación el titular de la autorización deberá desplegar acciones de control y respuesta necesarias. En caso se requiera efectuar descargas extraordinarias deberán ser comunicados dentro de las 24 horas de producido el evento a la entidad de fiscalización ambiental y a la Autoridad Nacional del Agua (ANA), en el marco de sus competencias, podrán dictar las medidas administrativas necesarias.

### ♦ Campaña agrícola 2026-2027. Marco

**Orientador:** El 12, mediante R.M. n.º D000304-2026-Midagri-DM, se aprobó el marco orientador de cultivos para la campaña agrícola 2026-2027, con eje en siete cultivos de importancia nacional: papa, arroz, maíz amarillo duro, maíz amiláceo, maíz choclo, yuca y quinua.

Este documento servirá como instrumento de orientación a los productores de la agricultura familiar en la planificación de sus sembríos.

### ♦ Acciones de preparación y respuesta al fenómeno El Niño. Comisión de Gestión:

El mismo día, por Resolución Suprema n.º 256-2026-PCM, se constituyó en el seno de la Presidencia del Consejo de Ministros (PCM) la Comisión Nacional de Gestión del Riesgo del Fenómeno El Niño 2026-2027. Entre sus funciones se encuentran coordinar las intervenciones que se ejecuten en las zonas declaradas en estado de emergencia ante la ocurrencia del fenómeno El Niño, así

## Reorganización del Midagri

El cinco último, mediante Decreto Supremo n.º 008-2026-Midagri, se declaró en reorganización el Ministerio de Desarrollo Agrario y Riego (Midagri) por un plazo de 120 días hábiles, con la finalidad de evaluar la situación administrativa, organizacional y de gestión, y proponer las acciones y medidas de reformas que correspondan.

La Oficina de Modernización de la Oficina de General de Planeamiento y Presupuesto, realizará una evaluación para determinar las debilidades estructurales y funcionales que afecten al sector, para dicho efecto se debe considerar la situación

administrativa y organizacional, planeamiento estratégico y presupuestal, ejecución de inversión pública, políticas de integridad en la función pública, entre otros que sean necesarios.

En la única disposición complementaria final, establece que las unidades de organización, programas y proyectos especiales, así como los organismos públicos adscritos brinden facilidades inmediatas para el cumplimiento de las metas.

Se espera que esta reestructuración mejore la gestión en favor del agro, y no sea para pagar favores políticos



como las acciones de preparación y respuesta. He aquí sus integrantes: los ministros de Desarrollo Agrario y Riego (presidente), de Defensa, de Economía y Finanzas y de Vivienda, Construcción y Saneamiento, así como los jefes de la Autoridad Nacional del Agua y del Instituto Nacional de Defensa Civil.

- ♦ **Registro de plantaciones forestales. Lineamientos:** El 13, vía Resolución de Dirección Ejecutiva n.º D000164-2026-Midagri-Serfor-De, se dispuso la prepublicación de la propuesta que modifica los lineamientos para la inscripción de las plantaciones en el Registro Nacional de Plantaciones Forestales y su actualización, aprobado por Resolución de Dirección Ejecutiva n.º D000050-2025-Midagri-Serfor-De (seis de marzo del 2025).

Quienes deseen contribuir al perfeccionamiento de dicho documento, pueden hacerlo hasta el cuatro de setiembre al correo electrónico: [serforprone@serfor.gob.pe](mailto:serforprone@serfor.gob.pe).

- ♦ **Certificación fitosanitaria. Para productos vegetales de exportación:** El 14, mediante Resolución Directoral n.º D000028-2026-Midagri-Senasa-DSV, el Servicio Nacional de Sanidad Agraria aprobó nuevas medidas fitosanitarias para la certificación de productos vegetales destinados a la exportación. Con esta medida se busca garantizar el cumplimiento de los requisitos establecidos por las autoridades fitosanitarias de los países importadores, así minimizar riesgos de diseminación de plagas.

- ♦ **Cueros y pieles de sajino y huangana. Cuotas de comercialización:** El mismo día, por Resolución de Dirección Ejecutiva n.º D000165-2026-Midagri-Serfor-DE, se aprobó en 42.554 unidades la cuota anual máxima de comercialización de cueros y/o pieles de sajino (*pecari tajacu*) y en 8.394 de huangana (*Tayassu pecari*), provenientes de caza de subsistencia, en Huánuco, Junín, Loreto, Madre de Dios, Pasco, San Martín y Ucayali.

- ♦ **Área de conservación privada. En Pasco:** En igual fecha, vía R.M. n.º D000256-2026-Minam, se reconoció como Área de Conservación Privada a "Nueva Vida", ubicado en el distrito de Satipo, provincia del mismo nombre, región política de Junín, sobre 5.9627 hectáreas, en favor de los señores Oscar Bastidas Camargo y Georgia Casa León, con vigencia de 20 años.

- ♦ **Plantas de arándano. Importación de Chile:** El 15, mediante Resolución Directoral n.º D000029-2026-Midagri-Senasa-DSV, el Servicio Nacional de Sanidad Agraria (Senasa) autorizó el ingreso a nuestro país de 36.400 plantas de arándanos (*Vaccinium corymbosum*), procedentes de Chile, a solicitud de la empresa Prosembra S.A.C.

- ♦ **Plan de cultivo y riego. Reglamento:** El 16, por R.M. n.º D000321-2026-Midagri-DM, se dispuso la publicación del proyecto de Decreto Supremo que aprueba el Reglamento para la elaboración del plan de cultivo y riego, así como su exposición y motivos.

## Reorganización de la ANA

Mediante Decreto Supremo n.º 009-2026-Midagri, publicado el nueve último, se declaró en reorganización la Autoridad Nacional del Agua (ANA), con el objetivo de fortalecer su capacidad técnica y mejorar la calidad, la oportunidad y predictibilidad de los servicios y procedimientos vinculados a la gestión de los recursos hídricos y al desarrollo sostenible de las actividades productivas y de la población.

El jefe de la ANA, en calidad de titular asumirá la responsabilidad directa de conducir, coordinar y supervisar el proceso, mientras que la gerencia general conducirá la implementación operativa con seguimiento del Ministerio de Desarrollo Agrario y Riego (Midagri).

La reorganización se desarrollará sobre los siguientes ejes: el rediseño organizacional y fortalecimiento técnico, la gestión integrada de los recursos hídricos

con enfoque de cuenca, la simplificación administrativa y predictibilidad regulatoria, la transformación digital e interoperabilidad, integridad, control interno y la trazabilidad, la gestión de inversiones e infraestructura hídrica, la profesionalización y gestión del desempeño, y la participación y gobernanza del agua.

Por otro lado, el Midagri tendrá un plazo de 120 días hábiles, para evaluar el cumplimiento de las disposiciones establecidas y proponer a la Presidencia del Consejo de Ministros (PCM) las medidas adicionales que sean necesarias.

La norma, pone atención en determinadores indicadores críticos contemplados en el Plan Estratégico Institucional 2025-203, entre ellos figuran la recaudación de la retribución económica, la fiscalización de vertimientos, la sistematización de los registros de recursos hídricos y la transformación digital



en el portal institucional del Ministerio de Desarrollo Agrario y Riego: [www.gob.pe/midagri](http://www.gob.pe/midagri).

Quienes deseen contribuir al perfeccionamiento de dicho documento, pueden hacerlo hasta el siete de setiembre al correo electrónico: [reglamentoplandecultivoyriego@midagri.gob.pe](mailto:reglamentoplandecultivoyriego@midagri.gob.pe)

♦ **Conservación de ecosistemas asociados al agua. Hoja de Ruta:** El 17, vía Resolución Jefatural n.º 0201-2026-ANA, la Autoridad Nacional del Agua, aprobó la Hoja de Ruta Nacional para la protección y restauración de ecosistemas asociados al agua (ríos, lagunas, humedales, estuarios y acuíferos), en el marco del Objetivo de Desarrollo Sostenible 6 (ODS 6) de la Organización de las Naciones Unidas (ONU), la cual exige que los países demuestren avances en la detención de la degradación hídrica de la Agenda 2030 para el Desarrollo Sostenible (25 de setiembre 2015).

♦ **Organizaciones de usuarios de agua. Elección de los Consejos Directivos:** El 19, mediante R.M. n.º D000327-2026-Midagri-DM, se dispuso la publicación del proyecto de Decreto Supremo que establece disposiciones complementarias y excepcionales para la elección de los Consejos Directivos de las Organizaciones de Usuarios de Agua periodo 2026-2029, en el portal institucional

del Ministerio de Desarrollo Agrario y Riego: [www.gob.pe/midagri](http://www.gob.pe/midagri) y de la Autoridad Nacional del Agua: [www.gob.pe/ana](http://www.gob.pe/ana).

Quienes deseen hacer llegar sus aportes o comentarios para enriquecer a dicho documento, pueden hacerlo, hasta el 11 de setiembre al correo electrónico: [doua.legal@ana.gob.pe](mailto:doua.legal@ana.gob.pe)

♦ **Infraestructura agraria. Recursos para el Midagri:** El 20, por Decreto Supremo n.º 164-2026-EF, se autorizó la transferencia en el Presupuesto Público para el Año Fiscal 2026 hasta de 447.000.405 soles, con cargo a los recursos de la Reserva de Contingencia del Ministerio de Economía y Finanzas (MEF), en favor del Ministerio de Desarrollo Agrario y Riego (Midagri). Estos recursos se utilizarán en la ejecución de 383 intervenciones de limpieza y de descolmatación de cauces de ríos y quebradas, como acciones de preparación y respuesta frente a los efectos del fenómeno El Niño 2026-2027, así como los costos operativos y acciones de gestión vinculados a su ejecución e implementación.

♦ **Importación de semillas sexuales. Requisitos fitosanitarios:** En igual fecha, vía Resolución Directoral n.º D000030-Midagri-Senasa-DSV, fueron establecidos los requisitos fitosanitarios generales de cumplimiento obligatorio para la importación de semi-



## Por déficit hídrico período 2026-2027

# Regiones en emergencia

Mediante Decreto Supremo n.º 116-2026-PCM, publicado el 13 último, se declaró en estado de emergencia por déficit de agua —por 60 días— a 637 distritos de las siguientes provincias y regiones políticas: ♦ **Apurímac:** Abancay (8), Andahuaylas (8), Antabamba (7), Aymaraes (5), Chincheros (6), Cotabambas (6) y Grau (14) ♦ **Arequipa:** Arequipa (11), Castilla (5), Caylloma (18), Condesuyos (2) y La Unión (8) ♦ **Ayacucho:** Cangallo (3), Huamanga (7), Huanta (8), La Mar (10), Lucanas (2), Sucre (11), Víctor Fajardo (9) y Vilcas Huamán (8) ♦ **Cusco:** Acomayo (7), Anta (9), Calca (8), Canas (8), Canchis (8), Chumbivilcas (8), Cusco (8), Espinar (8), La Convención (18), Paruro (9), Paucartambo (6), Quispicanchi (12) y Urubamba (7) ♦ **Huancavelica:** Acobamba (1), Churcampa (3), Huaytará (3) y Tayacaja (5) ♦ **Huánuco:** Leoncio Prado (9), Pachitea (1) y Puerto Inca (3) ♦ **Junín:** Chanchamayo (1), Chupaca (9), Con-

cepción (13), Huancayo (19), Jauja (33), Satipo (9) y Yauli (3) ♦ **La Libertad:** Patate (6) ♦ **Loreto:** Alto Amazonas (2), Datem del Maraón (1), Loreto (4), Mariscal Ramón Castilla (3), Maynas (9), Putumayo (1), Requena (6) y Ucayali (3) ♦ **Madre de Dios:** Manu (4) y Tambopata (2) ♦ **Moquegua:** General Sánchez Cerro (11) y Mariscal Nieto (6) ♦ **Pasco:** Oxapampa (5) ♦ **Puno:** Azángaro (15), Carabaya (10), Chucuito (7), El Collao (5), Huancané (8), Lampa (10), Melgar (9), Moho (4), Puno (15), San Antonio de Putina (5), San Román (5), Sandía (10) y Yunguyo (7). **San Martín:** Lamas (2), Mariscal Cáceres (5) y Tocache (6) ♦ **Tacna:** Candarave (6), Jorge Basadre (3), Tacna (11) y Tarata (8), y ♦ **Ucayali:** Atalaya (1), Coronel Portillo (29) y Padre Abad (5).

Ver lista completa en la sección Normas Legales del diario oficial "El Peruano", de la fecha



llas sexuales de diversas especies a nuestro país, con la finalidad de mitigar el riesgo de ingreso de plagas cuarentenarias.

El mismo día, mediante **Resolución Directoral n.º D000030-Midagri-Senasa-DSV**, fueron establecidos los requisitos fitosanitarios de importación relacionados con los análisis de laboratorio para semillas sexuales, así como la aprobación de la lista de especies, análisis, y cantidades necesarias para el diagnóstico fitosanitario.

En ambos casos, la norma entrará en vigencia total a partir del **17 de noviembre** del presente.

- ♦ **Feria Internacional del Cacao en el Cusco. Modificación:** En igual fecha, por R.M. n.º D000326-2026-Midagri-DM, se modificó el artículo 1 de la R.M. n.º D000326-2026-Midagri-DM (2 de mayo pasado) para cambiar la fecha de la **II Feria Internacional de Cacao de Excelencia del Perú** (FICACAO 2026) del **8 al 11 de octubre próximo**, que tendrá lugar en el distrito de **Quillabamba**, provincia de la **Convención**, región política del **Cusco**, inicialmente programada del 3 al 6 de setiembre.

- ♦ **Maíz, azúcar, arroz y leche entera en polvo. Actualización de precios de referencia:** El mismo día, mediante **Resolución Viceministerial n.º 016-2026-EF/15.01**, fueron publicados los precios de referencia y los derechos variables adicionales (DVA) a la importación de **maíz amarillo duro** (precio: \$220 por tonelada y DVA: \$0 por tonelada), **azúcar** (precio: \$467 y DVA: \$64), **arroz cáscara** (precio: \$500 y DVA: \$100), **arroz pilado** (precio: \$500 y DVA: \$142) y **leche entera en polvo** (precio: \$3.774 y DVA: \$(0)).

- ♦ **Compra y distribución de arroz. Modificación de lineamientos:** El 21, por R.M. n.º D000333-2026-Midagri-DM, fueron modificados los lineamientos y las normas complementarias para la adquisición, operatividad y distribución extraordinario de arroz por el Estado, en escala nacional, en el marco del Decreto de Urgencia n.º 005-2026 (29 de mayo último).

Asimismo, la norma precisa que las disposiciones anteriores de las resoluciones previas permanecen

## Transferencia de recursos Para prevención ante el fenómeno El Niño

Mediante **Decreto de Urgencia n.º 008-2026**, publicado el 18 último, se autorizó la transferencia en el **Presupuesto Público para el Año Fiscal 2026** de **hasta 179.459.056 soles**, con cargo a los recursos de la **Reserva de Contingencia del Ministerio de Economía y Finanzas (MEF)**, en favor de la **Autoridad Nacional del Agua (ANA)** para financiar obras y actividades de prevención ante el peligro inminente del **fenómeno El Niño 2026-2027**.

Dentro de este marco, se autorizó la primera transferencia de **hasta 129.400.000 soles**, para financiar la ejecución de trabajos de limpieza, descolmatación y conformación de bordos en cauces de ríos y quebradas identificados como puntos críticos ante inundaciones o movimientos en masa, en determinados distritos de las regiones políticas de **Áncash, La Libertad, Lambayeque, Lima, Piura y Tumbes**, declarados en estado de emergencia por Decreto Supremo n.º 097-2026-PCM (2 de julio pasado).

Asimismo, se autorizó una segunda transferencia de **hasta 50.059.056 soles**, para ejecutar

actividades de emergencia en quebradas vulnerables de determinados distritos de las provincias de **Lima y Huarochirí**, región política de **Lima**, que incluyen la instalación de barreras dinámicas orientadas a reducir los riesgos y mitigar los posibles daños e impactos derivados de intensas lluvias.

De acuerdo con el decreto de urgencia, la **ANA** identificó **70 puntos críticos** de alta vulnerabilidad en ríos y quebradas de las regiones comprendidas en la presente norma, los cuales requieren atención urgente para reducir el riesgo sobre la población, la infraestructura hidráulica y áreas productivas.

La norma también establece que el **titular del ANA** es el responsable de la adecuada aplicación del uso y destino de los recursos comprendidos en el presente decreto y así evitar duplicidades con intervenciones en los tres niveles de gobierno.

Esta medida estará vigente hasta el **31 de diciembre entrante**



vigentes, siempre que no se contradigan las nuevas modificaciones.

♦ **Piura. Prórroga de Reserva Hídrica:** El 22, vía Resolución Jefatural n.º 0213-2026-ANA, se prorrogó —por dos años, con retroactividad al 10 de julio último— la reserva de 324.85 hectólitos cúbicos de agua, provenientes de la cuenca alta del río Huanca-bamba-Sección Tronera, en favor del Proyecto Especial de Irrigación e Hidroenergético del Alto Piura, para el desarrollo del proyecto de Trasvase al valle del Alto Piura, en la región del mismo nombre.

♦ **Mantenimiento de infraestructura de riego menor. Modificación de Reglamento:** El 23, mediante Decreto Supremo n.º 010-2026-Midagri, se modificó el reglamento de la Ley n.º 32085-Ley que promueve la gestión eficiente y el mantenimiento sostenible de la infraestructura de riego menor mediante núcleos ejecutores, aprobado por Decreto Supremo n.º 003-2025-Midagri (15 de marzo del 2025), con el objetivo de establecer reglas diferenciadas para la constitución y actuación de los Núcleos Ejecutores constituidos sobre la base de una Organización de Usuarios de Agua (OUA).

La finalidad es garantizar la ejecución oportuna de las actividades de limpieza y mantenimiento de la infraestructura de riego menor financiadas en el

marco de la Primera Disposición Complementaria Final del Decreto de Urgencia n.º 005-2026 (29 de mayo pasado).

Asimismo, se incorporó el formato oficial **Acta del Consejo Directivo** de la OUA para constituirse como Núcleo Ejecutor.

Los recursos públicos asignados para el mantenimiento serán administrados de manera independiente del patrimonio institucional de la OUA, así como las tarifas de agua.

Todo movimiento económico queda sujeto a fiscalización por parte de la entidad que financia, la Autoridad Nacional del Agua, el Comité de Vigilancia y los órganos de control competentes.

♦ **Compra de alimentos por el Estado. Modificación del grupo de trabajo:** El 28, por R.M. n.º D000339-2026-Midagri-DM, se modificó el artículo 3 de la R.M. n.º 0132-2026-Midagri (22 de abril pasado), que creó el **grupo de trabajo sectorial de naturaleza temporal para promover las compras estatales de alimentos de origen en la agricultura familiar**, con la finalidad de incorporar como nuevos representantes de las asociaciones de Ganaderos Lecheros del Perú (Agalep), de Municipales del Perú (AMPE), Nacional de Productores Ecológicos del Perú (ANPE-PERÚ), Peruana de Productores de Arroz (APEAR), la Convención Nacional del Agro (Conveagro) y la Red de Municipalidades Urbanas y Rurales del Perú (Remurpe) y se excluyó a la Dirección General de Asuntos Ambientales Agrarios.

Asimismo, se amplió por 45 días, a partir de la fecha, la vigencia del grupo de trabajo, para asegurar el cumplimiento de los objetivos y articular las estrategias necesarias para consolidar las compras públicas.

♦ **Plantas de arándano. Importación de Chile:** En igual fecha, vía Resolución Directoral n.º D000032-2026-Midagri-Senasa-DSV, el Servicio Nacional de Sanidad Agraria (Senasa) autorizó el ingreso a nuestro país de **127.400 plantas de arándano** (*Vaccinium corymbosum*), procedentes de Chile, a solicitud de la empresa Los Olivos de Villacuri S.A.C.

♦ **Agua para “Toromocho”. Prórroga de reserva:** El 29, mediante Resolución Jefatural n.º 0223-2026-ANA, se prorrogó —por dos años, con retroactividad al ocho de junio pasado— la reserva anual de 6.099.725.20 metros cúbicos de agua provenientes de los acuíferos de Rumichaca, Huascacocha y Pucará del Sistema Hidrográfico de la cuenca del río Mantaro, provincia de Yauli, región Junín, en favor del Proyecto Minero “Toromocho” de la empresa Minera Chinalco Perú S.A.

## Lima, Arequipa, Moquegua y Tacna En emergencia por lluvias y viento

Mediante Decreto Supremo n.º 117-2026-PCM, publicado el 23 último, se declaró en estado de emergencia por intensas lluvias —por 60 días— a los distritos de Villa El Salvador y Villa María del Triunfo, en la provincia de Lima, región del mismo nombre.

En igual fecha, por Decreto Supremo n.º 118-2026-PCM, se declaró en estado de emergencia por intensas lluvias y vientos fuertes —por 60 días— a los distritos de Atico, provincia de Caravelí, región Arequipa, Ilo, provincia del mismo nombre, región Moquegua, y Cairani, provincia de Candarave, región Tacna



## Saldos de julio

♦ **Nuevos funcionarios del Midagri:** El 31 se designó a la **Lic. Irene del Rosario Saldaña Cortez** como **jefa de Comunicaciones e Imagen Institucional del Ministerio de Desarrollo Agrario y Riego**, en reemplazo de su colega Evelyn Montero Urbina.

Paralelamente, se hizo lo propio con la **Abog. Miriam Bustamante Quiroz** como **asesora de la Secretaría General**, en lugar de su colega Mirla Chulan Carranza.

## Agosto

♦ **Nuevos funcionarios del Midagri:** El uno se designó a la **Lic. Jessica Vilchez Villanueva** como **jefa general de la Oficina de Planeamiento y Presupuesto**, en sustitución del Econ. Paul Amoretti Ismodes.

El mismo día, se hizo lo propio con la **Abog. Jessica Wong Gutiérrez** como **jefa general de Gestión de Recursos Humanos**, en reemplazo de su colega Petitt Meza Ostos.

Simultáneamente, se designó a la **Lic. Sandra Vega Córdova** como **directora de la Oficina de Abastecimiento**, en lugar de la Abog. Seidy Álvarez Plasencia.

Paralelamente, se hizo lo propio con el **Ing. Miguel Ángel Castillo Vizcarra** como **jefe general de Tecnología de la Información**, en vez del Ing. Sist. Manuel Castro Chavarri.

Luego el dos, se designó a la **Econ. Araceli Caro Huánuco** como **jefa de Presupuesto**, en reemplazo del Lic. Ángel Pascual Gordiano.

Después el cuatro, se hizo lo propio con la **CPC. Jeanethe Castañeda Hernández** como **jefa general de la Oficina de Administración**, en lugar del Econ. Javier Díaz Carrillo.

Paralelamente, se designó al **Mg. José Luis Canora Espinoza** como **asesor de la Secretaría General**.

Al día siguiente, se hizo lo propio con la **Mg. Lisette Ramírez Julca** como **jefa de la Oficina de Planeamiento**, en sustitución del Econ. Inder Delgado Tuesta.

El mismo día, se designó al **Econ. Luis Alberto Zamudio Auquilla** como **jefe de Programación Multianual de Inversiones de la Oficina General de Planeamiento y Presupuesto**, en reemplazo de su colega Abel Sairitupa Villafuerte.

Paralelamente, se hizo lo propio con el **Abog. Mirco Miranda Sotil** como **asesor del despacho ministerial**.

Luego, el seis se designó al **Ing. For. Manuel Layseca Ortigas** como nuevo **viceministro de Políticas y Super-**

**visión del Desarrollo Agrario**, en lugar del Ing. Jorge Saénz Rabanal.

Paralelamente, se hizo lo propio con el **Econ. José Tangherlini Casal** como **viceministro de Desarrollo de Agricultura Familiar e Infraestructura Agraria y Riego**, en sustitución del Ing. Agr. Orlando Chirinos Trujillo.

Simultáneamente, se designó al **Ing. Civ. Percy Mercado Flores** como **director general de Infraestructura Hidráulica**, en reemplazo del Ing. Agr. Rafael Palacios Pérez.

El mismo día, se hizo lo propio con la **Adm. Ermelinda Garcés Pintado** como **jefa de la Oficina de Atención al Ciudadano y Gestión Documental**, en lugar de la Abog. Giovanna Hinojosa Rojas.

Después el siete, se designó al **contralmirante (r) Julio Pflucker Yépez** como **jefe de Defensa Nacional y Gestión de Riesgo de Desastres**, en sustitución del coronel del Ejército del Perú (r) Edgar Ortega Torres, puesto que venía ocupando solo temporalmente.

Luego el ocho, se hizo lo propio con el **Ing. Agr. Alberto Dante Maurer Fossa** como **director general de Desarrollo Agrícola y Agroecología**, en reemplazo de su colega Franklin Suárez Gómez.

El mismo día, se designó a la **psicóloga Aíssa Portilla Jaén** como **jefa de Desarrollo del Talento Humano**, en reemplazo del **Abog. Gianmarco Brenis Lluén**, quien pasó a ocupar la **jefatura de Administración de Recursos Humanos**, en lugar de su colega Sheilah Lozano Rodríguez.

Después, el 10 se designó al **Ing. Daniel Matos Delgado** como **asesor del despacho viceministerial de Políticas y Supervisión del Desarrollo Agrario**.

Paralelamente, se hizo lo propio con el **Econ. Gino Bartra García** como **asesor del despacho viceministerial de Desarrollo de Agricultura Familiar e Infraestructura Agraria**.

Luego el 11 se designó al **Econ. José Luis Bustamante Solís** como **director general de Estadística, Seguimiento y Evaluación de Políticas**, en reemplazo del Ing. César Santisteban Pérez.

Al día siguiente, se hizo lo propio con el **Abog. Augusto Ávila Callao** como **asesor del despacho viceministerial de Desarrollo de Agricultura Familiar e Infraestructura Agraria**.

Paralelamente, se hizo lo propio con el **Ing. Luis Sirlopú Saavedra** como **asesor de la secretaria general**.

El mismo día se le encargó –temporalmente– la **dirección ejecutiva del Programa Subsectorial de Irrigaciones (PSI)**, en lugar del Abog. Juan José Soto Loza, cargo que venía ocupando solo temporalmente.

Luego, el 13 se designó a la **Ing. For. María Rubio Álvarez** como **jefa de la Oficina de Cooperación y Asuntos** 



**Internacionales**, en reemplazo del la Ing. Noemí Marmanillo Bustamante.

Al día siguiente, se hizo lo propio con la **Econ. Colombia Kamt Norabuena** como **jefa de Integridad y Lucha Contra la Corrupción**, en lugar de la Lic. Nilza Borda Luna.

Después, el 20 se designó a la **Abog. Delcy Pretel Palomino** como **jefa de Administración de Recursos Humanos**, en vez de su colega Gianmarco Brenis Lluén.

Luego, el 21 se hizo lo propio con la **Abog. Ethel Santisteban Alarcón** como **jefa de Modernización**, puesto que venía ocupando solo como encargada.

Después, el 24 se designó a la **Ing. Ana Cecilia Cerpa Del Castillo** como **directora general de Asociatividad, Servicios Financieros y Seguros**, en reemplazo del Ing. José Laos Espinoza.

♦ **Nuevos funcionarios en la ANA:** El dos se designó al **Blgo. Juan Carlos Castro Vargas** como nuevo jefe de la **Autoridad Nacional del Agua (ANA)**, en lugar del Ing. Agr. Manuel Barreno Rodrigo.

Luego, el cuatro se hizo lo propio con el **Abog. Yury Pinto Ortiz** como **gerente general**, en sustitución de su colega Francisco Revilla Loaiza.

Paralelamente, se designó a la **Lic. Kilmeny Sánchez Tueros** como **directora de la Oficina de Administración**, en reemplazo del Lic. Richard Castillo Grados.

Después, el nueve se hizo lo propio con el **Abog. Alex Pezo Castañeda** como **director de la Oficina de Asesoría Jurídica**, en lugar de la Abog. Yenny Loayza Carpio.

Luego, el 18 se designó al **Ing. Ángel Espezua Chalco** como **director del Sistema Nacional de Información de Recursos Hídricos**, en vez de su colega José Guevara Julca.

El mismo día se hizo lo propio con el **Ing. Martín Suárez Herrera** como **subdirector de la Unidad de Planeamiento y Modernización**, en reemplazo de su colega **Hellen Lévano Rojas**, quién paso a ocupar la **dirección de la Oficina de Planeamiento y Presupuesto**, en lugar del CPC. William Gutiérrez Chirinos

Después, el 26 se designó al **Ing. Agr. Marcos Castillo Mimbela** como **asesor de la gerencia general**.

♦ **PSI. Nuevos funcionarios:** El cinco se designó a la **CPC. Giovanna Conza Delgado** como **asesora de la dirección ejecutiva del Programa Subsectorial de Irrigaciones (PSI)**. Al mismo tiempo, se le encargó la **jefatura de la Unidad de Administración**, en vez de su colega Heleno Camarena Hilario.

Luego, el 17 se hizo lo propio con el **Abog. Jesús Chafloque Pinto** como **asesor de la dirección ejecutiva del Programa Subsectorial de Irrigaciones (PSI)**. Paralela-

mente se le encargó la **jefatura de la Unidad de Administración**, en reemplazo de la CPC. Giovanna Conza Delgado.

Al día siguiente se designó al **Econ. Isidro Espinoza Solís** como **asesor de la dirección ejecutiva del PSI**. Al mismo tiempo, se le encargó la **jefatura de la Unidad de Planeamiento, Presupuesto y Seguimiento**, en lugar del CPC. Ismael Espinoza Donayre.

Después el 21 se hizo lo propio con el **Econ. Jorge Ruidias La Madrid** como **asesor de la Dirección Ejecutiva**.

Luego, el 23 se designó al **Ing. Hugo Huamán Huamán** como **asesor de la dirección ejecutiva**. Paralelamente se le encargó la **jefatura de la Unidad de la Unidad Gerencial de Riego Tecnificado**, en sustitución de su colega Iván Manche Espinoza.

El mismo día se hizo lo propio con el **Ing. Alfredo Suárez Arias** como **asesor de la dirección ejecutiva**. Al mismo tiempo se le encargó la **jefatura de la Unidad Gerencial de Intervenciones Especiales**, en reemplazo de su colega Juan Espíritu Gálvez, quien venía ocupando dicho puesto solo como encargado.

Después, el 27 se designó al **Ing. Walter Ramos Vásquez** como **asesor de la Dirección Ejecutiva**.

♦ **Cambios en el programa Agro Rural:** El siete se designó al **Mg. Tomás Cedamano Rodríguez** como **asesor de la dirección ejecutiva del programa Agro Rural**.

Luego, el ocho se designó al **Méd. Vet. Zoot. Oscar Olivera Cusilayme** como **director ejecutivo del programa Agro Rural**, ante la renuncia del Ing. Gudberto Carrera Padilla (cinco del presente), siendo sustituido interinamente por el capitán de fragata AP (r) Luis Alfonso Zuazo Mantilla (secretario general del Midagri), ese cargo duró solo tres días.

Después, el 16 se hizo lo propio con el **Econ. Abel Salazar Boggiano** como **jefe de la Unidad de Planificación, Presupuesto e Inversiones**, en lugar de su colega Álvaro Velezmoro Ormeño.

Paralelamente, se designó al **Ing. Civ. Francisco De La Cruz Ayala** como **jefe de la Unidad de Articulación Territorial**, en vez del Ing. Jorge Luís Álvarez Deza.

Simultáneamente, se hizo lo propio con el **CPC. Joel Gómez Ccorahua** como **jefe de la Unidad de Administración**, en reemplazo de su colega Hipólito Saavedra Posso.

El mismo día, se designó a la **Abog. Noemi Jacay Limaymanta** como **jefa de la Unidad de Asesoría Jurídica**, en lugar de su colega Johan Lazarte Hermoza.

Paralelamente, se hizo lo propio con el **Econ. Neil Alejos Enciso** como **coordinador técnico**, en sustitución del Abog. William Mendoza Santillán.





Luego, el 19 se designó al Ing. Agr. Heyne Limache Colquehuanca como jefe de la Unidad de Cadena de Valor Agroforestal, Forestal y Silvopastoril, en reemplazo del Ing. Jorge Ninantay Lovatón.

Paralelamente, se hizo lo propio con el Abog. Carlos Paz Bustamante como jefe de la Unidad de Gestión de Recursos Humanos, en lugar del Adm. Demetrio Montes Max.

Después, el 26 se designó al Méd. Vet. Zoot. Alfredo Cerda Vásquez como jefe de la Subunidad de Cadenas de Valor Ganadero, en sustitución del Ing. Jaime Valencia Bárcena.

Paralelamente, se hizo lo propio con la Abog. Roxana Del Pilar Vega Fernández como asesora de la dirección ejecutiva, en reemplazo de su colega Ramiro Quino Franco.

Luego, el 28 se designó al CPC. Emerson Inca Huamán como jefe de la Subunidad de Abastecimiento, en lugar del Ing. John Horna García.

El mismo día se designó al Ing. Henry Altamirano Vásquez como jefe del programa Agro Rural-Cusco, en vez de su colega Paolo Torres Cabezas.

Al día siguiente, se hizo lo propio con la Ing. Zoot. Gleny Arriaga Valdiglesias como jefe del programa Agro Rural-Apurímac, en reemplazo del Ing. Agr. Javier Alanya Arango.

El mismo día, se designó al Méd. Vet. Juan Carlos Bellido Urviola como jefe del programa Agro Rural-Puno, en lugar del CPC. Elvis Condori Ardiles.

♦ **OEFA. Presidenta del Consejo Directivo:** El nueve se designó a la Abog. Joanna Fischer Battistini como presidenta y miembro del Consejo Directivo del Organismo de Evaluación y Fiscalización Ambiental (OEFA), en sustitución del Ing. Ítalo Díaz Horna.

♦ **Serfor. Directores de Información, de Abastecimiento y asesor:** El 10 se designó al Ing. Civ. Jaime Delgado Ramos como director de Información y Registro del Servicio Nacional Forestal y de Fauna Silvestre, en reemplazo del Ing. Daniel Matos Delgado.

Después, el 13 se hizo lo propio con el Abog. Oscar García Adrianzén como ejecutivo de la Oficina de Abastecimiento, en lugar de la Lic. Jessica Pereyra Alejos

Luego, el 21 se designó al Abog. Daniel Navarro Reto como asesor de la dirección ejecutiva de la misma entidad.

♦ **Fondo “Sierra Azul”. Director ejecutivo:** El 13 se designó al Ing. Agr. Mario Rivero Herrera como nuevo director ejecutivo del “Fondo Sierra Azul” del Ministerio de Desarrollo Agrario y Riego, en sustitución del CPC. Lennin Lucana Pachuri, puesto que venía ocupando solo temporalmente.

♦ **Midagri. Representantes ante el Serfor:** El 16 se reconoció al Ing. For. Manuel Layseca Ortigas, viceministro de Políticas y Supervisión del Desarrollo Agrario, y al Ing. Daniel Matos Delgado, asesor del despacho viceministerial de Políticas y Supervisión del Desarrollo Agrario del Ministerio de Desarrollo Agrario y Riego, como representantes –titular y alterno, respectivamente– ante el consejo directivo del Servicio Nacional Forestal y de Fauna Silvestre (Serfor), en reemplazo del Ing. Jorge Sáenz Rabanal y del Econ. Lizardo Calderón Romero.

♦ **Senasa. Directora de Subdirección de Cuarentena Vegetal:** El 17 se designó a la Ing. Agr. María Sánchez Valencia como directora de la Subdirección de Cuarentena Vegetal del Servicio Nacional de Sanidad Agraria, en lugar de su colega Carlos Saravia Obregón.

♦ **Tala ilegal. Representantes del Midagri:** El 19 se designó al Ing. Daniel Matos Delgado, asesor del despacho viceministerial de Políticas y Supervisión del Desarrollo Agrario, como representante alterno del Ministerio de Desarrollo Agrario y Riego ante la Comisión Multisectorial Permanente de Lucha contra la Tala Ilegal, adscrita a la Presidencia del Consejo de Ministros, en vez de Econ. Carlos Alberto Ynga La Plata.

♦ **DeVida. Nuevo presidente ejecutivo:** El 21 se designó al coronel del Ejército del Perú (r) Carlos Ramos Otiniano como nuevo presidente ejecutivo de la Comisión Nacional para el Desarrollo y Vida sin Drogas (DeVida), en reemplazo del general de la Policía Nacional del Perú (r) Hugo Begazo de Bedoya.

♦ **Senamhi. Encargatura:** El mismo día se encargó a la Ing. Met. Grinia Ávalos Roldán la jefatura del Servicio Nacional de Meteorología e Hidrología del Perú (Senamhi), del Ministerio del Ambiente, en lugar del Ing. Sist. Edgar Sánchez De La Cruz, puesto que venía ejerciendo solo como encargado.

♦ **INIA. Nuevo presidente ejecutivo:** El 29 se designó al Ing. Zoot. Christian Barrantes Bravo como nuevo presidente ejecutivo del Instituto Nacional de Innovación Agraria (INIA), ante la renuncia del Ing. Agr. Jorge Ganoza Roncal 

## De borricos

Un piurano compró seis burros y regresaba muy contento por el camino hacia su chacra.

Como era muy cuidadoso, a mitad del camino decidió contarlos:

— ¡Uno, dos, tres, cuatro, cinco!

Se preocupó:

— ¡Gua, ¿qué pasó?! ¡Compré seis pollinitos y solo veo cinco!

Miró hacia atrás, buscó por los costados y gritó:

— ¡Burrito! ¡Burrito! ¿Dónde te has metido?

Desesperado, volvió a contar:

— ¡Uno, dos, tres, cuatro, cinco!... ¡Ya se me perdió uno! ¡Qué mala suerte!

Entonces apareció un paisano y le preguntó:

— ¿Qué te pasa, compadre?

— ¡Compré seis burros y solo tengo cinco! —respondió.

El vecino los miró y empezó a reírse:  
— ¡Pero, paisita! ¿No te das cuenta de que estás montado en el sexto burro?

El campesino miró hacia abajo, sorprendido y avergonzado, y dijo:

— ¡Ay, caray! ¡Con razón este burro estaba tan cansado!

Y el vecino, muy sonriente, le respondió:

— ¡No estaba cansado, paisita... estaba cargando al que no sabía contar!

## De vejstorios

Un viejito jubilado le comenta a otro:

— Mire, colega, hacer caminatas a partir de los 60 años es conocer gente nueva y hacer nuevos amigos.

— No creo. Yo ni siquiera salgo de casa —dice el segundo.

Responde el primero:

— En cambio, yo sí. La otra vez salí a caminar y terminé haciendo muchas amistades, más que distancia. Conocí a dos médicos, dos enfermeras, un cardiólogo y, después de subir una cuesta, casi conozco personalmente al mismo San Pedro.

— ¡Qué suerte!

— Lo bueno es que ahora, cuando salgo de caminata, ¡ya no llevo botiquín... solo llevo una agenda con los contactos de emergencia!

## Agricultor "piña"

Había una vez un agricultor de tan mala suerte que parecía que hasta sus animales se habían puesto de acuerdo para fregarlo y dejarlo sin dinero.

Tenía vacas que daban pena porque, de leche... ¡ni una gota!

Cultivaba frutales que le sacaban el jugo... literalmente, porque cada cosecha se la llevaba el intermediario y a él solo le quedaban unas cuantas monedas y las cáscaras.

Criaba caballos que lo pisoteaban cada vez que intentaba usarlos.

Tenía una granja de gallinas que lo desplumaban... y no precisamente para vender plumas.

Y, para completar la desgracia, tenía ovejas que no le daban lana.

Un día, desesperado, levantó las manos al cielo y gritó:

— ¡Dios mío! ¿Por qué me has hecho el agricultor más piña del mundo?

Y una gallina le respondió con burla:

— ¡Porque si te hacía pescador... los peces se te escapaban!

El agricultor se quedó pensando y dijo:

— Bueno, por lo menos tengo un burrito.

Y el burrito, desde el corral, respondió:

— ¡A mí ni me nombres... que todavía me haces trabajar gratis!

encontrado el paraíso de los buenos olores, siguió avanzando.

— ¡Qué rico huele por aquí! —dijo.

Pero tanta curiosidad tuvo su recompensa... porque el muy confiado entró enterito, curioso y juguetón, y terminó saliendo convertido en chicharrón y manteca.

Moraleja: La curiosidad puede llevarte a lugares increíbles... ¡pero cuidado con meterte donde hay fuego!

## Gallito ciego

Había un gallito ciego que andaba desesperado buscando a su gallinita. Como no podía verla, caminaba de un lado para otro preguntando:

— ¿Dónde estás, mi gallinita?

Entonces tuvo una gran idea: decidió reconocerla por su cacareo.

— ¡Cocorocó!... ¿Eres tú?

— ¡Cocorocó! —respondió un gallo.

— ¡No, esa voz no es!

Siguió caminando y buscando hasta que, de pronto, escuchó:

— ¡Croc, croc, croc!

El gallito corrió emocionado:

— ¡Ya te encontré, mi amor! ¡Te reconocí por tu cacareo!

Pero cuando llegó... ¡era una gallina muy lisa de otro corral!

El gallito, triste y confundido, dijo:

— ¡Ay, caray! ¡Con tanta gallina cacareando, ya no sé si estoy buscando a mi gallinita... o haciendo casting para encontrar una esposa!

## Chanchito travieso

Un día, un chanchito muy curioso y travieso que, sin permiso de nadie, se fue solo y se metió donde no debía. Miraba para un lado, olfateaba para el otro y, convencido de que había

## De antipáticos

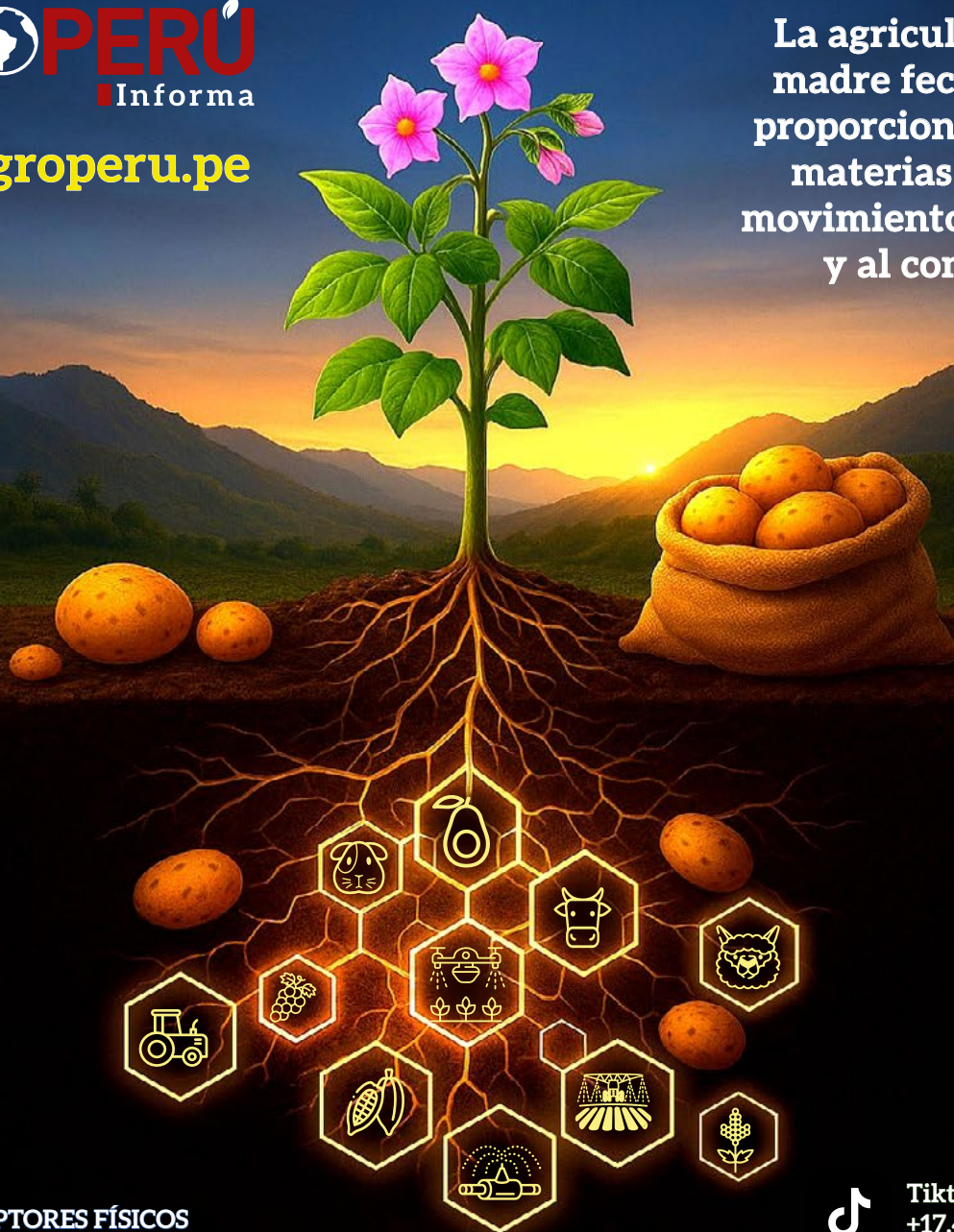
— ¿Por qué los patos no tienen muchos amigos?

— Porque son muy antipáticos.

— ¿Cómo que antipáticos? ¡Si siempre están sonriendo!



**La agricultura es la madre fecunda que proporciona todas las materias que dan movimiento a las artes y al comercio.**



**SUSCRIPTORES FÍSICOS  
Y DIGITALES**  
**+11 mil suscriptores**



**WEB / EDICIÓN DIGITAL**  
**+80 mil visitantes mensuales**



**DESPACHOS**  
**+60 mil correos**  
**+20 mil celulares**



**/agroperuinforma**  
**+84.828**



**AGROPERÚ Informa**  
**+15,000 seguidores**



**/agroperuinforma**  
**+3,964 seguidores**



**Tiktok**  
**+17,400 seguidores**



**/agroperu\_info**  
**+692 seguidores**



**WhatsApp**  
**+20 mil contactos**



**YouTube**  
**+2,180 suscriptores**

## CONTACTO

**Ponemos a su disposición nuestra plataforma digital para que promocioe sus productos y/o servicios.**



(51) 951 560 174  
(51) 982 535 712  
(51) 992 191 208



**f agroperuinforma    ✉ prensa@agroperu.pe**



 **prensa@agroperu.pe**



 **agropertuinforma**



**▶ agroperuinforma**